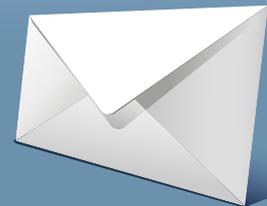


Deal News



presented by

NordLeasing 

Inhalt

Private Equity

- Übersichtstabelle 2
- Transaktionen (Details) 4

M&A

- Übersichtstabelle 29
- Transaktionen (Details) 33

Venture Capital

- Übersichtstabelle 101
- Transaktionen (Details) 103

Übersicht der Private Equity-Transaktionen
im deutschsprachigen Raum
Beobachtungszeitraum: 15.02. - 28.02.2018

<i>Unternehmen</i>	<i>Käufer/Verkäufer</i>	<i>Branche</i>	<i>Art der Transaktion</i>
DEMIRE Deutsche Mittelstand Real Estate AG	Apollo Global Management LLC	Immobilien	Beteiligung
DPH Dental Partner Holding GmbH / Zahnstation GmbH	Nordic Capital / AUCTUS Capital Partners	Healthcare	Secondary Buy-out
E. Winkemann GmbH & Co. KG	Cathay Capital MidCap Fond / Equistone Partners Europe	Automotive	Secondary Buy-out
EE ELECTRONIC EQUIPMENT B.V.	Indus Holding AG / AURORA Konrad G. Schulz GmbH & Co. KG	High-Tech	Übernahme
ELATEC Gruppe	Summit Partners / DPE Deutsche Private Equity	High-Tech	Secondary Buy-out
Fair Value REIT-AG	Apollo Global Management LLC	Immobilien	Übernahme
Faster SpA	Sun Hydraulics Corporation / Capvis Equity IV LP	Anlagenbau/Maschinenbau	Exit
finanzen.de AG	Eli Global LLC / Blackfin Capital Partners	Finanzwesen	Secondary Buy-out
Hans-Jürgen Keil Anlagenbau GmbH & Co. KG	TSH Holding GmbH (Schulz Unternehmensgruppe), Haspa	Anlagenbau/Maschinenbau	Mehrheitsbeteiligung
Innoveas International Ltd. / life sciences sector portfolio	Sobera Capital / Innoveas International Ltd.	Pharma/Life Sciences	Secondary Buy-out
Investnet AG / KMU Capital AG	Raiffeisen Schweiz	Finanzwesen	Beteiligung
IsoBouw GmbH	Hirsch Servo Gruppe / Gilde Buy Out Partners	Bauindustrie	Exit
ISPIN AG	capiton AG	Software & IT	Mehrheitsbeteiligung
Jeschke Umwelttechnik GmbH	Kanalservice Holding AG / Ufenau Capital Partners / Mökah Gruppe	Sonstiges	Mehrheitsbeteiligung

Übersicht der Private Equity-Transaktionen
im deutschsprachigen Raum
Beobachtungszeitraum: 15.02. - 28.02.2018

<i>Unternehmen</i>	<i>Käufer/Verkäufer</i>	<i>Branche</i>	<i>Art der Transaktion</i>
Loewe Technologies GmbH	BRIGHT CAPITAL	High-Tech	Beteiligung
Mega Press Holdings S.A.	Euro-Druckservice GmbH / DPE Deutsche Private Equity	Druckerei-Industrie	Übernahme
NuCom Group SE	General Atlantic / ProSiebenSat.1 Group	Internet	Beteiligung
Oxymount Technology GmbH	Aqua Vital Gruppe / Halder	Sonstiges	Übernahme
Parship Elite Group GmbH	NuCom Group SE / ProSiebenSat.1 Group / General Atlantic / Oakley Capital	Dienstleistungen	Übernahme
Pizza Innovazione UG (haftungsbeschränkt)	Ramphastos Investments Group NV	Sonstiges	Beteiligung
SilverTours GmbH	NuCom Group SE / ProSiebenSat.1 Group / General Atlantic	Dienstleistungen	Übernahme
Swiss Medical Imaging Investment SA	RAD-x SAS / Gilde Healthcare	Medizintechnik	Übernahme
SYSTEMA Systementwicklung Dipl.-Inf. Manfred Austen GmbH	Wachstumsfonds Mittelstand Sachsen (WMS) / -	Software & IT	Beteiligung
Trentinalatte S.p.A.	3A Latte Arborea / LIVIA Group	Nahrungsmittel- industrie	Exit
Verivox GmbH	NuCom Group SE / ProSiebenSat.1 Group / General Atlantic / Oakley Capital	Internet	Übernahme

PRIVATE EQUITY**DEMIRE Deutsche Mittelstand Real Estate AG**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	Immobilien/Immobilien-gesellschaft
Sektor:	Gewerbeimmobilien
Mitarbeiter:	-
Umsatz in Mio. €:	keine Angaben
Art der Transaktion:	Beteiligung
Transaktionsvolumen:	23,6 Mio. Euro

Transaktionsbeschreibung:

Der Vorstand der DEMIRE Deutsche Mittelstand Real Estate AG hat mit Zustimmung des Aufsichtsrats beschlossen, das Grundkapital der Gesellschaft aus genehmigtem Kapital von derzeit EUR 54.270.744,00 um EUR 5.425.774,00 auf EUR 59.696.518,00 durch Ausgabe von 5.425.774 neuen, auf den Inhaber lautenden Stückaktien mit einem rechnerischen Nennwert von jeweils EUR 1,00 und voller Gewinnanteilberechtigung ab dem 1. Januar 2017 gegen Bareinlage unter Ausschluss des Bezugsrechts der Aktionäre der Gesellschaft zu erhöhen. AEPF III 15 S.à r.l., eine Holdinggesellschaft im Eigentum von Apollo European Principal Finance Fund III, beide Tochtergesellschaften der Apollo Global Management LLC, hat sich in einem Subscription Agreement verpflichtet, die Neuen Aktien vollständig zu zeichnen. Die Neuen Aktien werden zu einem Preis von EUR 4,35 ausgegeben und damit mit einer Prämie von rund 11,3% auf den Schlusskurs vom 26. Februar 2018. Die Verpflichtung zur Zeichnung der Neuen Aktien durch von Apollo verwaltete Fonds steht unter der Bedingung, dass die Freigabe durch das Bundeskartellamt erfolgt ist. Im Zusammenhang mit der Kapitalerhöhung hat von Apollo verwaltete Fonds mit dem Großaktionär der Gesellschaft, Wecken und Cie., sowie mit einer Tochtergesellschaft der Wecken & Cie. und mit Mitgliedern der Familie Wecken, die zusammen 29,91% am aktuellen Grundkapital sowie Umtauschanleihen, die nach Ausübung des Umtauschrechts zum Erwerb weiterer 10,23% am aktuellen Grundkapital berechtigen, halten, eine Kooperationsvereinbarung abgeschlossen.

Käufer: Apollo Global Management LLC / Vereinigte Staaten

Verkäufer: -

Unternehmensprofil (Target):

Die DEMIRE Deutsche Mittelstand Real Estate AG hält Gewerbeimmobilien in mittelgroßen Städten und aufstrebenden Randlagen von Ballungsgebieten in ganz Deutschland. DEMIRE verfügte am 30. September 2017 über einen Immobilienbestand mit einem Marktwert von rund EUR 1 Milliarde. Zum Berichtsstichtag waren annualisierte Vertragsmieten von rund EUR 72 Millionen für durchschnittlich 4,8 Jahre fest vereinbart.

Advisors:

Im Rahmen der Transaktion wird die DEMIRE von Rothschild sowie Hogan Lovells beraten.

Adresse:

DEMIRE Deutsche Mittelstand Real Estate AG

Robert-Bosch-Straße 11 im 'the eleven', 63225 Langen - Web: www.demire.ag

PRIVATE EQUITY**DPH Dental Partner Holding GmbH / Zahnstation GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	Healthcare
Sektor:	Gruppe von Dentallaboren und Serviceunternehmen, Zahnarztkette
Mitarbeiter:	-
Umsatz in Mio. €:	keine Angaben
Art der Transaktion:	Secondary Buy-out
Transaktionsvolumen:	keine Angaben

Transaktionsbeschreibung:

AUCTUS Capital Partners verkauft die DPH Dental Partner Holding GmbH (DPH), eine Gruppe führender Dentallabore und Serviceunternehmen, sowie der Zahnstation GmbH (Zahnstation), eine schnell wachsenden Zahnarztkette, die derzeit ein Netzwerk von sechs Zahnkliniken im Raum Köln betreibt, an Nordic Capital.

Käufer: Nordic Capital / Schweden

Verkäufer: AUCTUS Capital Partners / Deutschland

Unternehmensprofil (Target):

Dental Partner Holding ist ein führender europäischer Anbieter von hochtechnologischen Dentallabordienstleistungen und unterhält ein bundesweites Netzwerk von 35 Laboren in Deutschland unter der Marke Flemming Dental sowie drei Standorte in Norwegen unter der Marke Artinorway. Das 1998 gegründete Unternehmen mit Sitz in Hamburg verfügt über ein Technologiezentrum in Leipzig für die moderne, digitale Herstellung von Zahnersatz. Höchste Qualitätsstandards, umfassende lokale Dienstleistungen für Zahnärzte und eine effiziente, zentralisierte Fertigung, basierend auf den neuesten digitalen Technologien, bilden die Grundlage des Unternehmens. Zahnstation ist eine schnell wachsende Zahnarztkette in Deutschland und betreibt derzeit ein Netzwerk von sechs Zahnkliniken im Raum Köln. Die Kliniken der Zahnstation bieten eine Reihe von allgemeinen und speziellen zahnärztlichen Behandlungen an. Der Fokus liegt dabei auf einer qualitativ hochwertigen Versorgung mit größtmöglichen Patientenkomfort durch verlängerte Öffnungszeiten und gut erreichbare Standorte.

Advisors:

Berater Gesellschafter der DPH Dental Partner Holding GmbH und der Zahnstation GmbH: Harris Williams & Co. Ltd.

Adresse:

DPH Dental Partner Holding GmbH / Zahnstation GmbH

Lübecker Straße 128, 22087 Hamburg - Web: www.dph-gruppe.com

PRIVATE EQUITY**E. Winkemann GmbH & Co. KG**

Deal-Datum:	Feb 2018		
Land:	Deutschland		
Branche:	Automotive/Zulieferer		
Sektor:	Präzisionsstanzteile aus Metall		
Mitarbeiter:	380	Umsatz in Mio. €:	91
Art der Transaktion:	Secondary Buy-out		
Transaktionsvolumen:	keine Angaben		

Transaktionsbeschreibung:

Von Equistone Partners Europe beratene Fonds verkaufen Anteile an dem Plettenberger Automobilzulieferer E. WINKEMANN. Die Mehrheit der Anteile übernimmt der von Cathay Capital Private Equity beratene Cathay Capital MidCap Fond. Equistone und die Geschäftsführer von E. WINKEMANN werden beteiligt bleiben. Über den Kaufpreis und weitere Details der Transaktion wurde Stillschweigen vereinbart. Der Verkauf steht unter dem Vorbehalt der Genehmigung durch die zuständigen Kartellbehörden. Equistone hatte sich im Mai 2012 an dem Unternehmen beteiligt. Seitdem hat sich E. WINKEMANN überzeugend weiterentwickelt. Der Umsatz stieg von circa 66 Millionen Euro im Jahr 2012 auf rund 91 Millionen Euro in 2017 an.

Käufer: Cathay Capital MidCap Fond / Frankreich

Verkäufer: Equistone Partners Europe / Deutschland

Unternehmensprofil (Target):

Seit seiner Gründung im Jahr 1938 hat sich das Traditionsunternehmen E. WINKEMANN zu einem der bedeutendsten und leistungsfähigsten Hersteller von Präzisionsstanzteilen aus Metall entwickelt. Am Standort Plettenberg (NRW) sind mittlerweile ca. 380 Mitarbeiter beschäftigt. Kunden kommen aus nahezu allen Industriebereichen, wobei die globale Automobil- und Automobilzulieferindustrie den Schwerpunkt bildet. Bei Präzisionsstanzteilen aus Metall ist E. WINKEMANN kompetenter Ansprechpartner für die Umsetzung kundenspezifischer Anforderungen. Dabei setzt das Unternehmen auf seine 80-jährige Erfahrung und das überlegene technische Know-how seiner Mitarbeiter. Hochpräzise Stanz-, Präge-, Biege- und Ziehteile werden in einem modernen Maschinenpark mit hoher eigener Fertigungstiefe produziert. Alle Unternehmensbereiche unterliegen einem kontinuierlichen Verbesserungsprozess auf Basis wirkungsvoller Null-Fehler-Strategien. Die E. WINKEMANN GmbH bietet ein umfassendes Leistungsspektrum von der Produktentwicklung bis zur Serienfertigung.

Advisors:

Verantwortlich für die Transaktion seitens Equistone sind Dirk Scheckerka und Stefan Maser. Der Mittelstands-Investor wurde bei der Transaktion beraten von Robert W. Baird & Co. (M&A) und P+P Pöllath & Partners (Legal/Tax (Dr. Ralf Bergjan, LL.M., FAHuGR)). - Berater Cathay Capital: M&A: GCA Altium - Legal: Latham & Watkins (Burc Hesse) - Shearman & Sterling (Winfried M. Carli)

Adresse:

E. Winkemann GmbH & Co. KG

Bremkerlinde 5, 58840 Plettenberg - Web: www.winkemann.de

PRIVATE EQUITY**EE ELECTRONIC EQUIPMENT B.V.**

Deal-Datum:	Feb 2018		
Land:	Niederlande		
Branche:	High-Tech/Elektronik/Hardware		
Sektor:	elektronische Steuerungskomponenten		
Mitarbeiter:	-	Umsatz in Mio. €:	3
Art der Transaktion:	Übernahme		
Transaktionsvolumen:	keine Angaben		

Transaktionsbeschreibung:

Als strategische Ergänzung erwarb die INDUS-Tochter AURORA zu Jahresbeginn 2018 den Elektronikspezialisten EE ELECTRONIC EQUIPMENT B.V. mit Sitz im niederländischen Weert.

Käufer: Indus Holding AG / AURORA Konrad G. Schulz GmbH & Co. KG / Deutschland

Verkäufer: -

Unternehmensprofil (Target):

EE entwickelt und produziert kundenindividuelle elektronische Steuerungskomponenten für Applikationen in der Automobil-, Beleuchtungs- und Verpackungsindustrie und erzielt einen Jahresumsatz von rund 3 Mio. Euro.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:

EE ELECTRONIC EQUIPMENT B.V.
Schoutlaan 8, 6002 EA Weert

PRIVATE EQUITY**ELATEC Gruppe**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	High-Tech/Sonstiges
Sektor:	Multistandard/Multifrequenz-RFID-Lesegeräte
Mitarbeiter:	70
Umsatz in Mio. €:	22
Art der Transaktion:	Secondary Buy-out
Transaktionsvolumen:	keine Angaben

Transaktionsbeschreibung:

Die DPE Deutsche Private Equity und ihre Co-Investoren werden ihre Mehrheitsbeteiligung an Elatec, einem weltweit führenden Anbieter von Multistandard-RFID-Lesegeräten, an den internationalen Wachstumsinvestor Summit Partners veräußern. Entsprechende Verträge wurden unterzeichnet. DPE und ihre Co-Investoren werden künftig weiterhin mit einem Minderheitsanteil beteiligt bleiben. Die Transaktion unterliegt einer Investitionsprüfung durch das Bundesministerium für Wirtschaft und Energie und wird voraussichtlich im ersten Halbjahr 2018 abgeschlossen sein.

Käufer: Summit Partners / Vereinigte Staaten

Verkäufer: DPE Deutsche Private Equity / Deutschland

Unternehmensprofil (Target):

Die in Puchheim bei München ansässige Elatec ist auf die Entwicklung und den globalen Vertrieb von berührungslosen (RFID, NFC, Bluetooth) sowie kontaktbehafteten (SmartCard) Schreib- und Lesemodulen spezialisiert. Elatec-Module ermöglichen eine eindeutige Authentifizierung individueller Nutzer an Endgeräten und finden breite Anwendung in zahlreichen Applikationen und Lösungen, wie Secure Printing, Aufzugssysteme, Fitnessgeräte, industrielle Produktion, Zutrittskontrolle sowie Kiosk- und Kassensysteme. Die von Elatec entwickelten Lesegeräte unterstützen alle weltweit gängigen RFID-Standards und erlauben so größtmögliche Flexibilität bei der Integration von neuen Peripheriegeräten in bestehende RFID-basierte Sicherheitsumgebungen. Damit ist Elatec der weltweit führende Hersteller von Multi-Standard-RFID-Lesegeräten für den hoch- und niederfrequenten RFID Funkbereich.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**ELATEC Gruppe**

Hans-Pinsel-Str. 10b, 85540 Haar - Web: www.elatec-group.com

PRIVATE EQUITY**Fair Value REIT-AG**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	Immobilien/Immobilien-gesellschaft
Sektor:	Gewerbeimmobilien
Mitarbeiter:	-
Umsatz in Mio. €:	keine Angaben
Art der Transaktion:	Übernahme
Transaktionsvolumen:	keine Angaben

Transaktionsbeschreibung:

Der Vorstand und der Aufsichtsrat der Fair Value REIT-AG haben die am 26. Februar 2018 von der AEPF III 15 S.à r.l. bekannt gegebene Entscheidung, den Aktionären der Gesellschaft im Wege eines freiwilligen öffentlichen Übernahmeangebots anzubieten, ihre auf den Inhaber lautenden Stückaktien der Gesellschaft zu erwerben, zur Kenntnis genommen. Von Apollo verwaltete Fonds beabsichtigten, das Angebot zugleich als Angebot zur Ermöglichung eines Widerrufs der Zulassung der Aktien der FVR zum Börsenhandel im Regulierten Markt der Frankfurter Wertpapierbörse (sog. Delisting-Angebot) zu unterbreiten. Das Angebot erfolgt zum gesetzlichen Mindestpreis. Tochtergesellschaften der DEMIRE, die Aktien der FVR halten, haben mit von Apollo verwaltete Fonds eine Nichtannahmevereinbarung abgeschlossen, in der diese sich verpflichten, das Angebot für die von ihnen gehaltenen Aktien der FVR, welche insgesamt einen Anteil von 77,70% am Grundkapital der FVR betragen, weder insgesamt noch teilweise anzunehmen. Von Apollo verwaltete Fonds beabsichtigen, die durch das Angebot erworbenen FVR-Aktien später in Aktien der DEMIRE einzutauschen.

Käufer: Apollo Global Management LLC / Vereinigte Staaten

Verkäufer: -

Unternehmensprofil (Target):

Die Fair Value REIT-AG ist ein deutsches Immobilienunternehmen mit Sitz in Gräfelfing, Landkreis München und ist eine der ersten deutschen REIT-Aktiengesellschaften. Das Unternehmen investiert in deutsche Gewerbeimmobilien. Schwerpunkte sind dabei Einzelhandels- und Büroimmobilien an Sekundär-Standorten. Zum 31. Dezember 2016 bestand das direkt und indirekt gehaltene Gesamtportfolio aus 33 Immobilien mit Marktwerten von insgesamt rund 290 Mio. Euro.

Advisors:
keine Angaben

Adresse:

Fair Value REIT-AG
Würmstraße 13a, 82166 Gräfelfing - Web: www.fvreit.de

PRIVATE EQUITY**Faster SpA**

Deal-Datum:	Feb 2018		
Land:	Italien		
Branche:	Anlagenbau/Maschinenbau/Sonstiges		
Sektor:	Schnellkupplungen		
Mitarbeiter:	475	Umsatz in Mio. €:	105
Art der Transaktion:	Exit		
Transaktionsvolumen:	430 Mio. Euro		

Transaktionsbeschreibung:

Sun Hydraulics Corporation, a global industrial technology leader that develops and manufactures solutions for both the hydraulics and electronics markets, announced that it has entered into a definitive agreement to acquire the shares of Faster Group from Capvis Equity IV LP, a fund advised by the Swiss private equity firm Capvis Equity Partners AG, and other co-investors for €430 million (approximately \$531 million) in cash. The acquisition will be funded with approximately \$161 million of cash on hand and \$370 million drawn against the Company's revolving credit facility, including exercise of the revolver's accordion. The acquisition is expected to close in the second quarter of 2018 and is subject to typical closing conditions.

Käufer: Sun Hydraulics Corporation / Vereinigte Staaten

Verkäufer: Capvis Equity IV LP / Schweiz

Unternehmensprofil (Target):

Faster is a leading global manufacturer of quick-release hydraulic coupling solutions. Its primary markets include agriculture, construction equipment and general industrial applications. Headquartered in Milan, Italy, Faster has manufacturing operations co-located with its headquarters as well as in Toledo, Ohio and Pune, India. Additionally, the company has sales offices in Shanghai, China, São Paulo, Brazil and Langenfeld, Germany.

Advisors:

SNHY's financial advisor for the transaction was Baird. Shumaker Loop & Kendrick, LLP acted as legal advisor, assisted by Pavia e Ansaldo as Italian counsel.

Adresse:

Faster SpA

Web: www.fastercouplings.com

PRIVATE EQUITY**finanzen.de AG**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	Finanzwesen/Finanzdienstleistungen
Sektor:	Online-Marktplätze für Versicherungs- und Finanz-Leads
Mitarbeiter:	-
Umsatz in Mio. €:	keine Angaben
Art der Transaktion:	Secondary Buy-out
Transaktionsvolumen:	keine Angaben

Transaktionsbeschreibung:

Eli Global LLC announced that an affiliate has entered into a definitive agreement to acquire finanzen.de AG and its subsidiaries from Blackfin Capital Partners and Finanzen's founders. Finanzen is the first company within Eli's insurance services portfolio. The portfolio will pursue a diversified mix of insurance services and other financial services, and seeks to span various sectors and subsectors within each arena. The insurance services portfolio is separate and independent from GBIG, and synergies with GBIG are not a required element of its investment thesis. This transaction also marks Eli's first in Germany, shortly after opening its Munich office in September 2017. The transaction, a portion of which is subject to regulatory approval, is expected to close later this year. Terms of the transaction were otherwise not disclosed.

Käufer: Eli Global LLC / Vereinigte Staaten

Verkäufer: Blackfin Capital Partners / Frankreich

Unternehmensprofil (Target):

Die Berliner Finanzen Group ist der führende europäische Online-Marktplatz für Retail customer Leads im Finanz- und Versicherungssektor. Das Unternehmen verbindet Lead-Generatoren wie z.B. Online-Preisvergleichs-Websites mit Lead-Käufern wie Finanzberatern und Versicherungsgesellschaften. Darüber hinaus fungiert das Unternehmen selbst als Online-Broker für bestimmte Versicherungsprodukte.

Advisors:

Berater Eli Global: Legal: Allen & Overy (Dr. Jan Schröder, Anne Fischer) - Niederer Kraft & Frey - Financial/Tax DD: Ebner Stolz (Claus Buhmann, Alexander Simbürger, Fabian Mayer, Alexander Euchner) - Berater Blackfin: M&A: GCA Altium - Financial: Oliver Wyman - EY - Legal: Gütt Olk Feldhaus (Dr. Sebastian Olk) - Walder Wyss (Florian Gunz Niedermann)

Adresse:

finanzen.de AG

Schlesische Straße 29-30, 10997 Berlin - Web: www.finanzen.com

PRIVATE EQUITY**Hans-Jürgen Keil Anlagenbau GmbH & Co. KG**

Deal-Datum:	Feb 2018		
Land:	Deutschland		
Branche:	Anlagenbau/Maschinenbau		
Sektor:	verfahrenstechnische Anlagen für die Verarbeitung von chemischen Medien		
Mitarbeiter:	110	Umsatz in Mio. €:	20
Art der Transaktion:	Mehrheitsbeteiligung		
Transaktionsvolumen:	keine Angaben		

Transaktionsbeschreibung:

Die TSH Holding GmbH, ein Unternehmen der Schulz Unternehmensgruppe in Visbek, und die Haspa Beteiligungsgesellschaft für den Mittelstand mbH (Haspa BGM), Hamburg, haben sich über eine gemeinsame Tochtergesellschaft an der Hans-Jürgen Keil Anlagenbau GmbH & Co. KG (Keil Anlagenbau) aus Bohmte-Hunteburg bei Osnabrück beteiligt. Eine in diesem Zusammenhang durchgeführte Eigenkapitalstärkung ermöglicht der Keil Anlagenbau, ihre bereits gute Marktpositionierung in Deutschland durch Erschließung neuer Marktsegmente weiter auszubauen. Über die Höhe der jeweiligen Investments haben die Parteien Stillschweigen vereinbart.

Käufer: TSH Holding GmbH (Schulz Unternehmensgruppe), Haspa Beteiligungsgesellschaft für den Mittelstand mbH / Deutschland

Verkäufer: -

Unternehmensprofil (Target):

Das 1973 als Heizungsbaubetrieb gegründete Unternehmen wurde von Hans-Jürgen Keil zu einem führenden Anbieter von verfahrenstechnischen Anlagen für die Verarbeitung von chemischen Medien ausgebaut. Schwerpunktindustrien sind die Polyurethan-, die Farben- und Lack- sowie die Klebstoffindustrie. Das Leistungsprogramm umfasst die Planung, die Projektierung, die Montage und die Wartung kundenspezifischer Anlagen, wobei der Umgang mit wassergefährdenden und entzündlichen Flüssigkeiten zur Kernkompetenz von Keil Anlagenbau gehört.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:

Hans-Jürgen Keil Anlagenbau GmbH & Co. KG

Zum Welpinger Moor 8, 49163 Bohmte - Web: www.keil-anlagenbau.de

PRIVATE EQUITY***Innoveas International Ltd. / life sciences sector portfolio***

Deal-Datum:	Feb 2018		
Land:	Deutschland		
Branche:	Pharma/Life Sciences/Sonstiges		
Sektor:	life sciences portfolio		
Mitarbeiter:	-	Umsatz in Mio. €:	keine Angaben
Art der Transaktion:	Secondary Buy-out		
Transaktionsvolumen:	einstelliger Mio-Bereich		

Transaktionsbeschreibung:

Sobera Capital has acquired a portfolio of 12 minority and majority equity holdings in private companies mainly in the life sciences sector from Innoveas International Ltd. Sobera Capital was backed in this secondary direct transaction by several family offices and entrepreneurs.

Käufer: Sobera Capital / Deutschland

Verkäufer: Innoveas International Ltd. / Deutschland

Unternehmensprofil (Target):

The assets, which include, among others, interests in Presidio Pharmaceuticals, EffRx Pharmaceuticals, M.O.R.E. Medical Solutions, Axellis Ventures and MyoScience, are based mainly in Europe and the US.

Advisors:

Berater Sobera Capital: Legal: Dentons - WengerPlattner

PRIVATE EQUITY**Investnet AG / KMU Capital AG**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Schweiz
Branche:	Finanzwesen/Sonstiges
Sektor:	Beteiligungsgesellschaft
Mitarbeiter:	-
Umsatz in Mio. €:	keine Angaben
Art der Transaktion:	Beteiligung
Transaktionsvolumen:	keine Angaben

Transaktionsbeschreibung:

Die Raiffeisen Schweiz hat zusammen mit den Minderheitsaktionären der Investnet Holding AG entschieden, die Beteiligungsverhältnisse an der Private-Equity-Gruppe neu zu organisieren. Raiffeisen wird sich mit der KMU Capital AG auf die Finanzierung von KMU konzentrieren. Die finanziellen Verflechtungen zwischen der Investnet Holding AG, der KMU Capital AG und der Investnet AG werden aufgehoben. Die bisherige Mehrheitsaktionärin Raiffeisen wird alle Aktien der KMU Capital AG übernehmen. Im Gegenzug übernehmen die bisherigen Minderheitsaktionäre 100 Prozent an der Investnet AG, die weiterhin die Aufgabe wahrnimmt, die Beteiligungsunternehmen erfolgreich weiterzuentwickeln. Damit werden Kapitalgeberfunktion und Investment Advisory klar voneinander getrennt. Die Zusammenarbeit zwischen den beiden Gesellschaften KMU Capital AG und Investnet AG wird in einem Kooperationsvertrag geregelt werden.

Käufer: Raiffeisen Schweiz / Schweiz

Verkäufer: -

Unternehmensprofil (Target):

-

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**Investnet AG / KMU Capital AG**

Platz 6, Haus zur Rose, 9100 Herisau - Web: www.investnet.net

PRIVATE EQUITY**IsoBouw GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018		
Land:	Deutschland		
Branche:	Bauindustrie/Zulieferer		
Sektor:	EPS-Dämmstoffe		
Mitarbeiter:	45	Umsatz in Mio. €:	15
Art der Transaktion:	Exit		
Transaktionsvolumen:	keine Angaben		

Transaktionsbeschreibung:

BEWi Group AB, a leading full-line supplier in the Nordic countries of particle foam products, has through a Dutch wholly-owned subsidiary, entered into a conditional agreement with funds managed by Gilde Buy Out Partners (and its co-investors to acquire Synbra Holding B.V. In connection with the transaction, Synbra has entered into a conditional agreement to sell 66 percent of the shares in Synbra's German subsidiary IsoBouw GmbH to Hirsch Servo Gruppe, an Austrian manufacturer active in the EPS business and hence IsoBouw would not be part of the contemplated joint BEWi and Synbra Group. The divestment of IsoBouw to Hirsch is subject to, inter alia, regulatory approval. The remaining 34 percent of the shares in IsoBouw GmbH will be acquired by BEWi. Hirsch has entered into an agreement with Saint-Gobain Rigips to acquire Saint-Gobain's insulation operations conducted in four production units in Germany.

Käufer: Hirsch Servo Gruppe / Österreich

Verkäufer: Gilde Buy Out Partners / Niederlande

Unternehmensprofil (Target):

Die IsoBouw GmbH zählt zu den führenden Herstellern von EPS-Dämmstoffen (expandierter Polystyrol Hartschaum) in Deutschland. Sie gehört zur Synbra-Gruppe, einem Konzern, der sich seit Jahrzehnten mit der Produktion und Weiterentwicklung von Dämmstoffen und Verpackungslösungen beschäftigt. Synbra betreibt 14 Werke mit mehr als 900 Mitarbeitern europaweit, einschließlich eines eigenen Rohstoffwerkes. IsoBouw ist unter anderem Mitglied des IVH (Industrieverband Hartschaum e.V.) und engagiert sich im neuen Verband für Dämmsysteme, Putz und Mörtel e.V.(VDPM) sowie der Recyclinginitiative PSLoop.

Advisors:

Arctic Securities has been engaged as financial advisor to BEWi regarding the acquisition of Synbra, the transaction with Hirsch and the directed share issue and Nordea has been engaged as bookrunner for the bond issuance. Advokatfirman Lindahl has acted as legal advisor to BEWi.

Adresse:**IsoBouw GmbH**

Etrastraße 1, 74232 Abstatt - Web: www.isobouw.de

PRIVATE EQUITY**ISPIN AG**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Schweiz
Branche:	Software & IT/Security
Sektor:	Cyber-Security-Services
Mitarbeiter:	-
Umsatz in Mio. €:	keine Angaben
Art der Transaktion:	Mehrheitsbeteiligung
Transaktionsvolumen:	keine Angaben

Transaktionsbeschreibung:

capiton beteiligt sich gemeinsam mit dem Management mehrheitlich an der ISPIN AG. Die ISPIN ist die erste Akquisition im Rahmen des von capiton geplanten Buy & Build-Konzeptes für den Cyber-Security-Markt in der DACH-Region. Neben capiton und den Gründungsmitgliedern der ISPIN, Marco Marchesi und Stefan Nöpflin, ist jetzt auch das gesamte Management der ISPIN an der neuen Gruppe beteiligt.

Käufer: capiton AG / Deutschland

Verkäufer: -

Unternehmensprofil (Target):

ISPIN ist ein führendes Schweizer Cyber-Security-Services-Unternehmen mit Sitz in Zürich. Über die Geschäftsbereiche Consulting, Solutions und Managed Services deckt ISPIN von der initialen Beratung über die Implementierung bis hin zum Outsourcing ganzer IT-Sicherheitsinfrastrukturen der Kunden ein breites Spektrum an relevanten Service-Dienstleistungen im Zusammenhang mit Cyber Security ab. ISPIN ist in den vergangenen Jahren stark gewachsen und bereit für die nächste Entwicklungsphase. Der Cyber-Security-Markt in Europa ist sehr fragmentiert und befindet sich in einer Phase der Konsolidierung. Die Marktaussichten sind angesichts der weiteren Digitalisierung, des Vormarsches von Internet of Things, Big Data und anderen datengetriebenen Technologien ausgezeichnet.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**ISPIN AG**

Grindelstrasse 6, 8303 Bassersdorf - Web: www.ispin.ch

PRIVATE EQUITY**Jeschke Umwelttechnik GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018		
Land:	Deutschland		
Branche:	Sonstiges		
Sektor:	Kanalsanierung		
Mitarbeiter:	30	Umsatz in Mio. €:	keine Angaben
Art der Transaktion:	Mehrheitsbeteiligung		
Transaktionsvolumen:	keine Angaben		

Transaktionsbeschreibung:

Die Kanalservice Holding AG mit Sitz in der Schweiz hat sich an der Jeschke Umwelttechnik GmbH mehrheitlich beteiligt. Ufenau Capital Partners ist mehrheitlich an der Kanalservice Holding AG beteiligt, welche die 100%-ige Eigentümerin der Mökah Gruppe mit Sitz in der Schweiz ist.

Käufer: Kanalservice Holding AG / Ufenau Capital Partners / Mökah Gruppe / Schweiz

Verkäufer: Steffen Jeschke

Unternehmensprofil (Target):

Jeschke Umwelttechnik mit Sitz in Stutensee bei Karlsruhe beschäftigt mehr als 30 hervorragend ausgebildete Mitarbeiter im Bereich der Kanalsanierung. Sie verfügt über eine einmalige Expertise beim Einbau von Schlauchlinern und versteht sich als Gesamtanbieter in diesem Bereich. Das Unternehmen hat sich in den letzten Jahren eine führende Stellung im Bereich der Kanalsanierung für öffentliche Auftraggeber in Südwestdeutschland erarbeitet.

Advisors:

Financial Advisor Verkäuferseite: Allert & Co. (Arnd Allert, Matthias Popp)

Adresse:**Jeschke Umwelttechnik GmbH**

Helmholtzstraße 1 C, 76297 Stutensee - Web: www.jeschke-umwelttechnik.de

PRIVATE EQUITY**Loewe Technologies GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018		
Land:	Deutschland		
Branche:	High-Tech/Elektronik/Hardware		
Sektor:	High-End-Fernsehergeräte und Home Entertainment		
Mitarbeiter:	400	Umsatz in Mio. €:	160
Art der Transaktion:	Beteiligung		
Transaktionsvolumen:	keine Angaben		

Transaktionsbeschreibung:

BRIGHT CAPITAL unterstützt die weitere Entwicklung der Loewe Technologies GmbH, dem deutschen Traditionsunternehmen und Marktführer für High-End-Fernsehergeräte und Home Entertainment. Die zur Verfügung gestellte Finanzierung umfasst dabei sowohl die Weiterentwicklung des hochinnovativen Produktportfolios, Betriebsmittel als auch unterstützende Maßnahmen um das weitere Wachstum in neuen Märkten und im E-Commerce voranzutreiben.

Käufer: BRIGHT CAPITAL / Deutschland

Verkäufer: -

Unternehmensprofil (Target):

Das Traditionsunternehmen wurde 1923 von den Brüdern Siegmund und David Ludwig Loewe gegründet. Auf der 8. Funkausstellung in Berlin, 1931, zeigte Loewe zum ersten Mal eine elektronische Fernsehübertragung. Die Technik dazu entstand mit dem genialen Erfinder und Physiker Manfred von Ardenne, dem damaligen Chef-Ingenieur von Loewe. Und nicht nur das: Der Loewe Art 1, mittlerweile eine Designikone, wurde in den 80er Jahren im Museum of Modern Art (MoMA) in New York ausgestellt. Bis heute sind Loewe Geräte Made in Germany und das mit Leidenschaft, Enthusiasmus und eindrucksvollem Know-how. Das Unternehmen mit Sitz im oberfränkischen Kronach beschäftigt rund 400 Mitarbeiter. Loewe Produkte sind nicht nur bis ins Detail durchdacht, sondern auch langlebig und sparsam im Energieverbrauch. Modulare Technik, hochwertige Materialien, präzise Verarbeitung, regelmäßige Software-Updates und zeitloses Design garantieren die Nachhaltigkeit der Loewe Produkte. Die Loewe Gruppe konnte in den vergangenen Jahren die Restrukturierung des Unternehmens am Standort Kronach erfolgreich abschließen und die Marktposition als Premiumhersteller von Fernsehergeräten in einer dem digitalen Wandel unterliegenden Branche stark ausbauen. Mit Einführung der OLED-Technologie im vergangenen Jahr gelang es Loewe Marktanteile zu gewinnen. In Deutschland ist Loewe damit an Position zwei beim Absatz der neuen Gerätegeneration.

Advisors:

Berater BRIGHT CAPITAL: Financial/Tax: Baker Tilly - Legal: Fieldfisher - Commercial: Lothar Esser as Industry Advisor

Adresse:**Loewe Technologies GmbH**

Industriestraße 11, 96317 Kronach - Web: www.loewe.tv

PRIVATE EQUITY**Mega Press Holdings S.A.**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Rumänien
Branche:	Druckerei-Industrie/Sonstiges
Sektor:	Print-Marketing-Lösungen für Einzelhändler in Zentral- und Osteuropa
Mitarbeiter:	-
Umsatz in Mio. €:	14
Art der Transaktion:	Übernahme
Transaktionsvolumen:	keine Angaben

Transaktionsbeschreibung:

Euro-Druckservice, the Passau, Germany-based printing company, has acquired Romania's Mega Press Holdings. The market watchdog formally allowed Euro-Druckservice to take over Mega Press and its subsidiary Editura Aramis via EDS Romania. Last year, Deutsche Private Equity bought Euro-Druckservice from a private equity consortium.

Käufer: Euro-Druckservice GmbH / DPE Deutsche Private Equity / Deutschland

Verkäufer: -

Unternehmensprofil (Target):

Mega Press Holdings SA is a leading provider of prepress and printing services in Romania. Aramis, Ringier Romania, Intact, Rip Impex, Flacara, Crier Publication, Joinis Group, Radio Romania, Altex, Flanco, Billa, Penny Market, Kraft Foods, Procter&Gamble, Adevarul, Anuntul Publicitar, Tribuna invatamantului, these are just few collaborations that show our popularity and appreciation on the Romanian printing segment. In 2016, Mega Press generated a net profit of RON 3.4m (EUR 735,000) on a turnover of RON 64.6m (EUR 14m), from RON 59.3m in 2015.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:

Mega Press Holdings S.A.

Web: www.megapress.ro

PRIVATE EQUITY**NuCom Group SE**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	Internet/Internet Services
Sektor:	Omnichannel-Plattform im Bereich Consumer Services & Lifestyle Brand
Mitarbeiter:	-
Umsatz in Mio. €:	650
Art der Transaktion:	Beteiligung
Transaktionsvolumen:	keine Angaben

Transaktionsbeschreibung:

Die ProSiebenSat.1 Group treibt die strategische Weiterentwicklung ihres Commerce-Geschäfts voran und schließt mit General Atlantic, einem weltweit führenden Wachstumskapitalinvestor, eine langfristige Partnerschaft. General Atlantic beteiligt sich mit 25,1 Prozent an der NCG - NuCom Group. Der Transaktion liegt ein Unternehmenswert von 1,8 Mrd Euro zugrunde. In der zum 01. Januar 2018 gegründeten NuCom Group bündelt ProSiebenSat.1 derzeit zehn strategische Beteiligungen an überwiegend digitalen Commerce-Plattformen, darunter Verivox, Parship Elite Group und Jochen Schweizer mydays Group. Die Unternehmen profitieren von der hohen TV-Reichweite des Mutterkonzerns sowie gegenseitigen Synergien, beispielsweise im Bereich Data und Technologie, und wachsen auf dieser Basis kontinuierlich. Mit General Atlantic als Partner stellt ProSiebenSat.1 die Weichen für die Weiterentwicklung der NuCom Group zu einer führenden europäischen Omnichannel-Plattform für Consumer Services und Lifestyle Brands. Der Vorstand der NuCom Group setzt sich aus Claas van Delden, Dr. Florian Tappeiner und Dr. Dirk Schmelzer zusammen. Die Vereinbarung steht unter Vorbehalt der Genehmigung durch die zuständigen Kartellbehörden.

Käufer: General Atlantic / Vereinigte Staaten

Verkäufer: ProSiebenSat.1 Group / Deutschland

Unternehmensprofil (Target):

In der NuCom Group bündelt ProSiebenSat.1 das Commerce-Geschäft des Konzerns. Das Beteiligungs-Portfolio der NuCom Group besteht aus Unternehmen und Marken, die in ihren Segmenten marktführend sind. Dazu zählen Amorelie, billiger-mietwagen.de, Flaconi, Jochen Schweizer mydays Group, KäuferPortal, moebel.de, Parship Elite Group, Stylight, Verivox und Windstar Medical. Die NuCom Group erzielte im Jahr 2017 über 650 Mio Euro Umsatz. Durch eine Kombination aus organischem Wachstum der Beteiligungen und weiteren strategischen Akquisitionen beabsichtigt die NuCom Group, zur führenden europäischen Omnichannel-Plattform im Bereich Consumer Services & Lifestyle Brands zu werden.

Advisors:

ProSiebenSat.1 wurde von JP Morgan beraten, General Atlantic von Goldman Sachs. - Berater General Atlantic: Gleiss Lutz (Dr. Jan Balssen, Dr. Jan Bauer) - Berater Management der NuCom Group: P+P Pöllath + Partners (Dr. Benedikt Hohaus, Dr. Roman Stenzel)

Adresse:**NuCom Group SE**

Medienallee 7, 85774 Unterföhring - Web: www.nucom.group

PRIVATE EQUITY**Oxymount Technology GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	Sonstiges
Sektor:	Wasserspender
Mitarbeiter:	-
Umsatz in Mio. €:	keine Angaben
Art der Transaktion:	Übernahme
Transaktionsvolumen:	keine Angaben

Transaktionsbeschreibung:

Die Aqua Vital Gruppe, führender deutscher Anbieter von Wasserspendern für gewerbliche Kunden, hat über die Tochtergesellschaft aQto das Geschäft mit leitungsgebundenen Wasserspendern von Oxymount Technology (Coburg) erworben. Mit zusätzlichen Geschäftsbeziehungen im Unternehmenssektor baut Aqua Vital die Marktposition in Deutschland aus, in diesem Geschäftsfeld beschäftigte Mitarbeiter werden übernommen und gewährleisten eine kontinuierliche Betreuung des Kundenbestands. Aqua Vital gehört seit Juli 2013 zum Portfolio von Halder.

Käufer: Aqua Vital Gruppe / Halder / Deutschland

Verkäufer: -

Unternehmensprofil (Target):

Oxymount gilt als Innovationsführer und verfügt über Patente zur umweltfreundlichen Selbstreinigung leitungsgebundener Wasserspender mit einem galvanischen Verfahren und einer eingebauten Hygienezelle. Die Hygienezelle arbeitet automatisch, ohne chemische Reinigungsmittel oder UV-Licht und senkt den Wartungsbedarf. Aqua Vital wird die innovative Technik weiter kommerzialisieren und die Position als qualitätsführender Anbieter mit einem breiten Angebot von Wasserspendern Made in Germany ausbauen.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:

Oxymount Technology GmbH

Ketschendorfer Straße 82-84, 96450 Coburg - Web: www.oxymount-technology.de

PRIVATE EQUITY**Parship Elite Group GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018		
Land:	Deutschland		
Branche:	Dienstleistungen/Sonstiges		
Sektor:	Online-Partnervermittlung		
Mitarbeiter:	230	Umsatz in Mio. €:	keine Angaben
Art der Transaktion:	Übernahme		
Transaktionsvolumen:	keine Angaben		

Transaktionsbeschreibung:

Die ProSiebenSat.1 Group treibt die strategische Weiterentwicklung ihres Commerce-Geschäfts voran und schließt mit General Atlantic, einem weltweit führenden Wachstumskapitalinvestor, eine langfristige Partnerschaft. General Atlantic beteiligt sich mit 25,1 Prozent an der NCG - NuCom Group. In einer ersten gemeinsamen Transaktion übernimmt die NuCom Group von Oakley Capital und weiteren Investoren gehaltene Anteile an Verivox (9,9 %) und der Parship Elite Group (38,5 %), wodurch sich der Anteilsbesitz auf knapp 100 Prozent bzw. rund 94 Prozent erhöht (Enterprise Value: The transactions value Parship and Verivox at EUR 440m and EUR 530m, respectively). Darüber hinaus erwirbt die NuCom Group die restlichen Minderheitsanteile an der SilverTours GmbH (billiger-mietwagen.de) und besitzt damit 100 Prozent an dem Unternehmen. Mit diesen gemeinsamen Übernahmen zeigen ProSiebenSat.1 und General Atlantic bereits die strategische Ausrichtung der kommenden Jahre auf: Eigentümer- und Kontrollstrukturen sollen vereinfacht sowie die Ertragsbasis konsolidiert werden. Ziel ist zudem, die besondere Stärke der ProSiebenSat.1 Group durch das Zusammenspiel von Reichweite, eigenen Daten, Kooperationen und vielfältigen Vertriebskanälen noch intensiver für den Aufbau von Marken zu nutzen.

Käufer: NuCom Group SE / ProSiebenSat.1 Group / General Atlantic / Deutschland

Verkäufer: u.a. Oakley Capital

Unternehmensprofil (Target):

Parship wurde im Jahr 2001 gegründet und ist Deutschlands erste und größte Online-Partnervermittlung. Mit dem wissenschaftlich basierten Verfahren, dem Parship-Prinzip®, das nach dem Grundsatz 'So viel Ähnlichkeit wie möglich, so viel Unterschiedlichkeit wie nötig' arbeitet, haben Singles auf der Suche nach einer langfristigen Beziehung beste Erfolgchancen. Die PARSHIP ELITE Group hat ihren Sitz im Herzen der Hamburger Innenstadt. Von hier aus sowie einem Büro in Amsterdam steuert das Unternehmen seine Geschäfte in insgesamt 13 Ländern mit Schwerpunkt auf der DACH-Region.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:

Parship Elite Group GmbH
Speersort 10, 20095 Hamburg - Web: www.parshipelite.com

PRIVATE EQUITY**Pizza Innovazione UG (haftungsbeschränkt)**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	Sonstiges
Sektor:	mobile Pizza Caterings
Mitarbeiter:	-
Umsatz in Mio. €:	keine Angaben
Art der Transaktion:	Beteiligung
Transaktionsvolumen:	keine Angaben

Transaktionsbeschreibung:

Pizza Innovazione, der deutsche Marktführer für mobile Pizza Caterings, hat den Abschluss einer neuen Finanzierungsrunde bekanntgegeben. Die Investoren sind der Private-Equity-Investor Ramphastos Investments aus den Niederlanden und weitere Investoren.

Käufer: Ramphastos Investments Group NV / Niederlande

Verkäufer: -

Unternehmensprofil (Target):

Pizza Innovazione bietet mobile Pizza Catering für geschäftliche und private Veranstaltungen für 30-1000 Gäste. Die original italienische Pizza wird vor den Gästen in mobilen Pizzerien zubereitet und gebacken. Mit einem Ofen können bis zu 150 Gäste mit Pizza pro Stunde versorgt werden. Neben Pizza bietet das Unternehmen seinen Cateringkunden Lasagne frisch aus dem Ofen, Antipasti, Salate, Desserts sowie Café- und Cocktailbar an. Hausgemachter Pizzateig, frische Zutaten und das Live Cooking Konzept von geschulten Mitarbeitern überzeugt bereits seit 2014 und führt dazu, dass das Unternehmen mittlerweile pro Jahr mehrere hundert Caterings durchführt - Tendenz steigend. Zu den Kunden zählen Unternehmen wie Apple, Audi, BMW oder die Allianz Versicherung sowie Eventagenturen, mittelständische Unternehmen und Privatpersonen. Im Bereich Pizza Restaurants positioniert sich das Unternehmen mit frisch zubereiteten italienischen Speisen für Outlet Besucher wie Familien, Paare und Reisegruppen. Das Alleinstellungsmerkmal bilden hochglanzpolierte und zu Indoor-Pizzerien umgebaute Vintage Food Trucks der Marke Airstream.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**Pizza Innovazione UG (haftungsbeschränkt)**

Heßstrasse 89, 80797 München - Web: www.pizza-innovazione.de

PRIVATE EQUITY**SilverTours GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018		
Land:	Deutschland		
Branche:	Dienstleistungen/Touristik		
Sektor:	Reiseportale		
Mitarbeiter:	200	Umsatz in Mio. €:	keine Angaben
Art der Transaktion:	Übernahme		
Transaktionsvolumen:	keine Angaben		

Transaktionsbeschreibung:

Die ProSiebenSat.1 Group treibt die strategische Weiterentwicklung ihres Commerce-Geschäfts voran und schließt mit General Atlantic, einem weltweit führenden Wachstumskapitalinvestor, eine langfristige Partnerschaft. General Atlantic beteiligt sich mit 25,1 Prozent an der NCG - NuCom Group. In einer ersten gemeinsamen Transaktion übernimmt die NuCom Group von Oakley Capital und weiteren Investoren gehaltene Anteile an Verivox (9,9 %) und der Parship Elite Group (38,5 %), wodurch sich der Anteilsbesitz auf knapp 100 Prozent bzw. rund 94 Prozent erhöht (Enterprise Value: The transactions value Parship and Verivox at EUR 440m and EUR 530m, respectively). Darüber hinaus erwirbt die NuCom Group die restlichen Minderheitsanteile an der SilverTours GmbH (billiger-mietwagen.de) und besitzt damit 100 Prozent an dem Unternehmen. Mit diesen gemeinsamen Übernahmen zeigen ProSiebenSat.1 und General Atlantic bereits die strategische Ausrichtung der kommenden Jahre auf: Eigentümer- und Kontrollstrukturen sollen vereinfacht sowie die Ertragsbasis konsolidiert werden. Ziel ist zudem, die besondere Stärke der ProSiebenSat.1 Group durch das Zusammenspiel von Reichweite, eigenen Daten, Kooperationen und vielfältigen Vertriebskanälen noch intensiver für den Aufbau von Marken zu nutzen.

Käufer: NuCom Group SE / ProSiebenSat.1 Group / General Atlantic / Deutschland

Verkäufer: -

Unternehmensprofil (Target):

SilverTours entwickelt und betreibt seit über 10 Jahren Reiseportale mit umfangreichem Kundenservice, darunter auch den Marktführer billiger-mietwagen.de. Mit CARIGAMI bedient das Unternehmen erfolgreich den französischen Mietwagenmarkt. CamperDays, ein Veranstalter für Wohnmobilreisen weltweit, ist das jüngste Produkt. Alle ca. 200 Mitarbeiter sind gemeinsam für den Erfolg unseres Unternehmens verantwortlich.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**SilverTours GmbH**

Konrad-Goldmann-Straße 5d, 79100 Freiburg im Breisgau - Web: www.billiger-mietwagen.de

PRIVATE EQUITY**Swiss Medical Imaging Investment SA**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Schweiz
Branche:	Medizintechnik
Sektor:	Bildgebende Diagnostik
Mitarbeiter:	-
Umsatz in Mio. €:	keine Angaben
Art der Transaktion:	Übernahme
Transaktionsvolumen:	keine Angaben

Transaktionsbeschreibung:

RAD-x, a France-based operator in diagnostic imaging and a portfolio company of Gilde Healthcare, announced that it has acquired Swiss Medical Imaging Investment SA (SMII), which operates the imaging centres Centre d'Imagerie Médicale de la Chaux-de-Fonds, Centre d'Imagerie Médicale du Chablais and Centre d'Imagerie Médicale du Chablais Valaisan.

Käufer: RAD-x SAS / Gilde Healthcare / Frankreich

Verkäufer: -

Unternehmensprofil (Target):

SMII is an operator in diagnostic imaging in the French-speaking part of Switzerland offering the full range of imaging services. The company was founded and developed by the Dr. Pierre Chevalley.

Advisors:

RAD-x Advisors: Financial Due Diligence: Deloitte Switzerland (Kevin Scheer, Charlotte Moser) - Legal Due Diligence and Advice: Meyer Avocats (Laurent Isenegger) - Social and Tax Due Diligence: AMS Conseil (Elisabeth Paita & Vanessa Grandjean) - SMII Advisors: Legal Advice: JNC Avocats (Anil Naïr)

Adresse:**Swiss Medical Imaging Investment SA**

rue Neuve 16, 2300 La Chaux-de-Fonds - Web: www.cim-ne.ch - www.cim-chablais.ch - www.cim-vs.ch

PRIVATE EQUITY**SYSTEMA Systementwicklung Dipl.-Inf. Manfred Austen GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018		
Land:	Deutschland		
Branche:	Software & IT/Sonstiges		
Sektor:	Softwarekomplettlösungen und Dienstleistungen zur Integration, Automatisierung und Optimierung komplexer Fertigungsprozesse		
Mitarbeiter:	160	Umsatz in Mio. €:	keine Angaben
Art der Transaktion:	Beteiligung		
Transaktionsvolumen:	keine Angaben		

Transaktionsbeschreibung:

Der für Mittelstandsfinanzierung vom Freistaat Sachsen und mehreren sächsischen Sparkassen aufgelegte und u.a. von der CFH Management GmbH (CFH) verwaltete Wachstumsfonds Mittelstand Sachsen (WMS) übernimmt 25,1 Prozent der Anteile an der SYSTEMA Systementwicklung Dipl.-Inf. Manfred Austen GmbH (SYSTEMA) mit Sitz in Dresden und Standorten in Regensburg, Bend (Oregon, USA) und Ipoh (Malaysia).

Käufer: Wachstumsfonds Mittelstand Sachsen (WMS) / Deutschland

Verkäufer: -

Unternehmensprofil (Target):

SYSTEMA ist mit über 25 Jahren Erfahrung und 160 Mitarbeitern ein führender Anbieter von Softwarelösungen für fertige Unternehmen. Das Portfolio reicht von der plattformunabhängigen Anlagenintegration über die Automatisierung von Fertigungsabläufen bis zur Implementierung und Erweiterung von Fertigungsmanagementsystemen und deren Einbindung in ERP- bzw. Supply Chain Management Systeme.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:

SYSTEMA Systementwicklung Dipl.-Inf. Manfred Austen GmbH

Manfred-von-Ardenne-Ring 6, 01099 Dresden - Web: www.systema.solutions

PRIVATE EQUITY**Trentinalatte S.p.A.**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Italien
Branche:	Nahrungsmittelindustrie/Nahrungsmittel
Sektor:	Milchprodukte
Mitarbeiter:	-
Umsatz in Mio. €:	34
Art der Transaktion:	Exit
Transaktionsvolumen:	keine Angaben

Transaktionsbeschreibung:

3A Latte Arborea, the Italian cooperative dairy operating in the Tirreno region, has acquired local dairy Trentinalatte from Livia Group. Financial terms were not disclosed.

Käufer: 3A Latte Arborea / Italien

Verkäufer: LIVIA Group / Deutschland

Unternehmensprofil (Target):

Trentinalatte is one of the leading producer of premium dairy products for the Italian market. Product focus lies on premium yoghurts for the private label market and is complemented by dairy products marketed under the proprietary consumer brand "trentina". The company is uniquely located in Rovère della Luna (Italy), with close access to high quality milk sources and important logistic routes. Trentina is well established in all main distribution channels, i.e. hyper and supermarkets as well as local sales points. The state-of-the-art production facilities and processes fulfil highest hygiene and quality standards making Trentinalatte a very attractive cooperation partner to its well-known customers. The company has achieved all relevant certificates for the food industry from leading certification bodies which reflect the accordance with highest quality and safety standards.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**Trentinalatte S.p.A.**

Via dell'Adige Vecchio, 15 38030 Roverè Della Luna Provincia di Trento - Web: www.trentinalatte.it

PRIVATE EQUITY**Verivox GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018		
Land:	Deutschland		
Branche:	Internet/Internet Services		
Sektor:	Verbraucherportal		
Mitarbeiter:	450	Umsatz in Mio. €:	127
Art der Transaktion:	Übernahme		
Transaktionsvolumen:	keine Angaben		

Transaktionsbeschreibung:

Die ProSiebenSat.1 Group treibt die strategische Weiterentwicklung ihres Commerce-Geschäfts voran und schließt mit General Atlantic, einem weltweit führenden Wachstumskapitalinvestor, eine langfristige Partnerschaft. General Atlantic beteiligt sich mit 25,1 Prozent an der NCG - NuCom Group. In einer ersten gemeinsamen Transaktion übernimmt die NuCom Group von Oakley Capital und weiteren Investoren gehaltene Anteile an Verivox (9,9 %) und der Parship Elite Group (38,5 %), wodurch sich der Anteilsbesitz auf knapp 100 Prozent bzw. rund 94 Prozent erhöht (Enterprise Value: The transactions value Parship and Verivox at EUR 440m and EUR 530m, respectively). Darüber hinaus erwirbt die NuCom Group die restlichen Minderheitsanteile an der SilverTours GmbH (billiger-mietwagen.de) und besitzt damit 100 Prozent an dem Unternehmen. Mit diesen gemeinsamen Übernahmen zeigen ProSiebenSat.1 und General Atlantic bereits die strategische Ausrichtung der kommenden Jahre auf: Eigentümer- und Kontrollstrukturen sollen vereinfacht sowie die Ertragsbasis konsolidiert werden. Ziel ist zudem, die besondere Stärke der ProSiebenSat.1 Group durch das Zusammenspiel von Reichweite, eigenen Daten, Kooperationen und vielfältigen Vertriebskanälen noch intensiver für den Aufbau von Marken zu nutzen.

Käufer: NuCom Group SE / ProSiebenSat.1 Group / General Atlantic / Deutschland

Verkäufer: u.a. Oakley Capital

Unternehmensprofil (Target):

Verivox ist ein Unternehmen, das Tarife für Telekommunikation, Strom, Gas, Versicherungen, Finanzen, Fahrzeuge, provisionsfreie Immobilien und Reisen vergleicht und für diese Dienste Verträge vermittelt, die von diesen Diensteanbietern in der Regel mit Provisionen vergütet werden. Es gehört im Bereich der Tarifvergleiche zu den größten Anbietern. Das Verbraucherportal wurde 1998 in Heidelberg von Andrew Goodwin und Nikolaus Starzacher gegründet und startete mit dem Schwerpunkt Telekommunikation.

Advisors:
keine Angaben

Adresse:
Verivox GmbH
Am Taubenfeld 10, 69123 Heidelberg - Web: www.verivox.de

Übersicht der M&A-Transaktionen

im deutschsprachigen Raum (alphabetisch sortiert)

Beobachtungszeitraum: 15.02. - 28.02.2018

<i>Zielunternehmen</i>	<i>Branche</i>	<i>Käufer</i>	<i>Verkäufer</i>
A.B. Nicklaus Weissblechprodukte	Verpackungen	Pirlo GmbH & Co. KG	Thomas Nicklaus
Anagog Ltd.	Software & IT	Daimler AG	-
Auconet GmbH / Auconet Technologie GmbH	Software & IT	Beta Systems DCI Software AG	Insolvenzverfahren
Bankhaus Lampe / Verwahrstellengeschäft	Finanzwesen	Deutsche Apotheker- und Ärztebank eG	Bankhaus Lampe KG
Baustellen-Verkehrs- Technik GmbH	Dienstleistungen	Zeppelin Konzern	-
Binkert Medien AG	Medien/Verlagswesen	Swiss Professional Media AG	-
Blue Duck Education Ltd.	Dienstleistungen	Westermann Gruppe	-
BW Textilservice GmbH	Sonstiges	Elis SA	-
Cats Flexibles Packaging B.V., Hänsel Flexible Packaging GmbH, Nimax B.V.	Verpackungen	Schur Flexibles Group	Clondalkin-Gruppe
Cleverdent Ltd.	Medizintechnik	Dentsply Sirona Inc.	Stephan Clasen, Dr.- Ing. Martin Kayser
CommSolid GmbH	High-Tech	Goodix Technology Co., Ltd.	MBG Sachsen, High- Tech Gründerfonds
DATENGUT GmbH	Software & IT	RIB Software SE	-
DIARC Technology Oy	High-Tech	OC Oerlikon Management AG	-
ECommerce Holding II S.à.r.l. / Lendico Deutschland GmbH	Finanzwesen	ING-DiBa AG	-
Elbit Vision Systems Ltd.	High-Tech	Uster Technologies AG	-
equinet Bank AG	Finanzwesen	Pareto Securities AS	-
EVENT PARK GmbH	Sonstiges	Parques Reunidos Servicios Centrales S.A.	-

<i>Zielunternehmen</i>	<i>Branche</i>	<i>Käufer</i>	<i>Verkäufer</i>
Exabytes Betriebs GmbH	Software & IT	TELCAT MULTICOM GmbH	Mike Bergmann
FABIS Sales Solutions GmbH & Co. KG	Software & IT	adesso insurance solutions GmbH	-
Fachzeitschrift AUTlook	Medien/Verlagswesen	WEKA Industrie Medien GmbH	Thomas Altmann
Fidessa group plc	Software & IT	Temenos Group AG	-
FieldWireLabs, Inc.	Bauindustrie	Hilti Gruppe	-
Finovo AG	Finanzwesen	MoneyPark AG	-
Flatiron Health, Inc.	Healthcare	Hoffmann-La Roche Ltd.	-
Franken-Kosmetik-Chemiehandel GmbH & Co KG	Chemie/Kunststoffe	2M Holdings Ltd.	Familie Schindele
Freiraum GmbH	Software & IT	STIHL Gruppe	-
Gowago AG	Dienstleistungen	Tamedia AG	-
greatcontent AG	Dienstleistungen	MAIRDUMONT Gruppe	Poseidon GmbH
HERA Papierverarbeitung GmbH & Co. KG	Papierindustrie	Jens Vonderheid	Hagen Puttrich
IBYKUS AG	Software & IT	Stephan Behr, Dr. Helmut Vorndran	-
ID Quantique SA	High-Tech	SK Telecom	-
IFA Holding GmbH	Automotive	Zhejiang Wanfeng Auto Wheel Co., Ltd.	-
InterNestor GmbH	Nahrungsmittelindustrie	Oetker-Gruppe	-
IRM ² Infrarot Mikroskopie und Messtechnik GmbH	High-Tech	Bruker Corporation	-
iSource AG	Software & IT	EveryWare AG	-
IVT Weiner + Reimann GmbH / IVT Menzenbach GmbH	Bauindustrie	Erbud S.A.	Heinz Reimann, Carsten Weiner
Karl Rücker Kfz-Teile GmbH & Co. KG	Handel	STAHLGRUBER GmbH	Insolvenzverfahren
Koch Media GmbH	Medien/Verlagswesen	THQ Nordic AB	Koch Media Holding GmbH

<i>Zielunternehmen</i>	<i>Branche</i>	<i>Käufer</i>	<i>Verkäufer</i>
Kommunikationstechnik Dieter Zorn	Dienstleistungen	Zenk SystemPartner GmbH	Dieter Zorn
LB(Swiss) Investment AG	Finanzwesen	Liechtensteinische Landesbank AG (LLB)	Frankfurter Bankgesellschaft (Schweiz) AG
LexPG / thinking information Verlag GmbH	Medien/Verlagswesen	WEKA MEDIA GmbH & Co. KG	Josef Bauer
Lot-tissimo	Dienstleistungen	Auction Technology Group	-
Mattersoft Oy	Software & IT	init innovation in traffic systems SE	-
Merus Audio A/S	High-Tech	Infineon Technologies AG	-
Montcogim-Plinara d.o.o.	Energieversorgung	innogy SE	-
Moovit App Global Ltd.	High-Tech	BMW Group / BMW i Ventures	-
Mundipharma Deutschland GmbH & Co. KG / Produktionsbereich Limburg	Pharma/Life Sciences	Fidelio Healthcare Partners GmbH & Co KG	-
Noreko AS	Entsorgung/Recycling	National Container Group / MAUSER Group	-
Nuki Home Solutions GmbH	High-Tech	Allegion PLC	-
Nuova Ciba SpA	Anlagenbau/ Maschinenbau	Zeppelin Konzern	-
Pharmazeutische Fabrik Evers GmbH & Co KG	Pharma/Life Sciences	Bright Future Pharmaceutical Laboratories Ltd	-
PROHOGA Gruppe	Handel	Rieker Holding AG	-
PropTech Partners SA	Immobilien	Investis-Gruppe	-
Putzin Maschinenbau GmbH:	Anlagenbau/ Maschinenbau	Fecom Maschinenbau GmbH	Insolvenzverfahren
RadarServices Smart IT- Security GmbH	Software & IT	CYOSS GmbH / ESG Gruppe	-
roda-Gruppe	Bauindustrie	LAMILUX Heinrich Strunz Holding GmbH & Co. KG	-
SAS Tornika / AffiMobiz	Dienstleistungen	CLIQ Digital AG	-
Splitting Fares Inc.	High-Tech	Bosch-Gruppe	-
Stickerella AG	Sonstiges	Elco AG	-

<i>Zielunternehmen</i>	<i>Branche</i>	<i>Käufer</i>	<i>Verkäufer</i>
SWISSLASTIC AG St. Gallen, Venosan Brasil, Venosan China und Venosan Canada	Medizintechnik	Lohmann & Rauscher (L&R)	Salzmann AG St. Gallen
SwissLitho AG	High-Tech	Heidelberg Instruments Mikrotechnik GmbH	Felix Holzner, Philipp Paul
Systec GmbH	Anlagenbau/ Maschinenbau	DEMCON advanced mechatronics B.V.	Tilmann Wolter, Klaus-Gerd Schoeler
TactoTek Inc.	High-Tech	Nanogate SE	-
Thesius GmbH	Dienstleistungen	persona service-Gruppe	Michael Grupp, Dennis Albert, Jennifer Antomo
Vettery, Inc.	Dienstleistungen	The Adecco Group	-
Vorberg Unternehmensgruppe	Entsorgung/Recycling	AHE GmbH	Jürgen Vorberg
Wayne's Coffee	Sonstiges	Tank & Rast Entwicklungsgesellschaft mbH	-
Züblin Gebäudetechnik GmbH	Bauindustrie	Prinzing-Gruppe	Ed. Züblin AG

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

A.B. Nicklaus Weissblechprodukte (Deutschland)

1

6

Branche: Verpackungen**Sektor:** Spezialverpackungslösungen aus Weißblech für die Bauchemie sowie den Straßenbau**Transaktionsbeschreibung:**

Mit Wirkung zum 1.2.2018 hat die österreichische Unternehmensgruppe Pirlo mit Hauptsitz in Kufstein die Assets der Firma A.B. Nicklaus, Wesendorf (Deutschland) übernommen. Mit der Übernahme von Nicklaus erweitert Pirlo, der führende österreichische Hersteller von Metallverpackungen im sogenannten General-Line-Bereich, sein Produktspektrum maßgeblich, insbesondere um Produkte für den Straßenbau.

Profil Zielunternehmen:

Das von Berthold Nicklaus 1987 gegründete Unternehmen A.B. Nicklaus war vor allem auf Spezialverpackungslösungen aus Weißblech für die Bauchemie sowie den Straßenbau spezialisiert. Mit sechs Mitarbeitern erzielte das Unternehmen mit Sitz in Wesendorf zuletzt einen Jahresumsatz von knapp über 1 Mio. €.

Adresse: Web: www.nicklaus-weissblechprodukte.de**Käufer (Land):****Pirlo GmbH & Co. KG (Österreich)****Profil Käufer / Website:**

Bereits seit 1908 ist das Unternehmen als Hersteller von Metallverpackungen national und international erfolgreich. Seit 2010 agiert Pirlo mit seinem neuen Standbein, der Herstellung von Kunststoff- oder Laminattuben erfolgreich am Markt. Laufende Investitionen in den Fertigungsanlagen in Österreich und Polen sichern die führende Position am Markt. Die in Kufstein in Tirol ansässige konzernunabhängige Pirlo Unternehmensgruppe erwirtschaftet mit gesamt etwa 450 Mitarbeitern in den vier Tochtergesellschaften Pirlo Cans, Pirlo Industrial, Pirlo Poland und Pirlo Tubes einen Jahresumsatz von circa 75 Mio. €. - Web: www.pirlo.com

Verkäufer (Land):**Thomas Nicklaus (-)****Berater:** keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Anagog Ltd. (Israel)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Software & IT/Sonstiges**Sektor:** Künstliche Intelligenz (Nutzerverhalten, Bewegungsszenarien)**Transaktionsbeschreibung:**

Die Daimler AG vertieft die Zusammenarbeit mit dem Start-up Anagog Ltd. Dazu hat sich Daimler zusammen mit MizMaa Ventures, einer in Kalifornien beheimateten Venture-Kapital-Gesellschaft, an einer Finanzierungsrunde beteiligt.

Profil Zielunternehmen:

Anagog mit Sitz in Tel Aviv hat eine Software entwickelt, die das Nutzerverhalten mit Hilfe verschiedener Sensoren direkt im Smartphone analysiert und auf Basis von Künstlicher Intelligenz künftige Bewegungsszenarien vorhersagt. Durch die Analyse der Daten versteht das Smartphone, was der Nutzer tut und in welcher Umgebung er sich befindet. So können verschiedene kontextbezogene Services generiert werden, die das Nutzer-Erlebnis verbessern. Anagogs patentierte Technologie verändert die Spielregeln bei der Nutzung von Künstlicher Intelligenz auf Smartphones und anderen Wearables ohne die Hilfe von Backend-Servern. Anagog wurde 2010 gegründet und war 2017 Teilnehmer des von Mercedes-Benz unterstützten Start-up-Programms The Bridge. Mit der EQ Ready App ist die erste gemeinsame Entwicklung bereits seit September 2017 auf dem deutschen Markt. Diese App hilft Autofahrern zu entscheiden, ob es für sie sinnvoll ist, auf ein Elektroauto oder Hybridfahrzeug umzusteigen. Die Smartphone-App kann reale Fahrten des Nutzers aufzeichnen und mit zahlreichen Parametern von Elektro- und Hybridfahrzeugen vergleichen. Dies ermöglicht es, E-Mobilität virtuell und dennoch realitätsnah zu erproben. Die EQ Ready App empfiehlt auch, welches Elektro- oder Hybridfahrzeugmodell von smart oder Mercedes-Benz den individuellen Bedürfnissen des Nutzers am besten entspricht.

Adresse: Web: www.anagog.com**Käufer (Land):****Daimler AG (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Die Daimler AG ist eines der erfolgreichsten Automobilunternehmen der Welt. Mit den Geschäftsfeldern Mercedes-Benz Cars, Daimler Trucks, Mercedes-Benz Vans, Daimler Buses und Daimler Financial Services gehört der Fahrzeughersteller zu den größten Anbietern von Premium-Pkw und ist der größte weltweit aufgestellte Nutzfahrzeug-Hersteller. Daimler Financial Services bietet Finanzierung, Leasing, Flottenmanagement, Versicherungen, Geldanlagen und Kreditkarten sowie innovative Mobilitätsdienstleistungen an. Daimler vertreibt seine Fahrzeuge und Dienstleistungen in nahezu allen Ländern der Welt und hat Produktionsstätten in Europa, Nord- und Südamerika, Asien und Afrika. Zum Markenportfolio zählen neben Mercedes-Benz, der wertvollsten Premium-Automobilmarke der Welt, sowie Mercedes-AMG, Mercedes-Maybach und Mercedes me, die Marken smart, EQ, Freightliner, Western Star, BharatBenz, FUSO, Setra und Thomas Built Buses und die Marken von Daimler Financial Services: Mercedes-Benz Bank, Mercedes-Benz Financial Services, Daimler Truck Financial, moovel, car2go und mytaxi. Im Jahr 2016 setzte der Konzern mit insgesamt mehr als 282.000 Mitarbeitern rund 3 Mio. Fahrzeuge ab. Der Umsatz lag bei 153,3 Mrd. €, das EBIT betrug 12,9 Mrd. Euro. - Web: www.daimler.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Auconet GmbH / Auconet Technologie GmbH
(Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Software & IT/Sonstiges

Sektor: Software im Bereich IT Operations Management (ITOM)

Transaktionsbeschreibung:

Die Beta Systems DCI Software AG hat mit Wirkung zum 1. Februar 2018 über eine ihrer Töchter die für die Fortführung der Unternehmenstätigkeiten notwendigen Vermögensgegenstände der Auconet GmbH und der Auconet Technologie GmbH übernommen. Auconet entwickelt und vertreibt seit mehr als 10 Jahren Software im Bereich IT Operation Management (ITOM), die das Produktportfolio von Beta Systems im Bereich Data Center Intelligence (DCI) ergänzt. Der Geschäftsbereich wird durch den Ausbau des Eigenvertriebs der Auconet und die Integration der Produkte in das bestehende internationale Vertriebsnetzwerk von Beta Systems wirtschaftlich und technologisch gestärkt. Die Akquisition schließt die Auconet Tochtergesellschaften Asdis Solutions GmbH (Berlin), die Auconet Austria GmbH (Wien) und die Auconet Inc. (Delaware, USA) mit ein. Verkäufer ist der Insolvenzverwalter Prof. Rolf Rattunde (Berlin).

Profil Zielunternehmen:

Auconet entwickelt und vertreibt seit mehr als 10 Jahren Software im Bereich IT Operations Management (ITOM), die das Produktportfolio von Beta Systems im Bereich Data Center Intelligence (DCI) ergänzt. Auconet wird zukünftig als eigenständiger Teilkonzern innerhalb der Beta Systems Gruppe geführt werden.

Adresse: Web: www.auconet.com

Käufer (Land):

Beta Systems DCI Software AG (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Beta Systems entwickelt seit über 35 Jahren hochwertige Infrastruktur-Softwareprodukte für die sichere und effiziente Verarbeitung großer Datenmengen zur bestmöglichen Erfüllung aller rechtlichen und geschäftlichen Anforderungen. Die Multiplattform-Softwarelösungen für z/OS-, Unix-, Linux- und Windows-Umgebungen automatisieren, dokumentieren und analysieren geschäftstragende IT-Abläufe in Rechenzentren von Großunternehmen, IT-Dienstleistern, öffentlichen Einrichtungen und mittelständischen Betrieben. Das Data-Center-Intelligence-Portfolio von Beta Systems fokussiert auf die Bereiche Output-Management & Archivierung, Log/Security Information Management, Workload Automation und Job-Management. Die Beta Systems Software Aktiengesellschaft (BSS, ISIN DE000A2BPP88) wurde 1983 gegründet, ist im Segment Scale der Deutschen Börse gelistet und beschäftigt konzernweit mehr als 300 Mitarbeiter. Sitz des Unternehmens ist Berlin. Beta Systems ist national und international mit eigenen Konzerngesellschaften und zahlreichen Partnerunternehmen aktiv. Weltweit optimieren mehr als 1.300 Kunden in über 3.200 laufenden Installationen in über 30 Ländern ihre Prozesse und verbessern ihre Sicherheit mit Produkten und Lösungen von Beta Systems. Das Unternehmen gehört zu den führenden mittelständischen und unabhängigen Softwarelösungsanbietern in Europa und erwirtschaftet die Hälfte seines Umsatzes international. - Web: www.betasystems.com

Verkäufer (Land):

Insolvenzverfahren (-)

Berater: Berater Beta Systems Software AG: Oppenhoff & Partner (Dr. Markus Rasner, Till Liebau)

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Bankhaus Lampe / Verwahrstellengeschäft
(Deutschland)

keine Angaben

-

Branche: Finanzwesen/Finanzdienstleistungen

Sektor: Verwahrstellengeschäft

Transaktionsbeschreibung:

Die Deutsche Apotheker- und Ärztebank (apoBank) baut ihr Verwahrstellengeschäft weiter aus: Die in Düsseldorf ansässige größte genossenschaftliche Primärbank hat die treuhänderische Funktion vom ebenfalls in der Rheinmetropole beheimateten Bankhaus Lampe übernommen.

Profil Zielunternehmen:

Die apoBank zählt im institutionellen Bereich berufsständische Versorgungswerke, Pensionskassen und weitere Kapitalsammelstellen zu ihren Kunden. Nach Übertragung der hinzugewonnenen Investmentvermögen werden in der Verwahrstelle etwa 19 Milliarden Euro betreut. Damit steigt das Institut ins obere Drittel der 40 in Deutschland tätigen Anbieter auf.

Käufer (Land):

Deutsche Apotheker- und Ärztebank eG (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Mit 426.700 Kunden und über 110.000 Mitgliedern ist die Deutsche Apotheker- und Ärztebank (apoBank) die größte genossenschaftliche Primärbank und die Nummer eins unter den Finanzdienstleistern im Gesundheitswesen. Kunden sind die Angehörigen der Heilberufe, ihre Standesorganisationen und Berufsverbände, Einrichtungen der Gesundheitsversorgung und Unternehmen im Gesundheitsmarkt. Die apoBank arbeitet nach dem Prinzip "Von Heilberuflern für Heilberufler", d. h. sie ist auf die Betreuung der Akteure des Gesundheitsmarktes spezialisiert und wird zugleich von diesen als Eigentümern getragen. Damit verfügt die apoBank über ein deutschlandweit einzigartiges Geschäftsmodell. - Web: www.apobank.de

Verkäufer (Land):

Bankhaus Lampe KG (Deutschland)

Profil Verkäufer / Website:

In der Bankhaus Lampe Gruppe arbeiten über 670 Menschen. Dazu zählen neben der Bankhaus Lampe KG mit 12 Niederlassungen in Deutschland sowie Standorten in London, New York und Wien auch mehrere Tochtergesellschaften und Beteiligungen. - Web: www.bankhaus-lampe.de

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Baustellen-Verkehrs-Technik GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

50

Branche: Dienstleistungen/Sonstiges**Sektor:** Baustellen- und Verkehrssicherung**Transaktionsbeschreibung:**

Der Zeppelin Konzern akquiriert mit Wirkung zum 1. Januar 2018 100 Prozent der Anteile an der Baustellen-Verkehrs-Technik GmbH. Mit dem Kauf übernimmt Zeppelin 50 Mitarbeiter in seine Strategische Geschäftseinheit Rental und stärkt seine bundesweite Präsenz im Bereich Baustellen- und Verkehrssicherung. Die Geschäftstätigkeit der Baustellen-Verkehrs-Technik GmbH wird unter dem bekannten Namen als rechtlich eigenständiges Unternehmen und 100%ige Tochtergesellschaft der Zeppelin Rental GmbH weitergeführt.

Profil Zielunternehmen:

Die Baustellen-Verkehrs-Technik GmbH ist seit über 25 Jahren erfolgreich im Markt vertreten und verfügt über eine hohe regionale Bekanntheit. Das Leistungsspektrum umfasst die Baustellen- und Verkehrssicherung auf Autobahnen und Bundesstraßen sowie im innerstädtischen Bereich. Das Unternehmen unterhält Standorte in Barleben, Landsberg OT Queis (Halle-Leipzig), Genthin und Schorfheide (Brandenburg).

Adresse: Web: www.baustellenverkehrstechnik.de**Käufer (Land):****Zeppelin Konzern (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Zeppelin Rental verfügt selbst über langjährige Erfahrung im Bereich Baustellen- und Verkehrssicherung. Das Leistungsspektrum reicht von der Projektierung der Maßnahmen über die computergestützte Ausarbeitung der Unterlagen und Abwicklung des behördlichen Genehmigungsverfahrens bis hin zur Einrichtung und Montage der Verkehrsleitsysteme, Lichtsignalanlagen und Sperrmaßnahmen nach den Richtlinien der Straßenverkehrsordnung (StVO) sowie der Übernahme regelmäßiger Wartungs- und Kontrollfahrten. Zeppelin Rental ist zertifiziertes Mitglied im Fachverband Verkehrssicherung an Arbeitsstellen auf Straßen e.V. (FVAS) und in der PQ Bau präqualifiziert. - Die Zeppelin GmbH mit juristischem Sitz in Friedrichshafen und der Zentrale in Garching bei München ist die Holding eines international tätigen Handels-, Engineering- und Dienstleistungskonzerns, der Produkte in den Bereichen Vertrieb und Service von Baumaschinen, Vermietung, Antriebs- und Energiesysteme sowie Engineering und Anlagenbau anbietet. Der Konzern ist mit rund 7.700 Mitarbeitern in 190 Standorten in 35 Ländern vertreten. Im Geschäftsjahr 2016 wurde ein Umsatz von rund 2,36 Mrd. EUR erwirtschaftet. Gesellschafter des Konzerns sind die Zeppelin-Stiftung und die Luftschiffbau Zeppelin. - Web: www.zeppelin.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Binkert Medien AG (Schweiz)

keine Angaben

20

Branche: Medien/Verlagswesen/Verlag**Sektor:** Fachzeitschriften-Verlag**Transaktionsbeschreibung:**

Swiss Professional Media in Basel erwirbt rückwirkend auf den 1. Januar 2018 sämtliche Aktien von Binkert Medien AG.

Profil Zielunternehmen:

Binkert Medien in Laufenburg ist Herausgeberin der Publikationen Technische Rundschau, Polyscope, Polydrive, Lebensmittel-Technologie, Material Handling und Schweizer Logistikkatalog. Das Familienunternehmen beschäftigt rund 20 Mitarbeiter und gehört zu den in der Schweiz führenden Fachzeitschriften-Verlagen im Wirtschaftsbereich.

Adresse: Web: www.binkert-medien.ch**Käufer (Land):****Swiss Professional Media AG (Schweiz)****Profil Käufer / Website:**

Swiss Professional Media ist gemäss eigenen Angaben marktführender Schweizer Fachinformationsverlag in den Branchen Medizin, Dentalmedizin, Einzel-/Grosshandel, KMU, Transport und Intralogistik. Mit der Akquisition von Binkert Medien sollen neu die Segmente Produktionstechnik, Maschinenbau, Industrie, Industrieelektronik/Automation, Antriebstechnik und Getränke-/Lebensmittelindustrie erschlossen werden. - Web: www.swissprofessionalmedia.ch

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Blue Duck Education Ltd. (Grossbritannien)

keine Angaben

30

Branche: Dienstleistungen/Aus-/Weiterbildung**Sektor:** Mathematik-Lernsystem**Transaktionsbeschreibung:**

Die Westermann Gruppe hat zum 14. Februar 2018 den Lernsoftware-Entwickler Blue Duck Education mit Sitz in London übernommen. Das neue Tochterunternehmen des Braunschweiger Bildungsmedienanbieters ist Spezialist für gamebasiertes Lernen im Fach Mathematik. Mit dem Kauf setzt die Westermann Gruppe ihre Internationalisierungsstrategie fort.

Profil Zielunternehmen:

Blue Duck Education hat das Mathematik-Lernsystem Mangahigh.com entwickelt, das international an Grund- und weiterführenden Schulen vertrieben und für die jeweiligen Länder an den spezifischen Lehrplänen ausgerichtet wird. Verfügbar ist Mangahigh.com derzeit in den Sprachen Englisch und Portugiesisch, im Einsatz ist es bisher bei Lehrern und Schülern im Vereinigten Königreich, in den USA, in Australien und Brasilien. Eine deutsche Version ist zu einem späteren Zeitpunkt geplant. Das System besteht aus rund 700 HTML-basierten Online-Spiel- und Lehrvideo-Einheiten für mathematische Themen. Es kann sowohl im Unterricht als auch zu Hause genutzt werden.

Adresse: Web: www.mangahigh.com**Käufer (Land):****Westermann Gruppe (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Die Westermann Gruppe in Braunschweig gehört zu den großen deutschen Anbietern von Bildungsmedien. Mit ihren drei Geschäftsbereichen Verlage, Druckereien und Services steht sie für publizistische Gesamtlösungen rund um die Themen Bildung und Wissen. Im Geschäftsbereich Verlage deckt das Unternehmen den Bildungsmedienbedarf aller Schulformen und Schulfächer für alle Bundesländer ab. Darüber hinaus bieten die Verlage der Westermann Gruppe ein vielfältiges Medienprogramm für die vorschulische und die berufliche Bildung. Mit Arena gehört zudem einer der größten deutschen Kinder- und Jugendbuchverlage zum Verlagsverbund. - Web: www.westermanngruppe.de

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
BW Textilservice GmbH (Deutschland)	24	500

Branche: Sonstiges

Sektor: textile Vollversorgung in den Bereichen Kliniken und Pflege

Transaktionsbeschreibung:

Elis, the leading multi-services group in Europe and Latin America, specializing in the rental and maintenance of professional clothing, textile articles, hygiene and well-being appliances, announces the signature of an agreement to acquire 100% of BW Textilservice in Germany. The closing of the transaction is subject to standard regulatory conditions and shall occur before the end of March.

Profil Zielunternehmen:

BW Textilservice is a family business that operates one laundry in the Stuttgart region. It generated revenue of c. 24 million euros in 2017, entirely in the Healthcare market. Its current manager will remain plant director. BW Textilservice has posted strong revenue growth over the last years, underscoring the Healthcare market's strong potential as well as the favorable positioning of the company in its region.

Adresse: Web: www.bw-textilservice.de

Käufer (Land):

Elis SA (Frankreich)

Profil Käufer / Website:

Elis is a leading multi-services group in Europe and Latin America, specialized in the rental and maintenance of professional clothing and textile articles, as well as hygiene appliance and well-being services. With more than 21,000 employees spread across 13 countries, Elis consolidated turnover in 2016 was EUR 1,415 million and consolidated EBITDA reached €446 million. Benefiting from more than a century of experience, Elis today services more than 240,000 businesses of all sizes in the hotel, catering, healthcare, industry, retail and services sectors, thanks to its network of more than 300 production and distribution centers and 13 clean rooms, which guarantees it an unrivalled proximity to its clients. - Web: www.elis.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
Cats Flexibles Packaging B.V., Hänsel Flexible Packaging GmbH, Nimax B.V. (Niederlande)	30	135

Branche: Verpackungen

Sektor: Premium-Verpackungslösungen für den Süßwaren- und Teemarkt

Transaktionsbeschreibung:

Die Schur Flexibles Group, Baden/Österreich, setzt ihr Wachstum fort und erwirbt von der Clondalkin-Gruppe, Utrecht/Niederlande, die folgenden Hersteller von Premium-Verpackungen: Cats-Hänsel mit den Niederlassungen Cats Flexibles Packaging B.V., Rotterdam/Niederlande und Hänsel Flexible Packaging GmbH, Freital/Deutschland, sowie Nimax B.V., Elst/Niederlande. Dadurch verstärkt Schur Flexibles seine Position im Bereich der Premium-Verpackungslösungen für den Süßwaren- und Teemarkt. Mit diesen Akquisitionen wird der Umsatz 2018 voraussichtlich auf über 400 Mio. Euro wachsen. Allein im Segment Wachs-, Papier- und Folienverpackungen für Süßwaren erreicht Schur Flexibles damit einen Umsatz von über 80 Mio. Euro und gehört in diesem Bereich zu den größten Anbietern Europas. Die beabsichtigte Transaktion steht unter dem Vorbehalt der Zustimmung interner und externer Gremien, einschließlich der zuständigen Wettbewerbsbehörden. - Web: www.schurflexibles.com

Profil Zielunternehmen:

Die Hersteller von Premium-Verpackungen: Cats-Hänsel mit den Niederlassungen Cats Flexibles Packaging B.V., Rotterdam/Niederlande und Hänsel Flexible Packaging GmbH, Freital/Deutschland, sowie Nimax B.V., Elst/Niederlande erwirtschafteten mit rund 135 Mitarbeitern ein Umsatzvolumen von über 30 Mio. Euro (2017).

Adresse: Web: www.cats-haensel.com

Käufer (Land):

Schur Flexibles Group (Österreich)

Profil Käufer / Website:

Die Schur Flexibles Group mit Hauptsitz in Baden bei Wien und rund 1.400 Mitarbeitern hat sich auf innovative, hochwertige und maßgeschneiderte Hochbarriere-Verpackungslösungen für die Lebensmittel-, Tabak- und Pharmaindustrie spezialisiert. Mit ihrer integrierten Wertschöpfungskette von Extrusion über Druck und Kaschierung bis hin zur umfangreichen Beutelerzeugung erwirtschaftet die in 2012 gegründete Gruppe aktuell einen Gesamtumsatz von über 350 Mio. Euro (2017) und gehört damit zu den führenden Unternehmen der Branche in Europa. Schur Flexibles umfasst 12 Unternehmen mit 14 Produktionsstätten in Deutschland, Finnland, Dänemark, Niederlande, Polen, Slowakei, Griechenland und Russland.

Verkäufer (Land):

Clondalkin-Gruppe (Niederlande)

Profil Verkäufer / Website:

Clondalkin Flexible Packaging ist ein internationaler Hersteller von hochwertigen Verpackungen mit 11 Produktionsstandorten in Europa und Nordamerika. Der jährliche Umsatz liegt bei €400 Millionen. Clondalkin Flexible Packaging nimmt eine führende Position im Bereich Extrusion, Metallisierung, Beschichtung, Lackierung, Bedruckung und Veredelung ein und verfügt über entscheidende Stärken in der Bereitstellung von Lebensmittel- und Getränkeverpackungen, biologisch abbaubaren und umweltfreundlichen Verpackungen, Süßwaren- und Gebäckverpackungen, Molkereiverpackungen, Tabakverpackungen sowie Verpackungen für Industrie- und Gartenbauerzeugnisse. - Web: www.clondalkingroup.com

Berater: M&A-Berater Clondalkin: MP Corporate Finance - Görg (Dr. Oliver von Rosenberg) - Stek Advocaten (Ruben Tros) - Berater Schur Flexibles: Metis Rechtsanwälte (Dr. Andreas Rasner) - Rutgers & Posch (Wouter Brugma) - Commeo (Dr. Johanna Kübler) - Eisenberger & Herzog (Judith Feldner)

M&A

Zielunternehmen (Land)

Cleverdent Ltd. (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Medizintechnik**Sektor:** Spiegelsauger (Kombination aus Zahnspiegel und HVE (High Volume Evacuation)-Absaugung)**Transaktionsbeschreibung:**

Die Gründer und Geschäftsführenden Gesellschafter der Cleverdent Ltd., Stephan Clasen und Dr.-Ing. Martin Kayser, haben sämtliche Cleverdent-Geschäftsanteile an den US-Konzern Dentsply Sirona veräußert. Über die Höhe des Kaufpreises wurde Stillschweigen vereinbart.

Profil Zielunternehmen:

Cleverdent entwickelte seit seiner Gründung im Jahr 2004 den Spiegelsauger ClasenUNO®, eine innovative Kombination aus Zahnspiegel und HVE (High Volume Evacuation)-Absaugung, die das Produktportfolio von Dentsply Sirona ideal ergänzt. Der ClasenUNO® wurde erstmals auf der Internationalen Dentalschau 2015 vorgestellt und erfolgreich in Deutschland, den Niederlanden und Italien eingeführt. Mittlerweile ist der Spiegelsauger auch in Frankreich, Portugal, der Schweiz und Südafrika erhältlich. ClasenUNO® kombiniert Innovation und ansprechende Ästhetik und wurde mit dem iF Design Award 2016 in der Sparte Medizin/Gesundheitsfürsorge ausgezeichnet.

Adresse: Web: www.clasen.uno**Käufer (Land):****Dentsply Sirona Inc. (Vereinigte Staaten)****Profil Käufer / Website:**

Dentsply Sirona Inc. entstand im Februar 2016 durch die Fusion von DENTSPLY International Inc. und Sirona Dental Systems, Inc. und ist seitdem der weltweit größte Hersteller für Dentalprodukte und -technik. Das Unternehmen ist an der US-Börse NASDAQ notiert. - Web: www.dentsplysirona.com

Verkäufer (Land):**Stephan Clasen, Dr.-Ing. Martin Kayser (-)****Berater:** Berater Verkäuferseite: M&A: BELGRAVIA & CO.

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

CommSolid GmbH (Deutschland)

keine Angaben

-

Branche: High-Tech/Kommunikationstechnologien/Sonstiges**Sektor:** IP-Lösungen (Intellectual Property)**Transaktionsbeschreibung:**

Goodix Technology, ein weltweit führendes Unternehmen im Bereich der Biometrie- und Human-Interface-Technologie, hat auf dem Mobile World Congress (MWC) 2018 den Erwerb von CommSolid, einem führenden Technologieunternehmen im Markt für IP-Lösungen für den Mobilfunk bekannt gegeben. Mithilfe der extrem energiesparenden Basisbandlösungen von CommSolid und dem Design- und Entwicklungszentrum für RF-Chips von Goodix in Kalifornien kann Goodix die Entwicklung und Differenzierung von SoCs (System-on-Chips) schneller voranbringen. SoCs ermöglichen viele neue Anwendungen in Bereichen wie intelligente Haustechnik, Transport, Logistiksysteme und industrielle Anwendungen. CommSolid hatte 2016 eine Finanzierungsrunde mit den Investoren High-Tech Gründerfonds und der Mittelständische Beteiligungsgesellschaft Sachsen mbH (MBG) abgeschlossen.

Profil Zielunternehmen:

CommSolid ist der Anbieter von IP-Lösungen (Intellectual Property) für den IoT-Mobilfunk und bedient mit seinen soliden Kommunikationslösungen den globalen Mobilfunk- sowie den aufstrebenden IoT-Markt. Basierend auf über zehnjähriger Erfahrung in vorderster Reihe der drahtlosen und mobilen Kommunikation verfügt das CommSolid Team über ein einzigartiges Potenzial für die Entwicklung extrem integrierter und hinsichtlich Leistung, Größe und Energieverbrauch sowie für große Stückzahlen optimierter Lösungen. CommSolid wurde 2015 gegründet und hat seinen Sitz in Dresden, im Herzen des Silicon Saxony.

Adresse: Am Waldschlösschen 1, 01099 Dresden - Web: www.commsolid.com**Käufer (Land):****Goodix Technology Co., Ltd. (China)****Profil Käufer / Website:**

Founded in 2002, Goodix is a premier developer and manufacturer of human interface and biometric technologies for mobile phones, tablets and wearable devices. As a leader in Integrated Circuits (IC) research and design, Goodix was the first to release numerous cutting-edge and patented technologies, including our industry-leading single-layer, multi-touch touchscreen controller; the world's first touch panel that enables data transmission between two touchscreens (Goodix Link™); the world's first front-mounted push-type fingerprint sensor for Android; the world's first Invisible Fingerprint Sensor (IFSTM); the world's first glass-covered fingerprint sensor in mass production; the world's first Live Finger Detection™ technology applied to mobile devices; and the World's first Innovative Biometric Solutions for Display. - Web: www.goodix.com

Verkäufer (Land):**Mittelständische Beteiligungsgesellschaft Sachsen mbH (MBG), High-Tech Gründerfonds (-)****Berater:** keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
DATENGUT GmbH (Deutschland)	keine Angaben	50

Branche: Software & IT/Sonstiges

Sektor: Softwarelösungen (Fokus auf mittelständische und große Bauunternehmen)

Transaktionsbeschreibung:

Die RIB Software SE, weltweit führender Anbieter der iTWO 5D BIM Big Data Technology, gab die Übernahme von 51% der Anteile an der DATENGUT GmbH, bekannt. Im Rahmen eines Teilbetriebsübergangs beteiligt sich die RIB Gruppe an der neuen Gesellschaft mit Sitz in Zwenkau, Leipzig. Die neue Gesellschaft fokussiert sich auf die Weiterentwicklung von mobilen, innovative Lösungen unter Anbindung an die iTWO Technologie, die speziell auf die Baubranche zugeschnitten sind. Die bisherige Gesellschaft wird sich weiterhin auf das Partnergeschäft konzentrieren. Der Kaufpreis wurde jeweils zur Hälfte mit eigenen Aktien und Barmitteln bezahlt.

Profil Zielunternehmen:

Datengut konzipiert, entwickelt und vertreibt einzigartige Softwarelösungen, und ermöglicht damit ihren Kunden aus verschiedenen Branchen - mit Fokus auf mittelständische und große Bauunternehmen - eine komplett neue Arbeitsweise. Mit dem Datengut-Softwarebaukasten werden Daten aus bereits bestehenden Datenquellen (z.B. FIBU, ERP, E-Mail, CRM, DMS, ...) übernommen und in einer einzigen Webanwendung zusammengeführt. Es entsteht eine Kommandozentrale mit umfassenden Möglichkeiten zum Sichten, Kontrollieren und Steuern betrieblicher Prozesse. Alle relevanten Daten lassen sich mobil - auch offline via App - abrufen und weiterverarbeiten. Wichtige Prozesse und Abläufe, die mit den Informationen verknüpft sind (Erfassen, Prüfen, Freigeben, Auswerten, Planen usw.), werden von automatisiert, optimiert und standardisiert. 2012 hat sich kleines Team rund um den Geschäftsführer und Ideengeber - Michael Weitag - aus einem anderen Softwareunternehmen ausgegliedert. Am Standort in Zwenkau (Landkreis Leipzig) arbeiten heute knapp 50 hoch motivierte und qualifizierte Mitarbeiter in den Bereichen Entwicklung, Programmierung, Projektumsetzung, Vertrieb und Marketing.

Adresse: Web: www.datengut.de

Käufer (Land):

RIB Software SE (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Die RIB Software SE ist ein Vorreiter im Bauwesen. Das Unternehmen konzipiert, entwickelt und vertreibt iTWO³ - neue Denkweise, neue Arbeitsmethoden und neue Technologie - für Bauprojekte unterschiedlichster Industrien in aller Welt. iTWO ist heute die weltweit erste Lizenz-/cloudbasierte Big Data BIM 5D Unternehmenslösung für Unternehmen im Bauwesen wie zum Beispiel Projektentwickler, Bauunternehmen, Industrieunternehmen, Auftraggeber und Investoren. Seit ihrer Gründung 1961 ist die RIB Software SE Vorreiter für Innovationen im Baubereich, für die Erforschung und Bereitstellung neuer Technologien sowie für neue Denk- und Arbeitsweisen zur Steigerung der Produktivität im Bausektor und trägt damit dazu bei, das Bauwesen zu einer der fortschrittlichsten Industrien im 21. Jahrhundert zu gestalten. Die RIB hat ihren Hauptsitz in Stuttgart und wird seit 2011 im Prime Standard der Frankfurter Wertpapierbörse geführt. Mit über 800 qualifizierten Mitarbeitern in mehr als 30 Niederlassungen weltweit betreut RIB 100.000 Kunden, darunter Bauunternehmen, Projektentwickler, Eigentümer, Investoren und Regierungen, unter anderem in den Bereichen Bauwirtschaft, Infrastruktur und EPC. - Web: www.rib-software.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
DIARC Technology Oy (Finnland)	keine Angaben	16

Branche: High-Tech/Oberflächenbearbeitung/-veredelung

Sektor: Dünnschicht-Beschichtungen

Transaktionsbeschreibung:

Oerlikon hat DIARC Technology Oy übernommen, einen finnischen Anbieter von Oberflächentechnologien und -dienstleistungen. Die Übernahme erweitert die Technologiepalette von Oerlikon Balzers in der Automobil- und Präzisionsbauteilindustrie sowie das Portfolio an Oberflächenbehandlungen. Mit dieser Übernahme vollzieht sich der nächste Schritt in der Strategie von Oerlikon Balzers, das Wachstum in der Automobilindustrie zu steigern und den Kundenservice zu erweitern. Der Übernahmevertrag wurde am 4. Januar 2018 unterzeichnet und am 19. Februar offiziell abgeschlossen. Mit der Übernahme wird DIARC Teil eines Technologieführers für Oberflächenlösungen, unterstützt durch das globale F&E- und Produktionsnetzwerk von Oerlikon Balzers. Beide Parteien haben sich darauf geeinigt, den Kaufpreis nicht bekanntzugeben.

Profil Zielunternehmen:

DIARC Technology Oy, ein 1993 gegründetes finnisches Unternehmen, stellt Dünnschicht-Beschichtungen her, die die Leistungsfähigkeit und Verschleißfestigkeit von Werkzeugen und Präzisionsbauteilen verbessern. Das Unternehmen beschäftigt derzeit 16 Mitarbeiter, entwickelt DIARC® FCAPAD (Filtered Cathodic Arc Plasma Accelerator Deposition) -Beschichtungstechnologien und beliefert Kunden mit ta-C-strukturierten amorphen Diamant-, funktionellen Kohlenstoff- und Metall-Nanokomposit-Dünnschichtbeschichtungen, sowie ultradichten Metallnitrid- und Metalloxidbeschichtungen bei einer sehr niedrigen Beschichtungstemperatur von weniger als 100 °C.

Adresse: Web: www.diarc.fi

Käufer (Land):

OC Oerlikon Management AG (Schweiz)

Profil Käufer / Website:

Oerlikon ist ein führender, weltweit tätiger Technologiekonzern mit einer klaren Strategie, sich zum führenden Anbieter für Oberflächenlösungen, moderne Werkstoffe und Werkstoffverarbeitung zu entwickeln. Mit seiner Schlüsselkompetenz in der intelligenten Entwicklung und Bearbeitung von Oberflächenlösungen und modernen Werkstoffen widmet sich das Unternehmen wertstiftenden Technologien, mit denen Kunden leichtere, langlebigere, effizientere und umweltfreundlichere Produkte angeboten werden können. Als Schweizer Unternehmen mit einer über 100-jährigen Tradition ist Oerlikon mit mehr als 13 500 Mitarbeitenden an über 180 Standorten in 37 Ländern präsent. Der Umsatz betrug im Jahr 2016 CHF 2,3 Mrd. Das Unternehmen, das 2016 CHF 94 Mio. in Forschung und Entwicklung investierte, beschäftigt mehr als 1 000 Spezialisten, die innovative sowie kundenorientierte Produkte und Services entwickeln. - Web: www.oerlikon.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

ECommerce Holding II S.à.r.l. / Lendico Deutschland GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Finanzwesen/Finanzdienstleistungen

Sektor: Marktplatz für Kredite

Transaktionsbeschreibung:

Die ING Deutschland GmbH, Muttergesellschaft der ING-DiBa AG, beabsichtigt, die ECommerce Holding II S.à.r.l. sowie die zugehörigen Unternehmen, etwa Lendico Deutschland GmbH, zu erwerben. Die Kaufintention wurde bereits dem Bundeskartellamt zur Prüfung gemeldet.

Profil Zielunternehmen:

Lendico ist die digitale Alternative zu Banken. Der Marktplatz bringt Kreditnehmer und Anleger online zusammen ohne den Umweg über Bankschalter. Ein Algorithmus zur Bewertung des Kreditrisikos reduziert das Ausfallrisiko, schützt Kreditnehmer vor Überschuldung und sichert Anlegern höhere Renditen. Dadurch kann Lendico zeitgleich günstige Kredite und attraktive Renditen anbieten. Seit der Gründung im Dezember 2013 hat die Lendico Gruppe das Vertrauen von über 350.000 Nutzern gewonnen und wurde mehrfach ausgezeichnet, unter anderem für den besten Unternehmenskredit und als bester Kreditmarktplatz.

Adresse: Web: www.lendico.de

Käufer (Land):

ING-DiBa AG (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Mehr als 9 Mio. Kunden vertrauen der ING-DiBa. Sie ist die Bank mit den drittmeisten Kunden in Deutschland. Die Kerngeschäftsfelder im Privatkundengeschäft sind Baufinanzierungen, Girokonten, Spargelder, Verbraucherkredite und das Wertpapiergeschäft. Das Institut ist jeden Tag 24 Stunden für seine Kunden erreichbar. Im Segment Wholesale Banking ist das Unternehmenskundengeschäft der Bank zusammengefasst. Zu den Kunden gehören große, international operierende Unternehmen. Für die ING-DiBa arbeiten an den Standorten Frankfurt (Hauptstandort), Hannover, Nürnberg und Wien rund 4.000 Mitarbeiter. - Web: www.ing-diba.de

Berater: Berater ING-DiBa: Inhouse: Manfred Schick, Sebastian Graf, Christian Schramm - BEITEN BURKHARDT (Heinrich Meyer, Dr. Christoph Schmitt) - Binder Grösswang (Wien) - AKD Rechtsanwälte (Amsterdam und Luxemburg) - Fidal (Paris) - Roca Junyent (Barcelona) - Seewald Attorney (Warschau)

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Elbit Vision Systems Ltd. (Israel)

9

-

Branche: High-Tech/Messtechnik/Materialprüfung**Sektor:** automatische optische Inspektion**Transaktionsbeschreibung:**

Elbit Vision Systems Ltd., a pioneer in the science of machine vision inspection for textile fabrics and technical webs, announced that it has agreed to be acquired by Uster Technologies AG, a Swiss company. Uster will acquire a 100% ownership of EVS, paying \$3.40 per share, or approximately a 16.8% premium on the closing price of the Company's shares on February 9, 2018. This corresponds to an Enterprise Value of approximately \$32 million. The acquisition of EVS by Uster has been approved by the Boards of Directors of both companies, and is subject, among other things, to the approval by the general meeting of the shareholders of EVS, which is expected to be obtained in March, 2018. Subject to the fulfilment of standard closing conditions, the transactions is expected to be completed during the second quarter of 2018. Thereafter, EVS will be a wholly owned subsidiary of Uster Technologies AG.

Profil Zielunternehmen:

Elbit Vision Systems Ltd. (EVS) is a world-leading high-technology supplier for automated vision inspection in the textile industry. EVS's products are used to automatically locate, label and trace defects of fabric and web products, and ultimately to grade the quality and determine the value of the produced goods.

Adresse: Web: www.evs.co.il**Käufer (Land):****Uster Technologies AG (Schweiz)****Profil Käufer / Website:**

The Uster Group is the leading high-technology instrument manufacturer of products for quality measurement and certification for the textile industry. The Group provides testing and monitoring instruments, systems and services that allow optimization of quality through each individual stage of textile production. This includes raw textile fibers, such as cotton or wool, all staple fiber and filament yarns, as well as downstream services to the final finished fabric. Uster Technologies provides benchmarks that are a basis for the trading of textile products at assured levels of quality across global markets. The Group's aim is to forward know-how on quality, productivity and cost to the textile industry. - Web: www.uster.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
equinet Bank AG (Deutschland)	keine Angaben	90

Branche: Finanzwesen/Banken/Investmenthaus

Sektor: Investmentbank

Transaktionsbeschreibung:

Pareto Securities AS hat Aktienkaufverträge und Übertragungsverträge mit Aktionären der equinet Bank AG unterzeichnet, die zusammen mehr als 50% des Grundkapitals des Unternehmens halten. Der Vollzug dieser Transaktion steht unter anderem unter dem Vorbehalt der Zustimmung der Europäischen Zentralbank und darüber hinaus unter der Voraussetzung, dass Pareto in der Lage ist, 95 % oder mehr des Grundkapitals der equinet Bank AG zu erwerben. Die für die Zustimmung der EZB erforderlichen Schritte wurden bereits eingeleitet. Mit der Übernahme soll der Grundstein für die weitere Internationalisierung der mittelständisch geprägten Investmentbank gelegt werden.

Profil Zielunternehmen:

Die equinet Bank Aktiengesellschaft ist eine Investmentbank mit Sitz in Frankfurt am Main. In den Bereichen Markets und Corporate Finance betreut das Unternehmen institutionelle Kunden, Small- und MidCaps sowie mittelständische Unternehmen und deren Gesellschafter. Seit 2005 ist die equinet Bank AG exklusiver Partner der European Securities Network LLP (ESN), einem Netzwerk europäischer Investmentbanken. Seit 2009 verfügt das Institut über eine Vollbanklizenz.

Adresse: Web: www.equinet-ag.de

Käufer (Land):

Pareto Securities AS (Norwegen)

Profil Käufer / Website:

Pareto Securities mit Hauptsitz in Oslo, Norwegen, ist eine unabhängige Investmentbank mit einer führenden Position im Markt für Finanzdienstleistungen in den nordischen Ländern. Die Investmentbank beschäftigt weltweit mehr als 400 Mitarbeiter und ist Teil der Pareto-Gruppe, die über ein Eigenkapital von rund 700 Mio. Euro verfügt.

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
------------------------	---------------------	-------------

EVENT PARK GmbH (Deutschland)	keine Angaben	-
-------------------------------	---------------	---

Branche: Sonstiges

Sektor: Freizeitpark

Transaktionsbeschreibung:

Die spanische Parques Reunidos Servicios Centrales S.A. hat den Freizeitpark Belantis bei Leipzig erworben. Die Unternehmensgruppe übernimmt durch den Kauf sämtliche Anteile der Betreibergesellschaft EVENT PARK GmbH sowie ein zusätzliches Gelände von 27 Hektar zur Erweiterung des Parks. Über den Kaufpreis haben alle beteiligten Parteien Stillschweigen vereinbart.

Profil Zielunternehmen:

Der Freizeitpark Belantis in der Nähe von Leipzig gilt als größter Freizeitpark der neuen Bundesländer. Der im Jahr 2003 eröffnete Park umfasst acht verschiedene Themenbereiche mit 70 Attraktionen, 13 Restaurants und zwei Souvenirläden. Auf dem Areal finden zudem verschiedene Veranstaltungen statt.

Adresse: Web: www.belantis.de

Käufer (Land):

Parques Reunidos Servicios Centrales S.A. (Spanien)

Profil Käufer / Website:

Die spanische Parques Reunidos Servicios Centrales S.A mit Sitz in Madrid zählt zu den weltweit größten Betreibern von Freizeitparks. Die Unternehmensgruppe plant durch den Kauf von Belantis unter anderem neue Attraktionen und Erweiterungen. Das weltweit tätige Unternehmen ist im Besitz von 61 Vergnügungsparks in 14 Ländern mit insgesamt circa 20 Millionen Besuchern im Jahr. In Deutschland gehört neben Belantis auch der Movie Park in Bottrop zum Portfolio der Gruppe. - Web: www.parquesreunidos.com

Berater: Berater Verkäuferseite: M&A: Quarton International - Legal: CMS Deutschland (Dr. Jörg Lips, Dr. Jochen Lux)

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
Exabyters Betriebs GmbH (Deutschland)	keine Angaben	30

Branche: Software & IT/IT-Dienstleistungen

Sektor: IT-Systemhaus

Transaktionsbeschreibung:

Die TELCAT MULTICOM GmbH mit Sitz in Salzgitter hat die Mehrheit an der Exabyters Betriebs GmbH, einem etablierten IT-Spezialisten aus Uelzen, übernommen. TELCAT plant, den Bereich Managed-IT-Services zentral für die gesamte TELCAT Gruppe aus Uelzen heraus aufzubauen, zumal Exabyters sehr erfolgreich in der stetigen Gewinnung von IT-Fachkräften ist und der Standort auch Möglichkeiten zur räumlichen Expansion bietet. Im Zuge des Einstiegs der TELCAT gibt der Gründer Mike Bergmann die Geschäftsführung auf und verbleibt als Teilgesellschafter des Unternehmens, um sich in Zukunft verstärkt seinen weiteren Unternehmungen zu widmen. Der seit 2006 bei Exabyters tätige angestellte Geschäftsführer Henrik Eifler sowie die Prokuristin Margot Gaenicke-Kaffke leiten das Unternehmen als erfahrenes Führungsteam weiter.

Profil Zielunternehmen:

Exabyters wurde 1995 von Mike Bergmann als Ein-Mann-Unternehmen gegründet und hat sich bis heute zu einem der führenden IT-Systemhäuser zwischen Hamburg und Hannover entwickelt. Das Unternehmen verfügt über 30 Mitarbeiter.

Adresse: Web: www.exabyters.de

Käufer (Land):

TELCAT MULTICOM GmbH (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Die TELCAT Unternehmensgruppe, mit Hauptsitz in Salzgitter, zählt zu den größten ITK-Systemhäusern Deutschlands. Seit der Gründung im Jahre 1986 zeichnet sich das Unternehmen durch stetiges und profitables Wachstum aus. Als Tochtergesellschaft der Salzgitter AG bietet das Systemhaus seinen Kunden und Partnern sowohl die Flexibilität eines Mittelständlers als auch die wirtschaftliche und finanzielle Stärke eines Konzerns. TELCAT bietet innovative Lösungen und Dienstleistungen aus dem gesamten Spektrum der Informations-, Kommunikations- und Sicherheitstechnik. TELCAT ist mit über 520 Mitarbeitern, 25 Standorten und 70 Mio. Euro Jahresumsatz deutschlandweit auf permanentem Expansionskurs. - Web: www.telcat.de

Verkäufer (Land):

Mike Bergmann (-)

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
FABIS Sales Solutions GmbH & Co. KG (Deutschland)	keine Angaben	-

Branche: Software & IT/Sonstiges
Sektor: Provisionsabrechnungssoftware

Transaktionsbeschreibung:

Die adesso-Konzerngesellschaft adesso insurance solutions GmbH übernimmt vollständig die FABIS Sales Solutions GmbH & Co. KG aus Bamberg und erweitert hierdurch das eigene Produktportfolio um Standardmodule für die Vertriebssteuerung und Provisionsabrechnung. Als Kaufpreis für das seit rund 30 Jahren im Bereich der Provisionsabrechnung etablierte Unternehmen wurden 1,5 Millionen Euro in bar vereinbart. Die Zahlung erfolgt aus liquiden Mitteln der adesso insurance solutions GmbH. Das Unternehmen FABIS soll zeitnah auf die adesso insurance solutions GmbH verschmolzen werden. Der bisherige geschäftsführende Gesellschafter von FABIS wird das Produktmanagement des Bereichs bei der adesso insurance solutions in verantwortungsvoller Position fortführen und innerhalb der adesso Group weiterentwickeln.

Profil Zielunternehmen:

FABIS Sales Solutions GmbH & Co. KG aus Bamberg entwickelt Standardmodule für die Vertriebssteuerung und Provisionsabrechnung. Die Provisionsabrechnungssoftware von FABIS ist in der Lage, alle gängigen Provisionsmodelle darzustellen und zu verwalten. Ferner ist es möglich, selbst komplexe Vertriebsstrukturen in dem System abzubilden. Dabei bleiben die Anwendungen nicht auf die Versicherungs- und Finanzdienstleistungsbranche beschränkt. So setzen zum Beispiel auch Unternehmen wie die Messe Frankfurt, WeberHaus, Aldiana oder EWE TEL auf die Produkte von FABIS. In Kooperation mit dem nun zur adesso Group gehörenden Unternehmen konnte die adesso insurance solutions GmbH überdies Swiss Life Deutschland, einen marktführenden Anbieter von Finanz- und Vorsorgelösungen und Teil des Swiss Life Konzerns, als Kunden gewinnen.

Adresse: Web: www.fabis.de

Käufer (Land):

adesso insurance solutions GmbH (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Die Adesso AG (Eigenschreibweise adesso AG) ist ein deutscher IT-Dienstleister und Softwarehersteller. Das Unternehmen mit Hauptsitz in Dortmund konzentriert sich auf die Kerngeschäftsprozesse von Kunden, vor allem bei großen sowie mittelständischen Unternehmen und realisiert Softwareentwicklungsprojekte wie Portalintegration und Mobile Apps. Adesso wird in der aktuellen Liste der 25 führenden IT-Beratungs- und Systemintegrations-Unternehmen Deutschlands auf Platz 19 gelistet. Die Mehrheit der Kunden kommt aus den Branchen Versicherungen, Rückversicherungen, Finanzdienstleistungen/Banken, Gesundheitswesen, Energie- und Wasserwirtschaft, Lotterie und öffentliche Verwaltung. - Web: www.adesso.de

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Fachzeitschrift AUTlook (Österreich)

keine Angaben

-

Branche: Medien/Verlagswesen/Verlag**Sektor:** Automatisierungstechnik-Fachzeitschrift**Transaktionsbeschreibung:**

WEKA Industrie Medien übernimmt die Automatisierungstechnik-Fachzeitschrift AUTlook. Mit der Übernahme des Automatisierungsmagazins AUTlook und 'process pur' per 31.1.2018 bauen die WEKA Industrie Medien ihre Position als wichtigster Anbieter von Fachmedien für produzierende Unternehmen weiter aus. Beide Medien werden unter dem Dach von WEKA Industrie Medien in ihrer bisherigen Ausrichtung weitergeführt, wobei der Entwicklung des Online-Angebotes noch mehr Augenmerk geschenkt werden wird.

Profil Zielunternehmen:

Das hochspezialisierte Magazin AUTlook informiert Industrie und produzierendes Gewerbe seit 15 Jahren über Neuheiten aus der Welt der Automatisierung. Die Bandbreite der Themen reicht von der industriellen Kommunikation über Antriebstechnik bis zur Produktionssicherheit. 'process pur' konzentriert sich auf die besonderen Anforderungen der Prozessindustrie an die Automatisierung.

Adresse: Web: www.autlook.at**Käufer (Land):****WEKA Industrie Medien GmbH (Österreich)****Profil Käufer / Website:**

WEKA Industrie Medien ging 2017 aus dem Fachzeitschriften-Bereich WEKA Österreich und dem Industriemagazin Verlag hervor. Das integrierte Medienhaus publiziert 14 Titel in den Bereichen Bau&Gebäude, Industrie&Produktion sowie Automotive und betreibt dazu Online-Plattformen, die von rund 500.000 Usern pro Monat genutzt werden. Mit einem anspruchsvollen Konferenz-Angebot erreicht das Unternehmen über 2.500 Fachbesucher pro Jahr. Ein weiteres Wachstumssegment ist Content Marketing für Kunden aus dem produzierenden Bereich und den Dienstleistungsbranchen rund um die Industrie. - Web: www.industriemedien.at

Verkäufer (Land):**Thomas Altmann (-)****Berater:** keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
Fidessa group plc (Grossbritannien)	400	-

Branche: Software & IT/Sonstiges

Sektor: Software für das Investmentbanking und den Aktienhandel

Transaktionsbeschreibung:

Der Bankensoftwarehersteller Temenos ist mit der geplanten Grossakquisition der britischen Gesellschaft Fidessa bereits einen Schritt weiter. Die Verwaltungsräte der beiden Gesellschaften haben sich über die Bedingungen der Transaktion geeinigt. Der Kaufpreis liegt bei umgerechnet rund 1,8 Mrd. Franken.

Profil Zielunternehmen:

New technology, new regulation, new challenges: making money in today's financial markets is all about staying ahead of the curve. Having the capability to spot new trends and act fast turns change into opportunity. That's why 85% of the world's premier financial institutions trust Fidessa to provide them with their multi-asset trading and investment infrastructure, their market data and analysis, and their decision making and workflow technology. It's also why \$20 trillion worth of transactions flow across our global network each year. Because we're the market leader, we can also offer unique access to the world's largest and most valuable trading community of buy-side and sell-side professionals, from global institutions and investment banks to boutique brokers and niche hedge funds. Fidessa is a global business with scale, resilience, ambition and expertise. We're listed on the London Stock Exchange and recognised as the thought leader in our space. We set the benchmark with our unrivalled set of mission-critical products and services and, uniquely, serve both the buy-side and sell-side communities. Ongoing investment in our leading-edge, integrated solutions ensures Fidessa remains the industry's number one choice.

Adresse: Web: www.fidessa.com

Käufer (Land):

Temenos Group AG (Schweiz)

Profil Käufer / Website:

Die Temenos Group AG ist ein international tätiges Schweizer Softwareunternehmen, das auf Bankensoftware spezialisiert ist. Das 1993 gegründete Unternehmen beschäftigt in 38 Ländern mehr als 3.700 Mitarbeiter und erwirtschaftete 2013 einen Umsatz von über 460 Millionen US-Dollar. Das Unternehmen zählt zu den führenden Herstellern integrierter Gesamtbanklösungen. Diese umfassen im Wesentlichen Applikationen in den Bereichen Universal, Wholesale, Retail, Private und Islamic Banking sowie im Bereich Microfinance, welche in 125 Ländern bei über 1000 Finanzinstituten im Einsatz sind. - Web: www.temenos.com

Berater: Berater Temenos: Credit Suisse - Berater Fidessa: Rothschild - Numis Securities Limited - Jefferies - Davis Polk & Wardwell London LLP are retained as legal advisers to Temenos. Cleary Gottlieb Steen & Hamilton are retained as legal advisers to Fidessa.

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
------------------------	---------------------	-------------

FieldWireLabs, Inc. (Vereinigte Staaten)	keine Angaben	-
--	---------------	---

Branche: Bauindustrie/Sonstiges

Sektor: online construction app for mobile task management in the construction field

Transaktionsbeschreibung:

Mobile field management platform Fieldwire announces its strategic partnership with Hilti Group, a world-leading manufacturer and supplier of construction technology. As part of this partnership, Hilti has made an undisclosed strategic investment into Fieldwire and joins the Fieldwire board.

Profil Zielunternehmen:

Fieldwire is a field management platform that powers over 200,000 construction projects in the world. With its easy-to-use mobile application, Fieldwire connects workers in the field with their counterparts in the office, enabling efficient task management and real-time collaboration. Fieldwire was founded in San Francisco in 2013 around a core team of construction and software engineers from Stanford, Berkeley and MIT. The company is backed by top venture capital firms including Bloomberg Beta, Trinity Ventures, Formation 8 and Brick and Mortar Ventures.

Adresse: Web: www.fieldwire.com

Käufer (Land):

Hilti Gruppe (Liechtenstein)

Profil Käufer / Website:

The Hilti Group supplies the worldwide construction industry with technologically leading products, systems, software and services that provide construction professionals with innovative solutions and superior added value. The Group employs more than 26,000 team members in over 120 countries who passionately create enthusiastic customers and build a better future. Hilti generated annual sales of CHF 5.1 billion in 2017. Hilti's corporate culture is based on integrity, teamwork, commitment and the courage to embrace change. The headquarters of the Hilti Group are located in Schaan, Liechtenstein.

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Finovo AG (Schweiz)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Finanzwesen/Finanzdienstleistungen**Sektor:** Hypotheken-Servicing**Transaktionsbeschreibung:**

MoneyPark übernimmt per sofort 100 Prozent der Finovo AG und baut damit den neu geschaffenen Geschäftsbereich Firmenkunden und Institutionelle weiter aus. Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart. Alle Mitarbeitenden und Kundenportfolios von finovo werden von MoneyPark übernommen und finovo mit Fokus auf das Pensionskassengeschäft unverändert fortgeführt.

Profil Zielunternehmen:

Finovo AG, gegründet 2016 mit dem Ziel, institutionellen Anlegern - insbesondere Pensionskassen - die direkte Anlage in Hypotheken zu ermöglichen. Das FinTech-Startup bietet von der integralen Hypothekenzahlung bis zu einzelnen Dienstleistungen alles rund um das Hypotheken-Servicing an. Der Fokus liegt dabei - nebst verschiedenen Vermarktungsinstrumenten - auf der effizienten Bewirtschaftung von Hypotheken. Dazu hat finovo eigens eine Plattform entwickelt und konnte bereits renommierte Pensionskassen als Kunden gewinnen.

Adresse: Web: www.finovo.ch**Käufer (Land):****MoneyPark AG (Schweiz)****Profil Käufer / Website:**

MoneyPark AG, gegründet 2012 mit dem Ziel, Kunden die beste und modernste Hypothekarberatung der Schweiz zu bieten, ist heute klare Nr. 1 der unabhängigen Hypo-Spezialisten. MoneyPark bietet keine eigenen Finanzprodukte an, sondern berät und vertreibt Produkte von mehr als 90 Finanzierungspartnern, darunter Banken, Versicherungen und Pensionskassen. Die Beratung erfolgt entweder in einer der aktuell 25 MoneyPark-Filialen und über 130 Mitarbeiter schweizweit oder ortsunabhängig mittels Online-Beratungstools. MoneyPark ist als Finanzintermediär direkt der FINMA unterstellt (Direkt Unterstellter Finanzintermediär, DUF) nach Geldwäschereigesetz (GwG) und besitzt die Vertriebssträgerlizenz gemäss KAG (Kollektivanlagengesetz) der FINMA. MoneyPark erfüllt die Standesregeln für Vermögensverwalter und ist aktives Mitglied beim Verein Schweizerischer Vermögensverwalter (VSV). - Web: www.moneypark.ch

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
Flatiron Health, Inc. (Vereinigte Staaten)	keine Angaben	-

Branche: Healthcare

Sektor: Softwarelösungen von elektronischen Gesundheitsakten in der Onkologie (EHR)

Transaktionsbeschreibung:

Roche und Flatiron Health, Inc. gaben bekannt, dass die beiden Partner eine definitive Vereinbarung unterzeichnet haben, nach der Roche alle Aktien von Flatiron Health übernehmen wird. Bislang war Roche mit 12,6% beteiligt. Der Abschluss der Transaktion wird für das erste Halbjahr 2018 erwartet. Gemäss den Bedingungen der Vereinbarung wird Roche eine Zahlung von USD 1,9 Milliarden an Flatiron Health leisten, vorbehaltlich gewisser Anpassungen. Der Vollzug der Transaktion steht unter dem Vorbehalt der üblichen Abschlussbedingungen. Die Parteien erwarten, dass Flatiron Health sein aktuelles Geschäftsmodell, sein Partnernetzwerk und seine übergeordneten Ziele fortführen wird. Die Integrität getrennter, patientengeschützter Gesundheitsinformationen bleibt gewahrt, ebenso wie die eigenen Geschäftsaktivitäten in den Bereichen Vertrieb und Marketing, Anbieterorientierung und Life Science.

Profil Zielunternehmen:

Flatiron Health ist ein Technologie- und Dienstleistungsunternehmen im Gesundheitswesen, das sich auf die Beschleunigung der Krebsforschung und die Verbesserung der Patientenversorgung konzentriert. Die Flatiron Plattform ermöglicht es Krebsforschern und Gesundheitseinrichtungen, aus den Erfahrungen jedes einzelnen Patienten zu lernen. Derzeit arbeitet Flatiron mit mehr als 265 Krebskliniken, sechs großen akademischen Forschungszentren und 14 der 15 führenden Anbieter von Krebstherapien zusammen.

Adresse: Web: www.flatiron.com

Käufer (Land):

Hoffmann-La Roche Ltd. (Schweiz)

Profil Käufer / Website:

Roche ist ein globales Unternehmen mit Vorreiterrolle in der Erforschung und Entwicklung von Medikamenten und Diagnostika und ist darauf fokussiert, Menschen durch wissenschaftlichen Fortschritt ein besseres, längeres Leben zu ermöglichen. Roche ist das grösste Biotech-Unternehmen weltweit mit differenzierten Medikamenten für die Onkologie, Immunologie, Infektionskrankheiten, Augenheilkunde und Erkrankungen des Zentralnervensystems. Roche ist auch der bedeutendste Anbieter von In-vitro-Diagnostika und gewebebasierten Krebstests und ein Pionier im Diabetesmanagement. Die Roche-Gruppe mit Hauptsitz in Basel, Schweiz ist in über 100 Ländern tätig und beschäftigte 2017 weltweit rund 94,000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Im Jahr 2017 investierte Roche CHF 10,4 Milliarden in Forschung und Entwicklung und erzielte einen Umsatz von CHF 53,3 Milliarden. Genentech in den USA gehört vollständig zur Roche-Gruppe. Roche ist Mehrheitsaktionär von Chugai Pharmaceutical, Japan. - Web: www.roche.com

Berater: Allen & Company LLC fungieren als Finanzberater für Flatiron Health und Wilson Sonsini Goodrich & Rosati als Rechtsberater für Flatiron Health. Davis Polk & Wardwell LLP sind als Rechtsberater für Roche tätig.

M&A

Zielunternehmen (Land)

Franken-Kosmetik-Chemiehandel GmbH & Co KG
(Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Chemie/Kunststoffe/Spezialchemie

Sektor: Spezialchemikalien (Personal Care, Home Care und Food Ingredients)

Transaktionsbeschreibung:

Die 2M Holdings Ltd freut sich bekannt zu geben, dass sie nach der kürzlich erfolgten Übernahme des Düsseldorfer Unternehmens CE-O2 GmbH nun die Franken-Kosmetik-Chemiehandel GmbH & Co KG, einen im Familienbesitz befindlichen Händler von Spezialchemikalien mit Sitz in Nürnberg, Deutschland, übernommen hat.

Profil Zielunternehmen:

FrankenChemie, ein Familienunternehmen in Privatbesitz, wurde 1983 gegründet. Das Unternehmen vertreibt Spezialchemikalien, vor allem in den Bereichen Personal Care, Home Care und Food Ingredients, in Deutschland, Kroatien, Mazedonien, Slowenien, Serbien und Benelux. Zu den Evonik-Produkten, die von FrankenChemie und Surfachem vertrieben werden, gehören unter anderem: ABIL[®], ANTIL[®], AXOL[®], Ceramide, COSMOFERM[®], HyaCare[®], ISOLAN[®], LACTIL[®], Phytosphingosine, PROTEGIN[®], REWOCID[®], REWODERM[®], REWOMID[®], REWOPAL[®], REWOPOL[®], REWOTERIC[®], SK-INFLUX[®], SKINMIMICS[®], SPHINGOKINE[®], SPHINGONY[®], TAGAT[®], TEGIN[®], TEGO[®], TEGOLON[®], TEGOSOFT[®] und VARISOFT[®]. Das Unternehmen hat seinen operativen Standort in der Region Nürnberg. Der Branchenfokus und das Produktangebot der FrankenChemie ist dem der Surfachem Ltd. sehr ähnlich, einem der größten Unternehmen von 2M, das bereits in Großbritannien, Skandinavien, Polen und Brasilien vertreten ist. Der Hauptlieferant von FrankenChemie - Evonik Industries AG ("Evonik") - ist auch einer der Hauptlieferanten von Surfachem UK. Die Fähigkeit von Surfachem, Herstellern von Körperpflege- und Hygieneprodukten technische Unterstützung und Formulierungsberatung zu bieten, ist eine ihrer Stärken.

Adresse: Web: www.frankenchemie.de

Käufer (Land):

2M Holdings Ltd. (Grossbritannien)

Profil Käufer / Website:

2M Holdings Ltd bietet ein Portfolio mit starken Marken-Chemikalien in der Distribution und ergänzenden Chemie-Dienstleistungsunternehmen für Mustermanagement, Lagerung und Mischung. Die Gruppe befindet sich in Privatbesitz und wurde 2004 von Mottie Kessler MBE, dem heutigen Vorsitzenden, gegründet. Mit Hauptsitz in Großbritannien und lokaler Präsenz in Deutschland, China, Benelux, Irland, Polen, Skandinavien, Brasilien exportiert 2M in über 90 Länder. 2M Holdings Limited umfasst: Banner Chemicals, Surfachem, MP Storage & Blending, Packed Chlorine, SampleRite UK, SampleRite China, CE - O2 und Stowlin Croftshaw. 2M ist spezialisiert auf Lösemittel, Spezialchemikalien und Tenside für die Automobilindustrie, Präzisionsreinigung, Beschichtung, Emissionsreduzierung, Ölfeld & Raffinerien, Aromen & Düfte, Körperpflege, Haushalts- & Industriehygiene und Pharmaindustrie. 2M produziert auch: CleanAirBlue(TM), Pigmentan, MEC-Prime, Perklone(TM) EXT, Perklone(TM) D, Perklone(TM) MD und Triklone(TM) LE, SamSol, und Packed Chlorine. - Web: www.2m-holdings.com

Verkäufer (Land):

Familie Schindele (-)

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
Freiraum GmbH (Deutschland)	0,1	5

Branche: Software & IT/Sonstiges

Sektor: Organisations- und Kommunikationstool (Handwerksbetriebe)

Transaktionsbeschreibung:

STIHL beteiligt sich mit einer Minderheitsbeteiligung an der Freiraum GmbH aus Stuttgart. Das Startup hat die Kommunikations- und Organisationsplattform MemoMeister entwickelt, die insbesondere Handwerksbetrieben hilft, den Umgang mit der täglichen Flut an betrieblichen Informationen zu meistern. Die initiale Idee zu MemoMeister wurde im Rahmen des Innovationsprogramms ACTIVATR gemeinsam von STIHL Mitarbeitern und Startup Gründern entwickelt.

Profil Zielunternehmen:

Die Freiraum GmbH wurde von Achim Maisenbacher und Jan Schurkus im Juni 2017 gegründet. Das Startup hat es sich zur Aufgabe gemacht, den Alltag von Handwerksbetrieben zu erleichtern und ihnen mehr Freiraum für die wesentlichen Aufgaben zu schaffen. Das junge Unternehmen entwickelt und vertreibt das Organisations- und Kommunikationstool MemoMeister. Dieses ordnet betriebliche Informationen digital, macht sie zeit- und ortsunabhängig verfügbar und bewahrt sie nachhaltig sicher auf.

Adresse: Web: www.memomeister.com

Käufer (Land):

STIHL Gruppe (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Die STIHL Gruppe entwickelt, fertigt und vertreibt motorbetriebene Geräte für die Forst- und Landwirtschaft sowie für die Landschaftspflege, die Bauwirtschaft und den anspruchsvollen Privatanwender. Ergänzt wird die Produktpalette durch das Gartengerätesortiment von VIKING. Die Produkte werden grundsätzlich über den servicegebenden Fachhandel vertrieben - mit 37 eigenen Vertriebs- und Marketinggesellschaften, rund 120 Importeuren und mehr als 45.000 Fachhändlern in über 160 Ländern. STIHL produziert weltweit in sieben Ländern: Deutschland, USA, Brasilien, Schweiz, Österreich, China und auf den Philippinen. Seit 1971 ist STIHL die meistverkaufte Motorsägenmarke weltweit. Das Unternehmen wurde 1926 gegründet und hat seinen Stammsitz in Waiblingen bei Stuttgart. STIHL erzielte 2016 mit 14.920 Mitarbeitern weltweit einen Umsatz von 3,46 Mrd. Euro. - Web: www.stihl.de

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Gowago AG (Schweiz)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Dienstleistungen/Sonstiges**Sektor:** Neuwagen-Fahrzeugplattform**Transaktionsbeschreibung:**

Tamedia beteiligt sich mit 20 Prozent an der Neuwagen-Fahrzeugplattform Gowago. Eine zukünftige strategische Zusammenarbeit mit der Fahrzeugplattform autoricardo.ch, die zu Tamedia gehört und an der sich die AXA Winterthur zu 50 Prozent beteiligen wird, ist nicht ausgeschlossen.

Profil Zielunternehmen:

Das Startup ermöglicht eine einfache und informierte Online-Kaufentscheidung, ganz ohne Automobil-Kenntnisse. Zudem integriert Gowago zusätzlich Leasingmöglichkeiten von verschiedenen Finanzdienstleistern, um Kunden die bestmögliche Auswahl anzubieten. Im Gegensatz zur oft komplexen Suche nach dem passenden Fahrzeug bietet Gowago eine inspirierende, einfache und bedürfnisorientierte Fahrzeugsuche. Durch die Integration verschiedener Autohändler sowie Finanzdienstleister werden durch Gowago den Besuchern die zum Budget passenden Leasingmöglichkeiten aufgezeigt. Der sonst aufwändige Offerten-Vergleich wird damit vereinfacht und die Interessenten erhalten einen transparenten Preisvergleich auf einen Blick.

Adresse: Web: www.gowago.ch**Käufer (Land):****Tamedia AG (Schweiz)****Profil Käufer / Website:**

Tamedia ist die führende private Schweizer Mediengruppe. Die Digitalplattformen, Tages- und Wochenzeitungen und Zeitschriften von Tamedia bieten Überblick, Einordnung und Selektion. Das 1893 gegründete Unternehmen beschäftigt rund 3'400 Mitarbeitende in der Schweiz, Dänemark, Deutschland, Frankreich, Israel, Luxemburg, Österreich und Serbien und ist seit 2000 an der Schweizer Börse kotiert. - Web: www.tamedia.ch

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
greatcontent AG (Deutschland)	3	25

Branche: Dienstleistungen/Sonstiges

Sektor: Online-Plattform (professionelle Autoren für Marketing- und SEO-Inhalte)

Transaktionsbeschreibung:

Die Poseidon GmbH hat die greatcontent AG an die Mediengruppe MAIRDUMONT verkauft. Hinter der Poseidon GmbH steht eine private Investorenfamilie. Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart.

Profil Zielunternehmen:

Die Berliner greatcontent AG ist seit 2011 mit einer Online-Plattform am Markt, die Unternehmen Zugang zu professionellen Autoren für Marketing- und SEO-Inhalte bietet und hat sich mittlerweile zu einem der Marktführer in Europa entwickelt. Zu den Kunden gehören unter anderem der Online-Modehändler Zalando, der Autovermieter Sixt, C&A oder auch Kayak.

Adresse: Web: www.greatcontent.com

Käufer (Land):

MAIRDUMONT Gruppe (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

MAIRDUMONT ist das führende Unternehmen für touristische Informationen in Europa. Das Angebot umfasst das gesamte Medienspektrum von Print, Online und Mobile. Zum Verlagsprogramm gehören die Marken Marco Polo, Baedeker, DuMont Reiseverlag, Lonely Planet (deutsche Ausgabe), Stefan Loose, Kompass, Falk, das ADAC-Kartografieprogramm sowie viele mobile Applikationen, E-Books und zahlreiche Reise-, Outdoor- und Mobilityportale. Weltweit gehören über 10 Medienunternehmen zur MAIRDUMONT Gruppe. - Web: www.mairdumont.com

Verkäufer (Land):

Poseidon GmbH (Deutschland)

Berater: Berater Poseidon GmbH: ARQIS Rechtsanwälte (Dr. Lars Laeger)

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

HERA Papierverarbeitung GmbH & Co. KG
(Deutschland)

keine Angaben

50

Branche: Papierindustrie

Sektor: Papierfabrik

Transaktionsbeschreibung:

Die Hera-Papierverarbeitung GmbH & Co. KG mit etwa 50 Beschäftigten wurde vom bisherigen Inhaber und Geschäftsführer Hagen Puttrich in die Hände von Jens Vonderheid übergeben, der das Unternehmen erworben hat.

Profil Zielunternehmen:

Der Betrieb wurde im Jahre 1946 von Herbert Puttrich und zwei weiteren Gesellschaftern unter dem Namen Hessische Papierverarbeitung GmbH gegründet. Ab 1949 führte Herbert Puttrich den Betrieb als Einzelfirma weiter. Das Produktionsprogramm bestand damals aus Schreibblocks, Briefmappen mit Briefbogen und handgeklebten Briefumschlägen, Zigarettenpapier-Bündeln und Kunstblumen, aber auch schon maschinell gefertigten Flachbeuteln. Im Jahre 1976 ergab sich die Möglichkeit, etwa 6000 m² große Produktionsstätten in Nidda-Oberschmitteln zu übernehmen, in denen genügend Platz für die Aufstellung der verschiedensten Maschinentypen und Lagerkapazitäten für viele verschiedene Papiersorten und Fertigwaren vorhanden sind. Die Mitarbeiterzahl wuchs nach und nach auf etwa 50. Seit 1992 hat das Unternehmen die Rechtsform einer GmbH & Co. KG, zunächst mit den geschäftsführenden Gesellschaftern Hagen Puttrich und Herbert Puttrich, seit 2006 mit Hagen Puttrich alleine. Das Programm an Lagersorten und Sonderanfertigungen wird ständig erweitert. Auch weiterhin werden spezielle Produkte entwickelt wie zum Beispiel Prospekthüllen und Sichthüllen aus Pergamyn, Dokumententaschen aus Papier usw. 2016 wurden die Mitarbeiter und Maschinen der Firma Philform, Nidda-Harb, übernommen, wodurch das Produktionsprogramm um die Anfertigung von Rollen und Formaten, insbesondere aus Pergamin und Pergamentersatzpapier, erweitert wurde.

Adresse: Web: www.hera-papier.de

Käufer (Land):

Jens Vonderheid (-)

Verkäufer (Land):

Hagen Puttrich (-)

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

IBYKUS AG (Deutschland)

keine Angaben

200

Branche: Software & IT/IT-Dienstleistungen**Sektor:** IT-Systemhaus**Transaktionsbeschreibung:**

Der Mitgründer der IBYKUS AG, der Thüringer Unternehmer Stephan Behr, und der Fränkische Unternehmer Dr. Helmut Vorndran, seit vielen Jahren erfolgreich bei mehreren Thüringer Unternehmen engagiert, haben gemeinsam mit einem weiteren langjährigen Investor die Mehrheit an der Erfurter IBYKUS AG für Informationstechnologie übernommen. Nachdem Stephan Behr durch die Berenberg Bank Kenntnis davon erlangte, dass langjährige Aktionäre ihre Anteile abgeben wollen, ergriff er gemeinsam mit seinen Co-Investoren diese besondere Gelegenheit.

Profil Zielunternehmen:

Die IBYKUS AG ist eines der erfolgreichsten Thüringer IT-Unternehmen. Mit den Geschäftsbereichen Software, Systeme und Services bietet das Systemhaus seinen Kunden aus Industrie und öffentlicher Verwaltung ein umfassendes Leistungsspektrum aus einer Hand. Dr. Lutz Richter, heute als Vorstand im Unternehmen tätig, gründete die Firma 1990 zusammen mit seinem ehemaligen Studienkollegen Stephan Behr, der bis 2000 im Vorstand aktiv war. Seit 2001 leitet neben Richter Helmut C. Henkel als Vorstandssprecher die Geschicke der nicht börsennotierten Aktiengesellschaft. Henkel verantwortet vor allen Dingen die großen Erfolge in der Softwaresparte. Die Belegschaft am Hauptstandort in Erfurt und den weiteren Standorten in Chemnitz, Jena, Leipzig, Dresden und Halle zählt heute 200 Köpfe. Kürzlich wurde der IBYKUS AG große mediale Aufmerksamkeit zuteil, nachdem die Landesbank Hessen-Thüringen (Helaba) dem Unternehmen einen Großauftrag über die IT-Systeme zur Agrarförderung in Hessen erteilte.

Adresse: Web: www.ibykus.de**Käufer (Land):****Stephan Behr, Dr. Helmut Vorndran (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Stephan Behr und Dr. Helmut Vorndran sind seit mehr als einem Jahrzehnt gemeinsam die Hauptgesellschafter der QSIL GmbH Quarzschmelze Ilmenau und konnten diesen Zulieferer von Hightech-Produkten für die Halbleiter-Industrie aus bescheidenen Anfängen zum Weltmarktführer für sog. Billets für die Wafer-Fertigung ausbauen. Das Unternehmen beschäftigt heute ca. 400 Mitarbeiter an Standorten in Deutschland, den Niederlanden und den USA.

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
ID Quantique SA (Schweiz)	keine Angaben	-

Branche: High-Tech/Elektronik/Hardware

Sektor: quantum safe cryptography and quantum sensing solutions

Transaktionsbeschreibung:

ID Quantique SA (IDQ) announced a strategic investment plan of US\$ 65 million from investor SK Telecom, the South Korean telecom giant. The investment will strengthen ID Quantique's position as the global leader in quantum safe cryptography and quantum sensing solutions. It will also help IDQ to continue to develop global markets and partnerships. IDQ has had a long term relationship with SK Telecom. In 2016 the company invested US\$ 2 million in IDQ and in 2017 developed the world's smallest (5x5mm) Quantum Random Number Generator based on technology and know-how licensed from IDQ.

Profil Zielunternehmen:

Founded in 2001 as a spin-off of the Group of Applied Physics of the University of Geneva, ID Quantique is the world leader in quantum-safe crypto solutions, designed to protect data for the future. The company provides quantum-safe network encryption, secure quantum key generation and Quantum Key Distribution solutions and services to the financial industry, enterprises and government organizations globally. IDQ's quantum random number generator has been validated according to global standards and independent agencies, and is the reference in highly regulated and mission critical industries - such as security, encryption, critical infrastructure and IoT- where trust is paramount. Additionally, IDQ is a leading provider of optical instrumentation products, most notably photon counters and related electronics. The company's innovative photonic solutions are used in both commercial and research applications. IDQ's products are used by government, enterprise and academic customers in more than 60 countries and on every continent. IDQ is proud of its independence and neutrality, and believes in establishing long-term and trusted relationships with its customers and partners.

Adresse: Web: www.idquantique.com

Käufer (Land):

SK Telecom (Südkorea)

Profil Käufer / Website:

Established in 1984, SK Telecom is the largest mobile operator in Korea by both revenue and number of subscribers. As of September 2017, the company holds around 50 percent of the market, with 30.16 million mobile subscribers including 22.57 million LTE subscribers. It has reached KRW 17.092 trillion in revenue in 2016. SK Telecom has led the advancement of mobile technologies ranging from 2G to 4G, and is currently setting important milestones in its journey to 5G. The company is not only leading innovation in the field of mobile network, but also providing IoT, media, home and platform services. SK Telecom is determined to play a significant role in the Fourth Industrial Revolution by achieving innovations and promoting shared growth with other players in the industry. - Web: www.globalskt.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
IFA Holding GmbH (Deutschland)	500	1700

Branche: Automotive/Zulieferer

Sektor: Längswellenhersteller

Transaktionsbeschreibung:

Zhejiang Wanfeng Auto Wheel, a China-based aluminum automotive wheel manufacturer, is planning to buy the 100% stake of IFA Holding in cash from a group of investors including IFA Rotorion-Holding. Zhejiang Wanfeng Auto Wheel has signed a confidentiality agreement with the vendors over the proposed deal.

Profil Zielunternehmen:

Die IFA Gruppe ist ein stark wachsender Automobilzulieferer. Antriebswellen und Gelenke sind das Kerngeschäft. Das Unternehmen ist unter den Top 3 der weltweit größten Längswellenhersteller. IFA liefert an alle großen Hersteller in Europa, Asien und Nordamerika. Neben dem Stammsitz in Haldensleben (Sachsen-Anhalt) ist man mit Vertrieb, Entwicklung oder Produktion in Stuttgart, Sangerhausen (Germany), Novi (USA), Charleston (USA), Shanghai (China) und Ujazd (Polen) in den größten Automobilmärkten der Welt vertreten.

Adresse: Web: www.ifa-group.com

Käufer (Land):

Zhejiang Wanfeng Auto Wheel Co., Ltd. (China)

Profil Käufer / Website:

Zhejiang Wanfeng Auto Wheel Co., Ltd. manufactures and distributes aluminum wheels for automotive vehicles in China. The company also exports its products to Europe, the Americas, Asia, and other countries and regions. Zhejiang Wanfeng Auto Wheel Co., Ltd. was founded in 1997 and is based in Shaoxing, China. - Web: www.wfaw.com.cn

Berater: The company plans to appoint Essence Securities as its independent financial advisor and Grandall Law Firm as its legal advisor for the planned acquisition.

M&A

Zielunternehmen (Land)

InterNestor GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euroniedriger einstelliger
Millionenbereich**Mitarbeiter**

60

Branche: Nahrungsmittelindustrie/Nahrungsmittel**Sektor:** Foto-Torten**Transaktionsbeschreibung:**

Dr. Oetker hat in die InterNestor GmbH, laut Unternehmensangaben der europäische Marktführer für Fototorten, investiert. Über die Höhe des Deals mit dem 2009 gegründeten Startup wurden keine Angaben gemacht. Dr. Oetker hält nun 49 Prozent an der InterNestor GmbH. In diesem Zuge stiegen die Altinvestoren KSK-Wagniskapital GmbH und der Kreditanstalt für Wiederaufbau (KfW) aus dem Gesellschafterkreis aus.

Profil Zielunternehmen:

InterNestor GmbH ist laut Unternehmensangaben der europäische Marktführer für Fototorten. In Deutschland ist das Unternehmen unter der Domain deinetorte.de bekannt. Das Startup aus Köln ist neben Deutschland in Frankreich, den Niederlande, Polen und Schweden mit Onlineshops vertreten. 60 Mitarbeiter arbeiten für die Tortenmacher und stellen mehrere tausend Torten im Monat her. Der Umsatz liegt im niedrigen einstelligen Millionenbereich.

Adresse: Web: www.deinetorte.de**Käufer (Land):****Oetker-Gruppe (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Mit rund 30.800 Mitarbeitern und einem Umsatz von über 12 Milliarden Euro gehört die Oetker-Gruppe zu den großen europäischen Familienunternehmen. Holding der Oetker-Gruppe ist die Dr. August Oetker KG. Eine breite Diversifikation in unterschiedlichen Geschäftsfeldern mit rund 400 Firmen weltweit kennzeichnet das international agierende Unternehmen, das bereits seit mehr als 125 Jahren besteht. - Web: www.oetker-gruppe.de

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

IRM² Infrarot Mikroskopie und Messtechnik GmbH
(Deutschland)

keine Angaben

-

Branche: High-Tech/Sonstiges

Sektor: high-speed infrared (IR) imaging microscopes

Transaktionsbeschreibung:

Bruker announced that it has acquired IRM2, a developer of high-speed infrared (IR) imaging microscopes based on quantum cascade laser (QCL) technology. Innovative, fast QCL microscopy expands Bruker's technology portfolio and market opportunities for infrared microscopy, with applications in biological tissue analysis and materials science, and future potential in tissue diagnostics. Financial details of the transaction were not disclosed.

Profil Zielunternehmen:

QCL is a novel technology in infrared and Raman microscopy, with key customers at academic and government research institutions, as well as in pharmaceutical and biotechnology companies. The IRM2 QCL platform provides direct infrared imaging with detector arrays at very high speed. A proprietary coherence reduction technique delivers unprecedented image quality, so that the composition of large sample areas can be studied much more rapidly and at high lateral resolution.

Adresse: Konrad-Adenauer-Ring 51, 69214 Eppelheim

Käufer (Land):

Bruker Corporation (Vereinigte Staaten)

Profil Käufer / Website:

For more than 55 years, Bruker has enabled scientists to make breakthrough discoveries and develop new applications that improve the quality of human life. Bruker's high-performance scientific instruments and high-value analytical and diagnostic solutions enable scientists to explore life and materials at molecular, cellular and microscopic levels. In close cooperation with our customers, Bruker is enabling innovation, improved productivity and customer success in life science molecular research, in applied and pharma applications, in microscopy and nanoanalysis, and in industrial applications, as well as in cell biology, preclinical imaging, phenomics and proteomics research, microbiology and molecular pathology research. - Web: www.bruker.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
iSource AG (Schweiz)	keine Angaben	30

Branche: Software & IT/IT-Lösungen

Sektor: Managed Cloud und Outsourcing Services für KMU

Transaktionsbeschreibung:

Die EveryWare AG wird neue Eigentümerin der iSource AG in Glattbrugg, Anbieterin von Managed Cloud- und Outsourcing-Services. iSource bleibt eigenständig, die beiden Unternehmen bündeln ihre Kräfte im Bereich Datacenter-, Cloud-Plattformen und Netzwerk, was Innovation, Stabilität und Kontinuität garantiert. Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart.

Profil Zielunternehmen:

iSource AG Glattbrugg bietet als Full-Outsourcing Provider modulare und massgeschneiderte Managed Cloud und Outsourcing Services für KMU an. Kunden profitieren von hochverfügbaren und transparenten ICT-Services, aufgebaut auf georedundanten 'Private- Hybrid- oder Public Cloud'-Plattformen. Als ISAE 3402 Typ 2 geprüftes Unternehmen werden auch die hohen Kundenansprüche bezüglich Datenschutz und Sicherheit gewährleistet.

Adresse: Web: www.isource.ch

Käufer (Land):

EveryWare AG (Schweiz)

Profil Käufer / Website:

EveryWare ist mit über 3'000 Businesskunden der führende Schweizer Cloud- und IT-Service Provider mit einer eigenen large-scale DataCenter- und Netzwerk-Infrastruktur. Auf hoch-skalierbaren und georedundanten Plattformen betreibt das Unternehmen Private Cloud und Managed IT-Services bis hin zu höchsten Ansprüchen an Performance, Verfügbarkeit und Sicherheit. Kombiniert werden 20-jährige Expertise im Design, Aufbau und Betrieb business-kritischer Plattformen mit modernsten Cloud-Technologien. Über 200 erfolgreich realisierte Grossprojekte für Unternehmen, darunter auch Banken und Versicherungen, sowie 30 Businesspartner belegen die Kompetenz von EveryWare. Zu den Kunden zählen unter anderem Sanacare, Jobs.ch, die Griesser Gruppe oder die Credit Suisse.
- Web: www.everyware.ch

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
IVT Weiner + Reimann GmbH / IVT Menzenbach GmbH (Deutschland)	23	250

Branche: Anlagenbau/Maschinenbau/Sonstiges
Sektor: Industrie- und Versorgungstechnik

Transaktionsbeschreibung:

Polish construction company Erbud intends to acquire IVT Weiner + Reimann GmbH, headquartered in Oberhausen. Erbud has agreed terms for the acquisition of a 100% stake in IVT Weiner + Reimann, a supplier of comprehensive services for industry. The transaction also includes IVT Weiner + Reimann's IVT Menzenbach GmbH unit, a company engaged in temporary employee provision. IVT Weiner + Reimann 's hitherto main shareholders - the co-founder Heinz Reimann, and Carsten Weiner, the son of the second co-founder, will continue to manage the company, and implement business goals with full support of the new owner. The transaction is subject to several conditions, including satisfactory results of due diligence of the target, negotiating a satisfactory price, and obtaining corporate approvals, among others.

Profil Zielunternehmen:

Die IVT Weiner + Reimann bietet Ihnen die gesamte Bandbreite moderner Industrie- und Versorgungstechnik aus einer Hand. 30 Jahre Projekterfahrung, ein breit gefächertes Know-how, eine gute technische Ausstattung und über 250 motivierte Mitarbeiter garantieren Qualitätsarbeit nach Maß. Neben der Montage und Demontage von Industrie- und Versorgungseinrichtungen sorgen wir mit umfassenden Instandhaltungsmaßnahmen zuverlässig und flexibel für maximale Betriebssicherheit und reibungslose Abläufe in Ihren Anlagen. (IVT generates average annual revenue of EUR 23m, an EBITDA of EUR 2m, and a EUR 0.9m net profit).

Adresse: Web: www.ivt-gmbh.de

Käufer (Land):

Erbud S.A. (Polen)

Profil Käufer / Website:

Gegründet im Jahr 1990 hat die Gruppe umfangreiche Erfahrung bei der Ausführung von Prestige-Bauprojekten. Sie ist einer der fünf führenden Baukonzerne auf dem polnischen Markt. Die Kernkompetenzen der Gruppe umfassen die Bereiche: Hochbau, Straßen- und Ingenieurbau, Industriebau, Ingenieur- und Wartungsdienstleistungen für die Industrie- und Energiesektor. Die Gruppe ist auf dem polnischen Markt und in anderen EU-Ländern tätig. - Web: www.erbud.pl

Verkäufer (Land):

Heinz Reimann, Carsten Weiner (-)

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
Karl Rücker Kfz-Teile GmbH & Co. KG (Deutschland)	4,6	30

Branche: Handel/Sonstiges

Sektor: Handel von hochwertigen Fahrzeugteilen

Transaktionsbeschreibung:

Der Insolvenzverwalter der Karl Rücker Kfz-Teile GmbH & Co. KG hat einen Käufer gefunden. Die STAHLGRUBER GmbH möchte mit Wirkung zum 1. März die drei Verkaufsniederlassungen des Familienbetriebs in Crailsheim, Eppingen und Schwäbisch Hall übernehmen. Alle operativ tätigen Mitarbeiter sollen übernommen werden, STAHLGRUBER möchte die Niederlassungen vollumfänglich fortführen. Vorbehaltlich der Zustimmung der Gläubigerversammlung am 21. Februar plant STAHLGRUBER die Übernahme des Geschäftsbetriebs in allen drei Filialen zum 1. März.

Profil Zielunternehmen:

Die Karl Rücker Kfz-Teile GmbH & Co. KG wurde von Karl Rücker im Jahr 1933 gegründet. Inklusive der Verkaufsniederlassungen in Crailsheim, Eppingen und Schwäbisch Hall beschäftigt das Unternehmen heute mehr als 30 Mitarbeiter. Die Karl Rücker Kfz-Teile GmbH & Co. KG hat sich auf den Handel von hochwertigen Fahrzeugteilen in Erstausrüster-Qualität spezialisiert und erwirtschaftet 4,6 Millionen Euro im Jahr.

Adresse: Web: www.ruecker-autoteile.de

Käufer (Land):

STAHLGRUBER GmbH (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

STAHLGRUBER ist europaweit einer der wichtigsten Partner für die Kfz-Reparaturbranche. Wir haben alles, was moderne Werkstätten brauchen. Vom klassischen Verschleißteil bis zur Hebebühne. IMMER MOBIL ist dabei nicht nur der Anspruch an uns selber, sondern auch das Versprechen an unsere Kunden. Das STAHLGRUBER Programm erfüllt mit mehr als 500.000 Artikeln und diversen Dienstleistungen alle Ansprüche der Kfz-Werkstatt und des Ersatzteilehandels, um die Mobilität deren Kunden schnell, effizient und kostengünstig sicherzustellen. Bei uns erhalten Sie Original-Markenteile und Zubehör für verschiedenste Fahrzeugtypen mit dem Schwerpunkt Personenkraftwagen und Leicht-Nutzfahrzeuge. Darüber hinaus bieten wir unsere Service- und Dienstleistungen über eigene Gesellschaften im In- und Ausland an und exportieren nach Bedarf in alle Länder der Welt. - Web: www.stahlgruber.de

Verkäufer (Land):

Insolvenzverfahren (-)

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
Koch Media GmbH (Deutschland)	295	800

Branche: Medien/Verlagswesen/Sonstiges

Sektor: Produzent und Vermarkter von digitalen Entertainment-Produkten

Transaktionsbeschreibung:

THQ Nordic AB has, through its wholly owned subsidiary, SALEM einhundertste Holding GmbH, today entered into an agreement with the owner, Koch Media Holding GmbH, of Koch Media GmbH to acquire 100 percent of the share capital in Koch Media. The total consideration amounts to EUR 121 million on a cash and debt free basis. EUR 16 million of the consideration, equivalent to approximately SEK 159 million, will be paid in a second instalment, no later than August 14, 2018, through a cash payment financed through the Company group's current cash balance. Lars Wingefors AB has guaranteed the payment of the second instalment, in total amounting to EUR 16 million. Lars Wingefors AB will not receive any consideration for the guarantee. Closing of the Transaction is expected to take place later today, i.e. on 14 February 2018, and all conditions for completion will therefore be fulfilled.

Profil Zielunternehmen:

Koch Media is a leading, independent producer and marketer of digital entertainment products in Europe and North America with studios in Germany, the UK, and the US, and offices in several Central and Northern European cities. Koch Media's business consists of three business areas - i) Games, which are mainly published under the Deep Silver label with several AAA-intellectual property rights such as Saints Row, Dead Island and Metro - ii) Partner Publishing, which is the leading company in this business area in Europe and iii) Film, which is a business within movies for primarily the German and Italian speaking territories. Koch Media generated net sales of approximately SEK 2,548 million and Adjusted EBIT of approximately SEK 296 million for the period April - December 2017.

Adresse: Web: www.kochmedia.com

Käufer (Land):

THQ Nordic AB (Schweden)

Profil Käufer / Website:

The company acquires, develops and publishes PC and console games. The company has a wide catalogue of 295 games, including 86 owned franchises, such as Darksiders, Titan Quest, MX vs ATV, Red Faction, Destroy All Humans, Aquanox, ELEX, Jagged Alliance, SpellForce, and The Guild. THQ Nordic has a global publishing reach within marketing, sales and distribution, both online and offline. The group's head office is based in Karlstad, Sweden and its operational office in Vienna, Austria. THQ Nordic employs and contractually collaborates with more than 462 people, including external developers, and has 7 in-house development studios based in Germany, USA and Sweden. - Web: www.thqnordic-investors.com

Verkäufer (Land):

Koch Media Holding GmbH (-)

Berater: Carnegie Investment Bank AB (publ) is acting as financial adviser and Baker McKenzie is acting as Swedish and Austrian legal counsel to THQ Nordic in the Transaction.

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Kommunikationstechnik Dieter Zorn (Deutschland)

keine Angaben

4

Branche: Dienstleistungen/Sonstiges**Sektor:** operative Serviceleistungen auf dem Gebiet der Informations- und Kommunikationstechnologie**Transaktionsbeschreibung:**

Die Zenk-Gruppe erwirbt im Zuge einer Nachfolgeregelung die Kommunikationstechnik Dieter Zorn. Herr Dieter Zorn wird Privatier und steht dem neuen Inhaber noch mindestens 6 Monate zur Verfügung. Herr Zenk gliedert das Unternehmen Kommunikationstechnik Dieter Zorn in die Zenk-Gruppe ein.

Profil Zielunternehmen:

Das Unternehmen in der Telekommunikations- und Sicherheitsbranche, ansässig in Berlin, wurde Anfang der 90er Jahre von Herrn Dieter Zorn gegründet. In den folgenden 27 Jahren trotzte das Unternehmen erfolgreich allen Umbrüchen. Für namhafte Kunden bietet das Unternehmen operative Serviceleistungen auf dem Gebiet der Informations- und Kommunikationstechnologie. Außerdem werden Anlagen der Telekommunikation und Sicherheitstechnik wie auch Videoüberwachung in kleinen und mittelständischen Unternehmen sowie in privaten Haushalten eingerichtet und betreut. Die selbstständig arbeitenden und bestens ausgebildeten Mitarbeiter sind die Grundlage des Geschäftserfolgs von Kommunikationstechnik Dieter Zorn.

Adresse: Web: www.dieterzorn.de**Käufer (Land):****Zenk SystemPartner GmbH (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Zenk SystemPartner versteht sich als Systemhaus, welches in allen Belangen der Kommunikationstechnik für seine Kunden Ansprechpartner ist. Wir sind ein innovativer Dienstleister für individuelle Kommunikationslösungen aus Henstedt-Ulzburg (nahe Hamburg), welcher überregional tätig ist. - Web: www.zenk-systempartner.de

Verkäufer (Land):**Dieter Zorn (-)****Berater:** M&A-Berater: axanta AG

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
LB(Swiss) Investment AG (Schweiz)	keine Angaben	11

Branche: Finanzwesen/Finanzdienstleistungen

Sektor: Fondsverwaltung, Compliance und das Risk Management

Transaktionsbeschreibung:

Die Liechtensteinische Landesbank AG (LLB) hat einen Kaufvertrag zum Erwerb von 100 Prozent der Aktien der LB(Swiss) Investment AG mit Sitz in Zürich unterzeichnet. Die LB(Swiss) Investment AG wurde 1995 gegründet und ist eine 100-Prozent-Tochter der Frankfurter Bankgesellschaft (Schweiz) AG. Die im Fondsgeschäft verwalteten und administrierten Vermögen werden auf rund CHF 32 Mia. steigen. Der Kaufpreis beträgt rund CHF 30 Mio. Er wird nach Ablauf der Earn-out-Periode definitiv festgelegt. Die LLB übernimmt die LB(Swiss) Investment AG - vorbehaltlich der aufsichtsbehördlichen Genehmigungen - voraussichtlich im zweiten Quartal 2018 und wird diese zu LLB Swiss Investment AG umfirmieren.

Profil Zielunternehmen:

Die LB(Swiss) Investment AG wurde 1995 gegründet und ist eine 100-Prozent-Tochter der Frankfurter Bankgesellschaft (Schweiz) AG. Sie bietet ihren Kunden massgeschneiderte und effiziente Dienstleistungen rund um die Fondsverwaltung, Compliance und das Risk Management an. Ihre Kunden sind anspruchsvolle Vermögensverwalter, Family Offices und Banken, die auf eine zuverlässige, flexible und zeitnahe Dienstleistung angewiesen sind. Sie investiert laufend in ihre Top-IT-Infrastruktur und in die Entwicklung zukunftsorientierter, digitaler Serviceleistungen (z. B. die LBSI App). Per 31. Dezember 2017 beschäftigte die LB(Swiss) Investment 11 Mitarbeitende und betreute 51 Fonds mit Assets under Administration von CHF 4.9 Mia.

Adresse: Web: www.lbswiss.ch

Käufer (Land):

Liechtensteinische Landesbank AG (LLB) (Liechtenstein)

Profil Käufer / Website:

Die Liechtensteinische Landesbank AG (LLB) ist das traditionsreichste Finanzinstitut im Fürstentum Liechtenstein. Mehrheitsaktionär ist das Land Liechtenstein. Die Aktien sind an der SIX Swiss Exchange kotiert (Symbol: LLBN). Die LLB-Gruppe bietet ihren Kunden umfassende Dienstleistungen im Wealth Management an: als Universalbank, im Private Banking, Asset Management sowie bei Fund Services. Mit 853 Mitarbeitenden (in Vollzeitstellen) ist sie in Liechtenstein, in der Schweiz, in Österreich und den Vereinigten Arabischen Emiraten (Abu Dhabi und Dubai) präsent. Per 30. Juni 2017 lag das Geschäftsvolumen der LLB-Gruppe bei CHF 59.9 Mia. - Web: www.llb.li

Verkäufer (Land):

Frankfurter Bankgesellschaft (Schweiz) AG (Schweiz)

Profil Verkäufer / Website:

Die Frankfurter Bankgesellschaft ist 'Die Privatbank' der Sparkassen-Finanzgruppe, einer der grössten Finanzgruppen der Welt. Sie hat ihren Hauptsitz in Zürich, eine Tochterbank in Frankfurt am Main sowie zwei weitere Tochtergesellschaften: das einzige Multi-Family-Office der Sparkassen-Finanzgruppe, die Frankfurter Bankgesellschaft Family Office AG und die LB(Swiss) Investment AG. Die Gruppe verwaltet über CHF 12 Mrd., wächst in den letzten Jahren sehr dynamisch und deutlich über Branchenschnitt und ist damit die zweitgrösste Privatbank mit deutschem Eigentümer in der Schweiz. Sie zählt in Deutschland zu den zehn grössten Privatbanken. Nun gibt sie ihre Zürcher Tochter LB(Swiss) Investment AG ab und fokussiert sich noch stärker auf ihr florierendes Kerngeschäft mit vermögenden Privatkunden zusammen mit den Sparkassen in Deutschland. - Web: www.frankfurter-bankgesellschaft.ch

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

LexPG / thinking information Verlag GmbH
(Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Medien/Verlagswesen/Sonstiges

Sektor: onlinebasiertes Rechtsinformationssystem

Transaktionsbeschreibung:

Zum 1. Januar 2018 hat WEKA MEDIA das onlinebasierte Rechtsinformationssystem LexPG vom thinking information Verlag GmbH übernommen.

Profil Zielunternehmen:

LexPG ist ein auf Umweltrecht und Arbeitssicherheit spezialisiertes onlinebasiertes Rechtsinformationssystem. Mit der dahinterstehenden Rechtsdatenbank werden die LexPG-Kunden über einen E-Mail-News-Dienst automatisch über alle relevanten gesetzlichen Änderungen und Neuheiten informiert. Ein hochwertiges Online-Produkt mit namhaften Kunden, das 2000 von Josef Bauer, Inhaber des thinking information Verlags in Dorfen, entwickelt wurde.

Adresse: Web: www.lexpg.de

Käufer (Land):

WEKA MEDIA GmbH & Co. KG (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Die WEKA MEDIA GmbH & Co. KG ist einer der führenden Anbieter von multimedialen Fachinformationssystemen im Business-to-Business- und Business-to-Government-Bereich. Das Unternehmen bietet Produkte und Services mit einem hohen Nutzwert. Das Spektrum reicht von Software-, Online- und Printprodukten und einer modular aufgebauten, internetbasierten Großkundenlösung bis hin zu E-Learning-Angeboten, Seminaren, Fachtagungen und Kongressen. Das Produktportfolio wendet sich an Fach- und Führungskräfte aus den Bereichen Produktion und Konstruktion, Arbeitssicherheit und Brandschutz, Umwelt und Energie, Management und Finanzen, Qualitätsmanagement, Behörde, Bauhandwerk, Architektur und betriebliche Mitbestimmung sowie Datenschutz. WEKA MEDIA ist ein Unternehmen der europaweit tätigen WEKA Firmengruppe. Die unter dem Dach der WEKA Firmengruppe geführten Medienunternehmen beschäftigen über 1500 Mitarbeiter und erwirtschafteten 2016 einen Umsatz von rund 241 Millionen Euro. - Web: www.weka.de

Verkäufer (Land):

Josef Bauer (-)

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Lot-tissimo (Deutschland)

keine Angaben

-

Branche: Dienstleistungen/Sonstiges**Sektor:** Auktionsportal**Transaktionsbeschreibung:**

Auction Technology Group (ATG) acquired the German art & antiques portal Lot-tissimo.com. In 2010 Lot-tissimo collaborated with ATG and launched its own Live Bidding service utilising technology provided by Auction Technology Group. The acquisition allows the combined businesses to invest even more heavily in technology, spend more on marketing to bring even more bidders and streamline processes to save auctioneers and bidders both time and money. Already sharing the same Live Bidding Technology, the acquisition allows auctioneers to list and webcast their sales on Lot-tissimo.com, auction.fr and thesaleroom.com using one single operator app. The group will invest further to deliver fully integrated services to the German marketplace, adding new tools to improve efficiency for auctioneers and bidders.

Profil Zielunternehmen:

Founded in 2002 by Jörg Wisniewski, Lot-tissimo is based in Hamburg, Germany. Initially focussed on auctions in Germany and Austria, the portal now lists art and antiques auctions from across Europe.

Adresse: Web: www.lot-tissimo.com**Käufer (Land):****Auction Technology Group (Grossbritannien)****Profil Käufer / Website:**

Serving the auction trade since 1971, today we facilitate £2bn of online transactions, reach 12 verticals through our 4 online marketplaces, including: Consumer goods, industrial machinery, plant machinery and agriculture, cars and commercial vehicles, commercial surplus and insolvency as well as fine art, decorative arts, jewellery and collectables. We support more than 1,350 auctioneers in their businesses globally, bringing the online buying community 7.5m lots each year within a secure, fast and reliable online infrastructure. The Antiques Trade Gazette was founded in 1971 to provide the art and antiques community with insight and key information around the UK's specialist auctions and auctioneers. Building on this expertise and our name as the industry authority, we launched our first live sale on the-saleroom.com establishing the direction of the industry for the next decade. We continue to guide and shape the industry today having, in 2007, pioneered online auctions for the Industrial and Commercial sectors. With less than 10% of auctions closed online today but with online growing at +20% annually, ATG is focused on continued investment in the technology to make our auctioneers successful in the digital future. - Web: www.auctiontechnologygroup.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Mattersoft Oy (Finnland)

keine Angaben

-

Branche: Software & IT/Sonstiges**Sektor:** Software und Services für intelligente Verkehrssysteme**Transaktionsbeschreibung:**

Die finnische Mattersoft Oy wird jetzt Teil des Karlsruher init-Konzerns, des international führenden Systemhauses für integrierte Planungs-, Dispositions-, Telematik- und Ticketinglösungen für Busse und Bahnen. Mit der Übernahme von Mattersoft macht die init innovation in traffic systems SE den nächsten Schritt bei der Erschließung der skandinavischen und baltischen Märkte mit ihrer Hard- und Software.

Profil Zielunternehmen:

Das Unternehmen ist ein führender Anbieter von Software und Services für intelligente Verkehrssysteme. Das Produktspektrum umfasst diverse Apps, einen Fahrplansimulator, Gleisplandarstellungen und Systeme zur Fahrgastinformation.

Adresse: Web: www.mattersoft.fi**Käufer (Land):****init innovation in traffic systems SE (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Die init innovation in traffic systems SE ist ein deutscher Hersteller von elektronischen und informationstechnischen Systemen für den öffentlichen Personenverkehr. Neben dem Hauptsitz in Karlsruhe besitzt INIT Niederlassungen in den USA, Kanada, Australien, Dubai, Großbritannien, Finnland, Singapur und Schweiz. Hundertprozentige Töchter der init AG sind die INIT GmbH und INIT Inc. sowie HanseCom GmbH, initplan GmbH, initperdis GmbH und inola GmbH. Außerdem verfügt die init AG über Beteiligungen an der CarMedialab GmbH und die INIT GmbH an der iris-GmbH. Zur INIT Inc. wiederum gehören die hundertprozentige Tochter SQM LLC sowie Anteile der TQA LLC. INIT entwickelt Soft- und Hardware, die das Aufgabenspektrum von Verkehrsunternehmen abdecken. Die Prozesse von der Erstellung von Fahrplänen und der Fahrzeug- und Fahrereinsatzplanung über den Fahrscheinverkauf, die Betriebssteuerung, die Information der Fahrgäste bis hin zur Analyse und Optimierung des Betriebsgeschehens werden von einem vollintegrierten System unterstützt. Dabei haben die IT-Lösungen einen modularen Aufbau, so dass alle Komponenten auch einzeln eingesetzt oder in vorhandene Systeme integriert werden können. - Web: www.initse.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Merus Audio A/S (Dänemark)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: High-Tech/Elektronik/Hardware**Sektor:** Audioverstärker-Lösungen**Transaktionsbeschreibung:**

Infineon hat das Start-up Merus Audio übernommen, einen Hersteller von integrierten Audioverstärker-Lösungen mit Sitz in Kopenhagen. Nach der Integration von Merus Audio kann Infineon seinen Kunden ein umfassendes Class-D-Audioverstärker-Portfolio der Spitzenklasse anbieten, das die anspruchsvollsten Applikationen adressiert. Die Technologie ergänzt die bestehende PowIRAudio™ Produktlinie von Infineon für Leistungen unter 70 Watt. Das Start-up wird vollständig in die Audio-Aktivitäten von Infineon integriert und damit Teil der Division Power Management & Multimarket. Zu den finanziellen Randbedingungen der Transaktion wurde Stillschweigen vereinbart.

Profil Zielunternehmen:

Merus Audio ist ein Hersteller von integrierten Audioverstärker-Lösungen mit Sitz in Kopenhagen. Das Unternehmen wurde im Jahr 2010 von Hans Hasselby-Andersen und Mikkel Hoyerby gegründet. Merus Audio entwickelt eine energieeffiziente Lösung für batteriebetriebene und Smart-Home-Lautsprecher. Sie verbessert die Audio-Performance und maximiert die Batterielaufzeit, gleichzeitig ermöglicht sie ein kompaktes Design.

Adresse: Web: www.merus-audio.com**Käufer (Land):****Infineon Technologies AG (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Die Infineon Technologies AG ist ein weltweit führender Anbieter von Halbleiterlösungen, die das Leben einfacher, sicherer und umweltfreundlicher machen. Mikroelektronik von Infineon ist der Schlüssel für eine lebenswerte Zukunft. Mit weltweit etwa 37.500 Beschäftigten erzielte das Unternehmen im Geschäftsjahr 2017 (Ende September) einen Umsatz von rund 7,1 Milliarden Euro. - Web: www.infineon.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
Montcogim-Plinara d.o.o. (Kroatien)	11,4	25

Branche: Energieversorgung/Energieversorger/Infrastruktur

Sektor: Gas-Versorger

Transaktionsbeschreibung:

Die innogy SE hat einen weiteren Gas-Versorger in Kroatien erworben und baut damit das Geschäft in der Region der innogy SEE (Slowakei, Slowenien, Kroatien) aus. Nach dem Kauf eines Mehrheitspakets am Gas-Versorger der Stadt Koprivnica Anfang 2017 übernimmt innogy die Netz- und Vertriebsgesellschaft Montcogim-Plinara mit Sitz in Sveta Nedelja. Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart.

Profil Zielunternehmen:

Montcogim-Plinara erzielte 2016 einen Umsatz von rund 11,4 Mio. Euro und hat 25 Mitarbeiter. Das Unternehmen ist in sechs Städten in der Region Zagreb tätig, besitzt ein 370 km langes Gasnetz und versorgt 11.000 Kunden. Das Gasnetz des Unternehmens gilt als modernstes in Kroatien.

Adresse: Web: www.montcogim

Käufer (Land):

innogy SE (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Die innogy SE ist eines der führenden deutschen Energieunternehmen mit einem Umsatz von rund 44 Milliarden Euro (2016), mehr als 40.000 Mitarbeitern und Aktivitäten in 16 europäischen Ländern. Mit ihren drei Geschäftsfeldern Netz & Infrastruktur, Vertrieb und Erneuerbare Energien adressiert die innogy SE die Anforderungen einer modernen dekarbonisierten, dezentralen und digitalen Energiewelt. Im Zentrum der Aktivitäten von innogy stehen unsere 23 Millionen Kunden. Diesen wollen wir innovative und nachhaltige Produkte und Dienstleistungen anbieten, mit denen sie Energie effizienter nutzen und ihre Lebensqualität steigern können. Die wichtigsten Märkte sind Deutschland, Großbritannien, die Niederlande und Belgien sowie einige Länder in Mittelost- und Südosteuropa, insbesondere Tschechien, Ungarn und Polen. Bei der Stromerzeugung aus erneuerbaren Energien ist innogy mit einer Kapazität von insgesamt 3,7 Gigawatt auch außerhalb dieser Regionen aktiv, z. B. in Spanien, Italien und der MENA-Region (Middle East, North Africa). Als Innovationsführer bei Zukunftsthemen wie eMobility sind wir an den internationalen Hotspots der Technologiebranche wie im Silicon Valley, in Tel Aviv, London oder Berlin vertreten. Wir verbinden das breite Know-how unserer Energietechniker und Ingenieure mit digitalen Technologiepartnern - vom Start-up bis zum Großkonzern. - Web: www.innogy.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Moovit App Global Ltd. (Israel)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: High-Tech/Mobility**Sektor:** ÖPNV-App**Transaktionsbeschreibung:**

Moovit App Global Ltd, a leader in urban mobility and the developer of the world's #1 transit app, announced it has closed a \$50 million Series D round led by Intel Capital. All Moovit's earlier investors participated, including Sequoia, BMW iVentures, NGP, Ashton Kutcher's Sound Ventures, BRM, Gemini, Vaizra, Vintage, and newcomer Hanaco.

Profil Zielunternehmen:

Moovit is the world's largest transit data and analytics company and the #1 transit app. Moovit simplifies your urban mobility all around the world, making getting around town via transit easier and more convenient. By combining information from public transit operators and authorities with live information from the user community, Moovit offers travelers a real-time picture, including the best route for the journey. Named Best Local App by Google in 2016 and one of Apple's Best Apps of 2017, Moovit launched in 2012 and surpassed 120 million users in five years. Moovit amasses one billion anonymous data points a day to add to the world's largest repository of transit data. The data gathering is aided by Moovit's network of more than 250,000 local editors called Moovitors. These passionate users help map and maintain local transit information in cities that would otherwise be unserved. Moovitors account for 65 percent of the hundreds of cities Moovit opens every year and make Moovit the Wikipedia of Transit. Moovit is an early pioneer of Mobility as a Service (MaaS). The company helps people change the way they consume mobility by fully integrating other forms of transport, such as local bicycle services, into its app. In 2017 Moovit launched its Smart Transit Suite of products to help cities, governments and transit operators improve urban mobility in their cities.

Adresse: Web: www.moovit.com**Käufer (Land):****BMW Group / BMW i Ventures (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Mountain View-based BMW i Ventures, a corporate venture capital team founded by BMW Group in 2011, provides equity financing to high-potential start-ups and high-growth companies dedicated to shape the future of global mobility. As a strategic investor, i Ventures aims to build strong partnerships with young start-ups with a high potential of making urban mobility smarter, more efficient and more flexible. Collaboration projects intend to create sustainable business value on both sides. Portfolio companies benefit from BMW i Ventures' long-term experience, strong reach and the broad network of a well-established brand. Through its previous investments in the fields of e-mobility, navigation, parking, car sharing and intermodality, BMW i Ventures has already entered into strategic partnerships with innovative providers such as Carbon3D, Nauto, Scoop, Stratim, Chargepoint, Life360, Moovit, JustPark, Chargemaster and Zendrive. - Web: www.bmwiventures.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Mundipharma Deutschland GmbH & Co. KG /
Produktionsbereich Limburg (Deutschland)

keine Angaben

100

Branche: Pharma/Life Sciences/Pharmazie

Sektor: Arzneimittelhersteller

Transaktionsbeschreibung:

Mundipharma Deutschland und das in Seefeld ansässige Unternehmen Fidelio Healthcare haben einen Kaufvertrag zur Übernahme des Produktionsbereiches in Limburg unterzeichnet. Damit können rund 100 Arbeitsplätze langfristig erhalten werden. Der Vollzug der Transaktion steht noch unter den üblichen Genehmigungsvorbehalten. Fidelio Healthcare wird den Produktionsbereich, die hochwertigen Produktionsanlagen und einen Großteil der betroffenen Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter von Mundipharma Limburg übernehmen.

Profil Zielunternehmen:

Mundipharma ist ein forschendes Unternehmen, das hochwirksame Arzneimittel mit größtmöglicher Verträglichkeit entwickelt und somit die Therapie für Arzt und Patient wesentlich verbessert. Nicht nur mit eigenen Entwicklungen, auch dank vielversprechender Kooperationen ermöglicht Mundipharma mehr Patienten Zugang zu innovativen Therapien in den Bereichen Schmerz, Atemwegserkrankungen, Immunologie, Onkologie, Supportive Care und Suchtbehandlung.

Adresse: Web: www.mundipharma.de

Käufer (Land):

Fidelio Healthcare Partners GmbH & Co KG (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Fidelio Healthcare, Seefeld, wurde 2015 von Heiner Hoppmann und Dr. Christian Zischek gegründet und bietet globale Beratungsdienstleistungen für die Healthcare- und Life-Science-Industrie an. Die Kernkompetenzen des Unternehmens umfassen Beratungs- und Consultancy-Leistungen in den Bereichen Strategie-Management, M & A-Support, Performance Enhancement in Supply Chain/Operations inklusive Lean Management Implementierung, F & E Projektmanagement, Qualitätsmanagement sowie weiteres umfassendes Interims- und Projektmanagement.

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Noreko AS (Norwegen)

keine Angaben

-

Branche: Entsorgung/Recycling**Sektor:** reconditioning of industrial packaging**Transaktionsbeschreibung:**

National Container Group (NCG), the reconditioning division of MAUSER, and Noreko AS have established a joint venture partnership in Scandinavia. Effective February 1st National Container Group (NCG), the reconditioning subsidiary of MAUSER, has acquired a 51% stake in Noreko AS. The newly established joint venture will grow NCG's geographical presence to Scandinavia. Named as NCG-Noreko AS in Norway and NCG-Noreko AB in Sweden, the two Noreko companies continue their business and will become fully integrated members of the NCG network in the EMEA region. At a size of now in total 14 reconditioning sites operated across Europe, MAUSER/NCG continues to expand its unique capabilities in serving its customer base with the highest quality products and services along the full lifecycle management of industrial packaging.

Profil Zielunternehmen:

Noreko AS was founded in 1996, and is a family-owned business that has been active in the reconditioning of industrial packaging since then. It operates two sites, one located in Moss, south of Oslo in Norway, the other in Älvängen, close to Goteborg, Sweden. In addition to the collection and reconditioning of IBCs, plastic drums and steel drums, Noreko is a supplier of new and reconditioned packaging. The company is one of the industry leaders in its home market.

Adresse: Web: www.noreko.com**Käufer (Land):****National Container Group / MAUSER Group (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

MAUSER Group, founded in 1896, is a worldwide leading producer of industrial packaging with more than 5,000 employees. A subsidiary of Stone Canyon Industries, MAUSER serves a portfolio of customers in the chemical, agrochemical, petrochemical and pharmaceutical sectors, as well as the food and beverage industries. MAUSER products include plastic packaging, fiber drums, steel drums, Intermediate Bulk Containers (IBCs) and reconditioning services through the National Container Group (NCG), a MAUSER holding. MAUSER provides sustainability-oriented, full-cycle services - from production to recycling (ECO-CYCLE®). With more than 100 MAUSER/NCG sites and multiple joint ventures in Europe, the Americas and Asia - plus two partner networks for plastic and steel packaging – the company has a presence around the globe. - Web: www.mausergroup.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Nuki Home Solutions GmbH (Österreich)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

30

Branche: High-Tech/Sonstiges**Sektor:** Smart Lock, Schließzylindersystem**Transaktionsbeschreibung:**

Einer der weltweit führenden Anbieter von Sicherheitslösungen im Zutrittsbereich, Allegion PLC, investiert in das aufstrebende Grazer Unternehmen Nuki Home Solutions GmbH. Allegion und Nuki gaben den Abschluss der Finanzierungsrunde heute bekannt. Der Konzern übernimmt einen Minderheitsanteil an Nuki, die Unternehmen vereinbarten Stillschweigen über die Investitionssumme.

Profil Zielunternehmen:

Nuki Home Solutions ist führender Anbieter von nachrüstbaren, smarten Zutrittslösungen in Europa. Das Unternehmen hat sich zum Ziel gesetzt, bestehende Türschlösser intelligent zu machen und dadurch den physischen Schlüssel zu ersetzen. Zum aktuellen Produktportfolio gehören die Nuki Combo, bestehend aus Nuki Smart Lock und Nuki Bridge sowie die Nuki Box - eine Nachrüstlösung für Mehrfamilienhäuser. Nuki Home Solutions wurde 2014 in Graz durch die Startup-Schmiede Up to Eleven gegründet. Geschäftsführer von Nuki Home Solutions ist Martin Pansy.

Adresse: Münzgrabenstraße 92/4, 8010 Graz - Web: www.nuki.io**Käufer (Land):****Allegion PLC (Irland)****Profil Käufer / Website:**

Allegion ist ein weltweit führender Sicherheitsspezialist mit führenden Marken wie CISA®, Interflex®, LCN®, Schlage®, SimonsVoss® und Von Duprin®. Mit Fokus auf Sicherheit rund um die Tür und angrenzende Bereiche produziert Allegion eine Reihe von Lösungen für Haushalte, Unternehmen, Schulen und andere Institutionen. Allegion ist ein Unternehmen mit einem Umsatz von rund 2,2 Milliarden US-Dollar, dessen Produkte in fast 130 Ländern verkauft werden. - Web: www.allegion.com

Berater: Berater Nuki: GCA Altium - Legal: PHH

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Nuova Ciba SpA (Italien)

keine Angaben

40

Branche: Anlagenbau/Maschinenbau**Sektor:** Anlagen zur Herstellung von Gummimischungen**Transaktionsbeschreibung:**

Der Münchener Baumaschinenhändler Zeppelin, der über die Zeppelin-Stiftung der Stadt Friedrichshafen gehört, kauft den italienischen Anlagenbauer Nuova Ciba. Damit baut der Konzern seine in Friedrichshafen ansässige Sparte Anlagenbau aus.

Profil Zielunternehmen:

Nuova CIBA was established in 1960 and since it's conception has specialized in the design and manufacture of complete automated plants to transport, store and weigh solids, powders and liquid materials for the rubber, cable, chemical, plastics and allied industries, together with control systems. Nuova CIBA manufacture and supply auxiliary equipment such as bag slitters, compactors, dust extraction, manual small ingredients, weighing systems, dense phase low speed transport for carbon blacks, mixer control systems, polymerbale cutters, manual stock feeders and equipment manufactured to customer specifications.

Adresse: Web: www.nuovaciba.com**Käufer (Land):****Zeppelin Konzern (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Die Zeppelin GmbH mit juristischem Sitz in Friedrichshafen und der Zentrale in Garching bei München ist die Holding eines international tätigen Handels-, Engineering- und Dienstleistungskonzerns, der Produkte in den Bereichen Vertrieb und Service von Baumaschinen, Vermietung, Antriebs- und Energiesysteme sowie Engineering und Anlagenbau anbietet. Der Konzern ist mit rund 7.700 Mitarbeitern in 190 Standorten in 35 Ländern vertreten. Im Geschäftsjahr 2016 wurde ein Umsatz von rund 2,36 Mrd. EUR erwirtschaftet. Gesellschafter des Konzerns sind die Zeppelin-Stiftung und die Luftschiffbau Zeppelin. - Web: www.zeppelin.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Pharmazeutische Fabrik Evers GmbH & Co KG
(Deutschland)

keine Angaben

-

Branche: Pharma/Life Sciences/Pharmazie

Sektor: Naturarzneimittel für den Urologie- und Gastroenterologie-Sektor

Transaktionsbeschreibung:

Die Pharmazeutische Fabrik Evers GmbH & Co KG wurde an das chinesische Unternehmen Bright Future Pharmaceutical Laboratories Ltd beratend verkauft. Über den Kaufpreis haben die Parteien Stillschweigen vereinbart.

Profil Zielunternehmen:

Das Familienunternehmen Pharmazeutische Fabrik Evers GmbH & Co. KG wurde 1933 gegründet. Das Unternehmen mit Hauptsitz in Pinneberg, bei Hamburg, konzentriert sich auf ein ausgewähltes Sortiment an Naturarzneimitteln für den Urologie- und Gastroenterologie-Sektor und tritt in mehreren Ländern als Lizenzgeber auf. Die Marken Eviprostat S, Eviprostat N und Gallith zählen zu den etablierten Produkten in diesem Bereich.

Adresse: Web: www.pharmaevers.de

Käufer (Land):

Bright Future Pharmaceutical Laboratories Ltd (China)

Profil Käufer / Website:

Die 1993 gegründete Bright Future Pharmaceutical Laboratories Ltd ist der größte GMP-zertifizierte (GMP = Good Manufacturing Practice) Pharmahersteller in Hong Kong. Das Unternehmen mit mehr als 7.000 Mitarbeitern ermöglicht Menschen den Zugang zu Medikamenten zu erschwinglichen Preisen und ist insbesondere in den wichtigsten Wachstumsmärkten wie Hong Kong, das chinesische Festland, Nordamerika, Afrika, Südostasien und Europa. - Web: www.brightfuture.com.hk

Berater: Berater Pharmazeutische Fabrik Evers GmbH & Co KG: DLA Piper (Dr. Nils Krause)

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

PROHOGA Gruppe (Deutschland)

keine Angaben

200

Branche: Handel/Einzel-/Großhandel**Sektor:** Fachzentrum für Hotel und Gastgewerbe**Transaktionsbeschreibung:**

Laut einem Eintrag beim Bundeskartellamt, plant die Rieker Investment GmbH, der Investmentarm des familiengeführten Schuhproduzenten Rieker, eine 90 %-ige Beteiligung an der PROHOGA Group.

Profil Zielunternehmen:

PROHOGA - ein Mittelständler bei dem es alles für Gastronomie, Hotellerie und Großverbraucher gibt. Frischwaren aus aller Welt, sowie ausgesuchte regionale Produkte, ein komplettes Lebensmittel- und Einrichtungssortiment für jeden Gastronomen - egal ob Imbiss, Landgasthof oder Sternelokal. PROHOGA steht für Qualität, frische Produkte und eine garantiert sichere Lieferkette: PROHOGA ist seit 150 Jahren, nun in der 5. Generation, ein Familienbetrieb.

Adresse: Web: www.prohoga.de**Käufer (Land):****Rieker Holding AG (Schweiz)****Profil Käufer / Website:**

Die Rieker Holding AG mit Sitz im schweizerischen Thayngen ist die Dachgesellschaft der gleichnamigen Schuhmarke, die ursprünglich in Tuttlingen (Baden-Württemberg) gegründet worden war. Die Unternehmensgruppe verfügt über mehrere Produktionsstätten in fünf Ländern, drei Designbüros sowie 16 Vertriebszentren und beschäftigt weltweit rund 20.000 Mitarbeiter. Sie versorgt etwa 8000 unabhängige Einzelhändler, hauptsächlich in Europa, mit Schuhen und Accessoires. Der Sitz der Unternehmensgruppe befindet sich seit den frühen 1970er Jahren in der Schweiz. Für die Kollektion, Entwicklung, den Vertrieb und die Logistik sind verschiedene Standorte weltweit zuständig. - Web: www.rieker.com

Berater: Berater Verkäuferseite: M&A: IMAP - Legal: CMS Deutschland

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

PropTech Partners SA (Schweiz)

keine Angaben

-

Branche: Immobilien/Sonstiges**Sektor:** Prop-Tech / Immobilienmaklergeschäft**Transaktionsbeschreibung:**

Investis treibt ihre digitale Transformation weiter voran und beteiligt sich mit 28.6% am Aktienkapital der Neho, einem an der EPFL (Ecole polytechnique fédérale de Lausanne) ansässigen Start-up Unternehmen, an welchem Investis bereits über die Minderheitsbeteiligung Polytech Ventures Holding SA indirekt beteiligt war. Aufgrund des überzeugenden Geschäftsmodells von Neho hat sich Investis entschieden, sich ebenfalls direkt zu beteiligen und hält daher zum heutigen Zeitpunkt wirtschaftlich rund 44% an dieser Gesellschaft. Hinsichtlich bestehender Vereinbarungen unter den bisherigen Aktionären kann sich diese Quote an Neho jedoch künftig auf unter 37% reduzieren.

Profil Zielunternehmen:

Neho definiert das Immobilienmaklergeschäft neu und offeriert Immobilien-Eigentümern eine zeitgemässe sowie äusserst kostengünstige und attraktive Alternative zum herkömmlichen Brokerage. Die Dienstleistungen basieren auf neuen digitalen Technologien, ohne dabei auf den professionellen, persönlichen Kontakt und das Knowhow von Immobilienexperten zu verzichten. Neho bietet von A-Z alles an, was zum Maklergeschäft gehört, einfach wesentlich preiswerter und effizienter, als die ursprünglichen Modelle. So sind die Kommissionen nicht abhängig vom Verkaufspreis der Immobilie sondern bestehen aus einem Fixpreis, von welchem 60% erst bezahlt werden, wenn die Immobilie erfolgreich verkauft ist.

Adresse: Web: www.neho.ch**Käufer (Land):****Investis-Gruppe (Schweiz)****Profil Käufer / Website:**

Die 1994 gegründete Investis-Gruppe ist eine führende Gesellschaft für Wohnliegenschaften in der Genferseeregion und ein schweizweit operierender Anbieter im Bereich Real Estate Services. Das Unternehmen ist in den beiden synergetischen Geschäftsbereichen Properties und Real Estate Services tätig. Das Portfolio von Investis besteht fast ausschliesslich aus Wohnliegenschaften in der Genferseeregion und wurde per 30. Juni 2017 mit CHF 1,036 Millionen bewertet. Durch den Geschäftsbereich Real Estate Services werden Immobiliendienstleistungen unter bekannten lokalen Marken in der ganzen Schweiz angeboten. - Web: www.investisgroup.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Putzin Maschinenbau GmbH: (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

50

Branche: Anlagenbau/Maschinenbau**Sektor:** Präzisionsteile**Transaktionsbeschreibung:**

Seit gut zweieinhalb Jahren läuft das Insolvenzverfahren für die Pegnitzer Maschinenbaufirma Putzin. Und fast genauso lang die Suche nach einem finanzkräftigen Partner, der das in Schieflage geratene Unternehmen in eine sichere Zukunft führt. Der ist jetzt gefunden: Die Fecom Maschinenbau GmbH mit Sitz in Bindlach steigt bei Putzin ein.

Profil Zielunternehmen:

Die PUTZIN Maschinenbau GmbH ist ein renomiertes Maschinenbau-Unternehmen und Zulieferbetrieb in Bayern. Als Familienbetrieb mit über 50 qualifizierten Mitarbeitern werden auf rund 4.000 qm Fläche Qualitätsprodukte gefertigt. Es werden Einzelteile, Prototypen, montagefertige Baugruppen und komplette Maschinen produziert.

Adresse: Web: www.putzin.de**Käufer (Land):****Fecom Maschinenbau GmbH (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Die Firma Fecom Maschinenbau GmbH ist ein Hersteller von Werkzeugen für Rohrbiegen, Endenbearbeitung und Prüflehren. Unter anderen beliefert Fecom auch das in Pottenstein ansässige Maschinenbauunternehmen Klubert & Schmidt. - Web: www.fecom-maschinenbau.de

Verkäufer (Land):**Insolvenzverfahren (-)****Berater:** keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
RadarServices Smart IT-Security GmbH (Österreich)	keine Angaben	130

Branche: Software & IT/Security

Sektor: Cyber Risk Detection

Transaktionsbeschreibung:

CYOSS GmbH mit Sitz in München übernimmt die Mehrheit an RadarServices, Europas Marktführer für Cyber Risk Detection. Mit der Allianz zwischen RadarServices mit Hauptsitz in Wien und CYOSS aus München schließt sich Europas führendes Technologieunternehmen im Bereich Cyber Risk Detection & Response mit Deutschlands Spezialist für Data Analytics, IT- und OT-Sicherheit zusammen. Die Unternehmen schaffen den ersten Global Player für Cybersecurity made in Europe“ Mit Standorten in Europa, den USA, dem Nahen Osten, Asien und Australien bieten sie Kunden in insgesamt 170 Ländern ein perfekt integriertes Portfolio aus Beratung, Testing, Detection & Response und Training im Bereich Cyber-Sicherheit und integrierten Big Data Services.

Profil Zielunternehmen:

RadarServices ist Europas führendes Technologieunternehmen im Bereich Detection & Response. Im Mittelpunkt steht die zeitnahe Erkennung von Risiken für die Sicherheit der IT von Unternehmen und Behörden als Solution oder als Managed Service. Basis dafür ist eine hochmoderne, eigenentwickelte Technologieplattform mit der Kunden ihr Security Operations Center (SOC) aufbauen können oder die in Kombination mit Security-Analyseexperten, bewährten Prozessen und Best Practices als SOC as a Service zur Verfügung steht. Das Ergebnis: Eine besonders effektive und effiziente Verbesserung von IT-Sicherheit und -Risikomanagement, kontinuierliches IT Security Monitoring und ein auf Knopfdruck verfügbarer Überblick über die sicherheitsrelevanten Informationen in der gesamten IT-Landschaft einer Organisation.

Adresse: Web: www.radarservices.com

Käufer (Land):

CYOSS GmbH / ESG Gruppe (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Die CYOSS GmbH ist das Unternehmen der ESG Gruppe, in dem die vielfältigen Kompetenzen in den Bereichen Datenanalyse, Cyber- und IT-Sicherheit branchenübergreifend gebündelt sind. CYOSS unterstützt als querschnittlich agierendes Competence Center der ESG Gruppe ihre Kunden im behördlichen und industriellen Umfeld mittels innovativen Datenanalysen das Potenzial durch Digitalisierung zu heben und sich wirksam gegen Cyber-Risiken in Form von Cyber-Attacks, Wirtschaftsspionage, Sabotage und Datendiebstahl zu schützen. CYOSS bringt dabei richtungsweisende Technologien, Prozesse und den Menschen zusammen und steht ihren Kunden als zuverlässiger Partner mit maßgeschneiderten Ansätzen und Lösungen zur Seite. Dabei profitieren die Kunden von CYOSS sowohl von der jahrzehntelangen Expertise im Sicherheitsumfeld als auch von den innovativen Angeboten der gesamten ESG Gruppe, wie beispielsweise Deutschlands erstem Cyber Simulation & Training Center. - Web: www.esg.de/division/cyoss

Berater: Berater CYOSS/ESG: M&A: Drake Star Partners

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

roda-Gruppe (Deutschland)

keine Angaben

120

Branche: Bauindustrie/Zulieferer**Sektor:** Rauch- und Wärmeabzugsgeräte, industrielle Lüftungsanlagen, Tageslichtsysteme und lichtdurchlässige Fassadentechnik**Transaktionsbeschreibung:**

Die LAMILUX Heinrich Strunz Holding GmbH & Co. KG hat 100 Prozent der Geschäftsanteile an der roda-Gruppe erworben. Über finanzielle Details der Transaktion haben die Parteien Stillschweigen vereinbart. Die LAMILUX-Gruppe setzt mit dem Erwerb der drei Unternehmen ihre solide Entwicklung fort und baut die Leistungsführerschaft als Premiumanbieter im Bereich Tageslichtsysteme und maßgeschneiderter Rauch- und Wärmeabzugsanlagen weiter aus.

Profil Zielunternehmen:

Die roda-Gruppe besteht aus den Firmen roda Licht- und Lufttechnik GmbH mit Sitz in Langenau (roda Süd) und Isernhagen-Kirchhorst (roda Nord) sowie der E.M.B. Products AG mit Sitz in Emmerich. Sie hat rund 120 Mitarbeiter und ist seit 1986 ein europaweit renommierter Hersteller und Monteur hochwertiger Rauch- und Wärmeabzugsgeräte, industrieller Lüftungsanlagen, Tageslichtsysteme und lichtdurchlässiger Fassadentechnik. Die Geschäftsführung der roda-Gruppe bleibt unverändert bei Bernd Kaemmerer und Jens Hartung für roda Nord, bei Alfred Bosch und Frank Eberhardt für roda Süd sowie bei Burkhard Weyers für E.M.B.

Adresse: Web: www.roda.de**Käufer (Land):****LAMILUX Heinrich Strunz Holding GmbH & Co. KG (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Das Familienunternehmen LAMILUX ist in Europa einer der technologisch richtungsweisenden Hersteller von Tageslichtsystemen, multifunktionalen Glasdachkonstruktionen und komplexen Gebäudesteuerungen und zählt weltweit zu den führenden Produzenten von High-Tech-Composites aus carbon- und glasfaserverstärkten Kunststoffen. Das Unternehmen hat im Geschäftsjahr 2017 mit über 950 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern einen Umsatz von 263 Millionen Euro erwirtschaftet. - Web: www.lamilux.de

Berater: Berater der LAMILUX Heinrich Strunz Holding GmbH & Co. KG: Financial DD: Rödl & Partner (Wolfgang Kraus) - Legal: Rödl & Partner Nürnberg (Michael Wiehl) - Tax: Rödl & Partner (Anna Luce) - Berater der roda-Gruppe: Sonntag & Partner Partnerschaftsgesellschaft mbB (Dr. Thomas Rau)

M&A

Zielunternehmen (Land)

SAS Tornika / AffiMobiz (Frankreich)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Dienstleistungen/Sonstiges**Sektor:** Media-Einkaufs-Spezialist**Transaktionsbeschreibung:**

Die CLIQ Digital AG, ein führendes Direktmarketing- und Vertriebsunternehmen für digitale Produkte mit einer eigenen globalen Zahlungs- und Distributionsplattform, hat die Übernahme einer 80-prozentigen Beteiligung an dem französischen Media-Einkaufs-Spezialisten AffiMobiz abgeschlossen. Im Dezember 2017 hatten die Gesellschaften ein entsprechendes Memorandum of Understanding (MoU) unterzeichnet. Neben der Vereinbarung über die Mehrheitsbeteiligung an AffiMobiz hat die CLIQ Digital AG ihren Anteil an der niederländischen Tochtergesellschaft CMind B.V., dem Betreiber der erfolgreichen Streaming-Plattform Playfilms, von 66,7 % auf 80,0 % erhöht. Die neuen Beteiligungen werden mit wirtschaftlicher Wirkung zum 1. Januar 2018 in der CLIQ Digital Gruppe konsolidiert. Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart. Die Finanzierung des Kaufpreises erfolgt aus dem laufenden Cashflow der CLIQ Digital AG.

Profil Zielunternehmen:

AffiMobiz ist ein Media-Einkaufs-Spezialist und bereits langjähriger Partner von CLIQ Digital. Das Unternehmen tätigt den Media-Einkauf im Wesentlichen für die CLIQ-Digital-Tochtergesellschaft CMind B.V., welche die Streaming-Plattform Playfilms betreibt.

Adresse: Web: www.affimobiz.com**Käufer (Land):****CLIQ Digital AG (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

CLIQ Digital ist ein führendes Direktmarketing- und Vertriebsunternehmen für digitale Produkte mit einer eigenen globalen Zahlungs- und Distributionsplattform. Das Kerngeschäft der Unternehmensgruppe ist die Direktvermarktung seiner digitalen Entertainment-Produkte an Endverbraucher über Mobile- und Online-Marketingkanäle. CLIQ Digital ist ein wertvoller strategischer Geschäftspartner für Netzwerke, Content-Inhaber, Publisher und Werbetreibende. Die Gruppe mit Sitz in Düsseldorf beschäftigt mehr als 100 Mitarbeiter. - Web: www.cliqdigital.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Splitting Fares Inc. (Vereinigte Staaten)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

30

Branche: High-Tech/Mobility**Sektor:** Plattform für Mitfahrservices**Transaktionsbeschreibung:**

Bosch steigt ins Geschäft mit Mitfahrservices ein. Das Technologie- und Dienstleistungsunternehmen hat das US-amerikanische Start-up Splitting Fares Inc. (SPLT) mit Sitz in Detroit übernommen. Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart.

Profil Zielunternehmen:

SPLT betreibt eine Plattform, mit der Unternehmen, Universitäten oder Stadtverwaltungen Angebote für Fahrgemeinschaften für ihre Mitarbeiter umsetzen können. Mit dem B2B-Ansatz werden gezielt Berufspendler erreicht: SPLT bringt via App Menschen zusammen, die gemeinsam den Weg zum gleichen Arbeits- oder Studienort zurücklegen wollen. Ein Algorithmus findet die passende Fahrgemeinschaft und berechnet den schnellsten Weg. Das Ziel: weniger Stau, entspannte Pendler. SPLT wurde 2015 gegründet. Derzeit zählt das Angebot rund 140 000 Nutzer in den USA, Mexiko und Deutschland.

Adresse: Web: www.splt.io**Käufer (Land):****Bosch-Gruppe (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Die Bosch-Gruppe ist ein international führendes Technologie- und Dienstleistungsunternehmen mit weltweit rund 390 000 Mitarbeitern (Stand: 31.12.2016). Sie erwirtschaftete im Geschäftsjahr 2016 einen Umsatz von 73,1 Milliarden Euro. Die Aktivitäten gliedern sich in die vier Unternehmensbereiche Mobility Solutions, Industrial Technology, Consumer Goods sowie Energy and Building Technology. Als führender Anbieter im Internet der Dinge (IoT) bietet Bosch innovative Lösungen für Smart Home, Smart City, Connected Mobility und Industrie 4.0. Mit seiner Kompetenz in Sensorik, Software und Services sowie der eigenen IoT Cloud ist das Unternehmen in der Lage, seinen Kunden vernetzte und domänenübergreifende Lösungen aus einer Hand anzubieten. Strategisches Ziel der Bosch-Gruppe sind Lösungen für das vernetzte Leben. Mit innovativen und begeisternden Produkten und Dienstleistungen verbessert Bosch weltweit die Lebensqualität der Menschen. Die Bosch-Gruppe umfasst die Robert Bosch GmbH und ihre rund 440 Tochter- und Regionalgesellschaften in rund 60 Ländern. Inklusiv Handels- und Dienstleistungspartnern erstreckt sich der weltweite Fertigungs- und Vertriebsverbund von Bosch über fast alle Länder der Welt. Basis für künftiges Wachstum ist die Innovationskraft des Unternehmens. Bosch beschäftigt weltweit rund 59 000 Mitarbeiter in Forschung und Entwicklung an 120 Standorten. - Web: www.bosch.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Stickerella AG (Schweiz)

keine Angaben

-

Branche: Sonstiges**Sektor:** Online-Sticker-Produkte**Transaktionsbeschreibung:**

Elco übernimmt die Stickerella AG, einen Online-Anbieter von personalisierbaren Etiketten. Mit myelco.ch und stempelblitz.ch ist die Elco AG bereits seit einigen Jahren im Bereich der online personalisierbaren Produkte aktiv. Mit dem Kauf der Stickerella AG will Elco den digitalen Wandel aktiv vorwärts treiben und neue Chancen sowohl im B2C als auch im B2B-Bereich erschliessen.

Profil Zielunternehmen:

Stickerella ist ein etablierter Player im Bereich der Online-Sticker-Produkte. Unter www.stickerella.ch bietet Stickerella individuell gestaltbare Etiketten an. Im Privatbereich werden die Sticker vor allem von Eltern genutzt, um die Kleider, Schuhe und sonstigen Dinge der Kinder in Kita, Kindergarten und Sportcamp mit Namen versehen zu können. Denn wenn die Lieblingssachen plötzlich verschwunden sind, sind Tränen vorprogrammiert. Die Produktpalette reicht dabei von Universalstickern über Schuh- und Kleidersticker bis hin zu Bügeletiketten, die auf Socken, Shirt, Hose und Co aufgebügelt werden können. Stickerella bietet aber auch massgeschneiderte Lösungen für Unternehmen an - seien es Etiketten für Weinflaschen oder auch diverse Anwendungen für Firmenevents wie Deko- und Namensetiketten im CI des Events. Dabei ist nicht nur das Sujet, sondern auch die Form frei wählbar.

Adresse: Web: www.stickerella.com**Käufer (Land):****Elco AG (Schweiz)****Profil Käufer / Website:**

Als typisches Schweizer Familienunternehmen basiert unsere Kultur auf traditionellen Schweizer Werten wie Zuverlässigkeit, Qualität, Ehrlichkeit und Vertrauen. Ob zu Hause oder im Büro, ob Geschäftskorrespondenz oder ein von Hand geschriebener Brief - mit den modernen und stilvollen Produkten der Marke ELCO bringen Sie Ihren persönlichen Kommunikationsstil zum Ausdruck. Daten und Fakten: 300 Mitarbeiter - 1.5 Milliarden Produkte pro Jahr - 35'000 Tonnen Papier pro Jahr verarbeitet - Mehr als 800 Kollektionsartikel an Lager - Web: www.elcoswitzerland.ch

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

SWISSLASTIC AG St. Gallen, Venosan Brasil, Venosan China und Venosan Canada (Schweiz)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

100

Branche: Medizintechnik

Sektor: Kompressionsstrümpfe, elastische umwundene Garnen, Druckmessgeräte

Transaktionsbeschreibung:

Mit Wirksamkeit zum 01. Januar 2018 verkauft die Salzmänn AG St. Gallen ihren Schweizer Kompressionsspezialisten SWISSLASTIC AG St. Gallen sowie die Mehrheitsanteile an den Gesellschaften Venosan Brasil, Venosan China und Venosan Canada an den Medizinprodukteanbieter Lohmann & Rauscher (L&R). Die Salzmänn AG St. Gallen übergibt damit ihre Kompetenz in den Bereichen Entwicklung, Produktion und Vertrieb von Produktlösungen in der Kompressionstherapie an die international agierende Unternehmensgruppe L&R. Neben der SWISSLASTIC AG St. Gallen, die auf die Entwicklung und Herstellung von Kompressionsstrümpfen, elastischen umwundenen Garnen, sowie Druckmessgeräten spezialisiert ist, werden von L&R die Gesellschaften Venosan (Dalian) Medical Stocking Co. Ltd., China, Venosan Canada Inc. sowie anteilig die Gesellschaft Venosan Brasil Ltda übernommen. Die Gesellschaften sind für die Produktion und den Vertrieb von Kompressionsstrümpfen in den genannten Märkten verantwortlich.

Profil Zielunternehmen:

Swisslastic AG St. Gallen produziert mit der Traditionsmarke VENOSAN Kompressionsstrümpfe zur Prävention und Behandlung von Venenleiden und phlebologischen Indikationen. Die Qualitätsprodukte in einem Standardsortiment und Maßanfertigungen tragen das RAL Gütezeichen und sind nach dem Öko-Tex Standard 100 Gütesiegel geprüft. Die Swisslastic AG St. Gallen beschäftigt an den beiden Standorten St. Gallen und Wald ZH rund 100 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Die internationalen Unternehmen der Salzmänn AG St. Gallen bestehen aus eigenen Produktionsbetrieben sowie Partnerfirmen in Ägypten, Brasilien, China, Deutschland, Indonesien, Kanada und Philippinen.

Adresse: Web: www.swisslastic.ch

Käufer (Land):

Lohmann & Rauscher (L&R) (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Lohmann & Rauscher (L&R) ist ein international führender Anbieter zukunftsorientierter Medizin- und Hygieneprodukte höchster Qualität. Vom klassischen Verbandstoff bis zum modernen Therapie- und Pflegesystem entwickeln wir individuelle Lösungen für die Probleme von Patienten und Healthcare-Professionals. (Umsatzvolumen 2017: Mehr als 600 Millionen Euro - Weltweit mehr als 4.900 Mitarbeiter)- Web: www.lohmann-rauscher.com

Verkäufer (Land):

Salzmänn AG St. Gallen (Schweiz)

Profil Verkäufer / Website:

Die Salzmänn AG St. Gallen ist eine Schweizer Familien Holding mit Sitz in St. Gallen. Der Schwerpunkt der Aktivitäten innerhalb der Salzmänn AG St. Gallen liegt in der Produktion und dem Vertrieb von Medizinprodukten. Zu den nationalen Firmen gehört die Swisslastic AG St. Gallen, die eine international führende Anbieterin im Bereich medizinischer Kompressionsstrümpfe, elastisch umwundener Garne, sowie Druckmessgeräte ist. Das Unternehmen blickt auf eine 50-jährige erfolgreiche Vergangenheit zurück, die sich durch bestes Know-How und Kompetenz auszeichnet. Am Produktionsstandort in Wald im Zürcher Oberland stellt das Unternehmen Qualitätsprodukte Made in Switzerland her. Die Verwaltung der Swisslastic AG St. Gallen befindet sich in St. Gallen/CH. - Web: www.salzmänn-group.ch

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

SwissLitho AG (Schweiz)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: High-Tech/Sonstiges**Sektor:** Nanolithographie-Technologie**Transaktionsbeschreibung:**

Heidelberg Instruments has invested in the Swiss high-tech company SwissLitho AG. Heidelberg Instruments has acquired 70% of the shares, the remaining 30% of the shares are held by the founders and Managing Directors Felix Holzner and Philipp Paul. Both parties have confirmed that the current management of SwissLitho AG will continue to lead and develop the company in Zurich. Completion of the transaction is expected in Q1/2018.

Profil Zielunternehmen:

SwissLitho is a young high-tech company with the vision to change the way nanostructures are commonly made. Their multiple-patented nanolithography technology, called NanoFrazor, was originally invented at IBM Research Zurich as a successor of a new concept for data storage - the so called Millipede memory. Heatable silicon tips are used for direct patterning of arbitrary 2D and 3D nanostructures and for simultaneous imaging of the tiny nanostructures. The extreme patterning and imaging resolution down to single nanometers and the fact that the NanoFrazor process, unlike conventional nanolithography technologies, does not damage delicate emerging materials open up various new and unprecedented possibilities for all fields of nanotechnology. Since its foundation in 2012, the multi-national and interdisciplinary team of SwissLitho has received many of the most prestigious national and international start-up and technology awards. SwissLitho's NanoFrazor lithography systems are installed at leading research institutions in more than 8 countries.

Adresse: Web: www.swisslitho.com**Käufer (Land):****Heidelberg Instruments Mikrotechnik GmbH (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

With an installation base of over 800 systems in more than 52 countries, Heidelberg Instruments Mikrotechnik GmbH is a world leader in production of high-precision maskless lithography systems. Due to their flexibility, these systems are used in research, development and industrial applications for direct writing and photomask production by some of the most prestigious universities and industry leaders in the areas of MEMS, BioMEMS, Nano Technology, ASICS, TFT, Plasma Displays, Micro Optics, and many other related applications. - Web: www.himt.de

Verkäufer (Land):**Felix Holzner, Philipp Paul (-)****Berater:** keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
Systec GmbH (Deutschland)	keine Angaben	20

Branche: Anlagenbau/Maschinenbau/Sonstiges

Sektor: Mechatronik-Spezialist

Transaktionsbeschreibung:

Der niederländische Technologieentwickler DEMCON hat die Systec GmbH aus Münster übernommen. Damit hat der westfälische Mechatronik-Spezialist die Weichen für die Zukunft gestellt. Das vor 38 Jahren gegründete Unternehmen wird als eigenständiger DEMCON-Unternehmensteil künftig den Namen Systec Industrial Systems GmbH führen. Geschäftsführer wird DEMCON-Gründer Denis Schipper, Niederlassungsleiter in Münster Jan Leideman. Die Systec-Gründer Tilmann Wolter und Klaus-Gerd Schoeler treten aus der ersten Reihe zurück. Die Systec GmbH wird mit allen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern Münster treu bleiben. Kurz- und mittelfristig soll der Standort sogar noch gestärkt werden.

Profil Zielunternehmen:

Die Systec GmbH bewegt Automation. Systec-Kunden sind Anwendungsspezialisten und wünschen sich integrierte Automationskonzepte. Seit der Unternehmensgründung 1980 ist die Systec GmbH Spezialist für Steuerungs- und Bewegungstechnik. Ein Team aus erfahrenen Spezialisten und ambitionierten Nachwuchskräften entwickelt die Produkte und erarbeitet im engen Kontakt mit den Kunden optimale Bewegungs- und Positionierlösungen. Xemo-Schrittmotorsteuerungen interpolieren Bahnsteuerung dank Microstepping so sanft und genau wie kaum ein anderes Produkt. Mit den einbaufertigen Positioniersystemen DriveSets als systematisch konstruierte, leicht im Internet auswählbaren und komplett montiert gelieferten Lineareinheiten und Drehmodulen inklusive Steuerung hat die Systec GmbH entscheidende Impulse bei der Entwicklung der Mechatronik gegeben. Das Systec-Sonderanwendungsengineering entwickelt auf der Basis der Systec-Produkte komplette Automationskonzepte. Großes Zukunftspotential hat inv3nt, die von Systec entwickelte Marke für kundenindividuelle FFF/FDM-3D-Drucker für große Arbeitsräume.

Adresse: Web: www.systec.de

Käufer (Land):

DEMCON advanced mechatronics B.V. (Niederlande)

Profil Käufer / Website:

DEMCON ist ein High-End-Technologielieferant von Produkten und Systemen mit den Fokusbereichen Hightech-Systeme, Industriesysteme & Vision, Embedded, optomechatronische Systeme und Medizingeräte. DEMCON unterstützt seine Kunden mit einer breiten Skala von Kompetenzen. Als Systemlieferant deckt DEMCON den gesamten Bedarf des Kunden ab, von Machbarkeitsstudien, Prototypen und Pre-Production bis hin zur Serienproduktion. DEMCON ist ISO 9001:2008 und ISO 13485:2003 zertifiziert. - Web: www.demcon.nl

Verkäufer (Land):

Tilmann Wolter, Klaus-Gerd Schoeler (-)

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

TactoTek Inc. (Finnland)

keine Angaben

-

Branche: High-Tech/Sonstiges**Sektor:** Injection Molded Structural Electronics**Transaktionsbeschreibung:**

Die Nanogate SE, ein weltweit führender Spezialist für designorientierte Hightech-Oberflächen und -Komponenten, erschließt den Zukunftsmarkt für Smart Surfaces. Der Konzern nutzt sein breites Technologieportfolio und integriert künftig zusätzlich Elektronik-Know-how in innovative Kunststoffoberflächen. Nanogate eröffnet somit Unternehmen den Weg zu revolutionären Design- und Bedienkonzepten. Erste Projekte für Integrated Smart Surfaces erwartet Nanogate bereits 2018. Im Rahmen der Markterschließung vereinbarte Nanogate zudem eine weitgehende Kooperation mit dem finnischen Technologie-Startup TactoTekTM Inc. und investiert in das Unternehmen. Nanogate erwirbt für einen niedrigen einstelligen Millionenbetrag eine Beteiligung von rund 4,5 Prozent an der TactoTek Inc. und schließt eine weitgehende Kooperationsvereinbarung.

Profil Zielunternehmen:

Das 2011 gegründete finnische Wachstumsunternehmen TactoTek ist einer der führenden Anbieter im Bereich Injection Molded Structural Electronics (3D) und ist auf die Integration von gedruckten Schaltungen und elektronischen Komponenten in Spritzguss-Kunststoffe spezialisiert.

Adresse: Web: www.tactotek.com**Käufer (Land):****Nanogate SE (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Nanogate ist ein weltweit führender Spezialist für designorientierte Hightech-Oberflächen und -Komponenten in höchster optischer Qualität. Die Unternehmensgruppe beschäftigt rund 1.200 Mitarbeiter. Nanogate entwickelt und produziert designorientierte Oberflächen und Komponenten und stattet diese mit zusätzlichen Eigenschaften (z.B. antihaftend, kratzfest, korrosionsschützend) aus. Der Konzern verfügt über erstklassige Referenzen (beispielsweise Airbus, Audi, August Brötje, BMW, BSH Hausgeräte, Daimler, FILA, Ford, Fresenius, GM, Jaguar, Junghans, Porsche, Volkswagen). Mehrere hundert Kunden-Projekte wurden bislang in der Serienproduktion erfolgreich umgesetzt. Die Nanogate-Gruppe ist auf beiden Seiten des Atlantiks mit eigenen Produktionsstätten vertreten. Zum Konzern zählen die Nanogate Eurogard Systems B.V., die Nanogate GfO Systems AG, die Nanogate Industrial Systems GmbH, die Nanogate Textile & Care Systems GmbH, die Nanogate Glazing Systems B.V. und die Nanogate Vogler Systems GmbH sowie Mehrheitsbeteiligungen an der Nanogate PD Systems GmbH und an der Nanogate Goletz Systems GmbH. Außerdem hält Nanogate eine Mehrheits-Beteiligung an der US-Gesellschaft Nanogate Jay Systems LLC. Darüber hinaus bestehen Vertriebsgesellschaften in den USA und in der Türkei. - Web: www.nanogate.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Thesius GmbH (Deutschland)

sechsstelliger Bereich

6

Branche: Dienstleistungen/Sonstiges**Sektor:** Rechercheplattform für den akademischen Bereich**Transaktionsbeschreibung:**

Mit Wirkung zum 23. Januar 2018 hat die Unternehmensgruppe persona service das Rechercheportal Thesius übernommen. Durch den Erwerb der Recherche-Plattform wird das Wachstum von Thesius gestärkt und der langfristige Betrieb gesichert. Das Portal wird Studierenden weiterhin als kostenfreie und neutrale Informationsplattform dienen. Alle Mitarbeiter, die bisher an der Plattform gearbeitet haben, bleiben weiterhin für Thesius tätig.

Profil Zielunternehmen:

Thesius ist eine der größten deutschsprachigen Rechercheplattformen für den akademischen Bereich. Die etablierte Plattform kooperiert mit Universitäten, Bildungseinrichtungen und Unternehmen. Aktuell nutzen rund 40.000 Studierende das Portal für die Recherche während der Bachelor-, Master- und Doktorarbeit. Thesius bietet dazu Austauschmöglichkeiten in der Community, Tools und Informationen für eine erfolgreiche Abschlussarbeit und den Berufseinstieg. Unternehmen finden über das Portal fachbezogenen Kontakt zu potentiellen Bewerbern. Thesius wurde 2013 von Michael Grupp, Dr. Jennifer Antomo und Dr. Dennis Albert gegründet.

Adresse: Web: www.thesius.de**Käufer (Land):****persona service-Gruppe (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

1967 war persona service einer der ersten Personaldienstleister in Deutschland. Heute sind wir ein marktführender Anbieter mit bundesweit über 200 Standorten sowie mit Niederlassungen in der Schweiz. Viele tausend Menschen aller Berufe schätzen uns als sicheren Arbeitgeber, ebenso viele Kunden vertrauen branchenübergreifend auf persona service als Personalpartner. - Web: www.persona.de

Verkäufer (Land):**Michael Grupp, Dennis Albert, Jennifer Antomo (-)****Berater:** keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Vettery, Inc. (Vereinigte Staaten)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Dienstleistungen/Personaldienstleistungen**Sektor:** online recruitment platform**Transaktionsbeschreibung:**

The Adecco Group, the world's leading HR solutions partner, announces the acquisition of Vettery, a digital professional permanent recruitment marketplace. The acquisition strengthens the Adecco Group's Professional Staffing & Solutions business and complements its growing suite of digital HR platforms, following the launch of Adia and YOSS in 2017. As part of the Adecco Group, Vettery will accelerate its expansion, including into international markets, leveraging the Group's extensive domain knowledge, data and client relationships. Co-founders Brett Adcock and Adam Goldstein will continue to lead the business within the Adecco Group, reporting to John Marshall, Regional Head of North America, UK & Ireland - Professional Staffing. Terms of the transaction have not been disclosed.

Profil Zielunternehmen:

Vettery's online recruitment platform connects over 4,000 top employers with highly-qualified, well-suited candidates across the IT, sales and finance verticals. Its machine learning algorithms are applied to identify in-demand talent to bring onto the platform, analyse clients' existing hiring activity and recommend appropriate candidates. This technology helps reduce time-to-hire and improves the quality of matches, enhancing the recruiting experience for both candidates and employers. Launched in 2014, Vettery has rapidly expanded from its New York base and now operates in seven major US metropolitan areas.

Adresse: Web: www.vettery.com**Käufer (Land):****The Adecco Group (Schweiz)****Profil Käufer / Website:**

The Adecco Group ist der weltweit führende Personaldienstleister. Wir bieten mehr als 700.000 Menschen jeden Tag eine dauerhafte und flexible Anstellung. Mit mehr als 33.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern in 60 Ländern transformieren wir die Arbeitswelt Schritt für Schritt. Unsere Kolleginnen und Kollegen unterstützen mehr als 100.000 Organisationen mit Talent, Personaldienstleistungen und Spitzentechnologie, um in der sich ständig wandelnden globalen Wirtschaft erfolgreich zu sein. The Adecco Group hat ihren Sitz in Zürich, Schweiz. Die Adecco Group AG ist in der Schweiz eingetragen und an der SIX Swiss Exchange (ADEN) notiert. In Deutschland wird die Unternehmensgruppe durch die Adecco Germany Holding SA & Co. KG vertreten, die als Muttergesellschaft für die Marken Adecco Personaldienstleistungen GmbH, DIS AG, euro engineering AG und TUJA Zeitarbeit GmbH agiert. - Web: www.adecgroup.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Vorberg Unternehmensgruppe (Deutschland)

keine Angaben

-

Branche: Entsorgung/Recycling**Sektor:** Containerdienst, Wertstoffaufbereitung, Baustoffhandel**Transaktionsbeschreibung:**

Mit Wirkung zum 31.12.2017 hat die AHE GmbH als regionales Entsorgungsunternehmen, 100 Prozent der Gesellschaftsanteile der Vorberg Unternehmensgruppe übernommen.

Profil Zielunternehmen:

Anfang der 90er Jahre gründete Jürgen Vorberg die Vorberg Container, doch die Wurzel im Bereich der Entsorgung reichen bis in die 50er Jahre zurück. Mittlerweile umfasst die inhabergeführte, mittelständische Unternehmensgruppe die Geschäftsfelder Containerdienst, Wertstoffaufbereitung, Baustoffhandel, Tiefbau und Baumaschinenvermietung.

Adresse: Web: www.vorberg-gruppe.de**Käufer (Land):****AHE GmbH (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Seit der Gründung 1991 ist AHE mit seinen Standorten in Wetter, Witten und Gevelsberg bis heute das führende Entsorgungsunternehmen in der Region. Heute erbringt das Unternehmen mit rund 100 Mitarbeitern professionelle Dienstleistungen in allen Bereichen der Abfallerfassung und Abfallentsorgung, von Wert- und Reststoffen bis hin zu gefährlichen Sonderabfällen. - Web: www.ahe.de

Verkäufer (Land):**Jürgen Vorberg (-)****Berater:** keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Wayne's Coffee (Schweden)

keine Angaben

-

Branche: Sonstiges**Sektor:** Kaffeebar-Betreiber**Transaktionsbeschreibung:**

Wayne's Coffee bekommt einen neuen Eigentümer. Die Tank & Rast Entwicklungsgesellschaft mbH (TRE) hat die 1994 in Stockholm gegründete Kaffeebar-Marke mit aktuell 125 Outlets in sieben Ländern in Europa und Asien gekauft.

Profil Zielunternehmen:

Wayne's Coffee ist nach Espresso House (JAB Holding) die zweitgrößte Kaffeebar-Marke in Schweden. Das Tempo der Expansion soll in Schweden und auf internationaler Ebene erhöht werden. Das Franchise-Konzept Wayne's Coffee überquerte 1994 erstmals die Landesgrenzen und eröffnete in Finnland. Im Dezember 2017 eröffnete die Marke den ersten Store in London und trat damit in den starken Kaffeebar-Markt in UK ein.

Adresse: Web: www.waynescoffee.se**Käufer (Land):****Tank & Rast Entwicklungsgesellschaft mbH (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Die Tank & Rast Gruppe ist Verpächter und Betreiber von Raststätten und vereint etwa 410 Gastro-Units sowie rund 50 Hotels im deutschen Autobahnnetz. Dazu gehört auch das Sanitäreinrichtungen-Geschäft Sanifair. - Web: www.tank.rast.de

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Züblin Gebäudetechnik GmbH (Deutschland)

keine Angaben

120

Branche: Bauindustrie/Sonstiges**Sektor:** Gebäudetechnik**Transaktionsbeschreibung:**

Rückwirkend zum 1.1.2017 erwirbt die Prinzing-Gruppe mit Sitz in Salach, Baden-Württemberg, die Züblin Gebäudetechnik GmbH mit Sitz Erlangen, Bayern. Das Unternehmen war bisher eine 100-prozentige Tochtergesellschaft der Ed. Züblin AG, Stuttgart. Ab sofort firmiert die Züblin Gebäudetechnik GmbH als Prinzing Gebäudetechnik GmbH. Außer dem neuen Namen und der Zugehörigkeit zur Prinzing-Gruppe bleibt für die Belegschaft, Kundinnen und Kunden sowie Lieferfirmen alles beim Alten.

Profil Zielunternehmen:

Die Züblin Gebäudetechnik GmbH zählt mit rd. 120 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern zu den größten Unternehmen der Branche in Nordbayern. Die Kernkompetenzen liegen in den Bereichen Wärme- und Kältetechnik, Luft- und Klimatechnik, Sanitärtechnik, Mess-, Steuerungs- und Regeltechnik sowie Medienversorgung.

Adresse: Web: www.gebaeudetechnik.zueblin.de**Käufer (Land):****Prinzing-Gruppe (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Die Prinzing-Gruppe hat im vergangenen Jahr rund 100 Mio. € Umsatz erzielt und beschäftigt aktuell über 400 Mitarbeiter an den drei Standorten Eislingen/Salach, Frankfurt und Aalen. Prinzing ist bundesweit tätig. Das Leistungsspektrum umfasst den kompletten Bereich der Elektrogebäudetechnik im Industrie-, Krankenhaus- und Verwaltungsbau. Prinzing legt großen Wert auf die Aus- und Fortbildung seiner Mitarbeiter und verfolgt derzeit mit den Neubauten in Eislingen und Frankfurt das Ziel, Raum für ein stetig wachsendes Team zu schaffen. Aktuelle Projekte des 1990 gegründeten Unternehmens sind beispielsweise der Marienurm in Frankfurt, die Experimenta in Heilbronn oder das Pressehaus in Berlin. - Web: www.prinzing-elektro.de

Verkäufer (Land):**Ed. Züblin AG (Deutschland)****Profil Verkäufer / Website:**

Die Ed. Züblin AG mit Sitz in Stuttgart beschäftigt rund 14.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter und zählt mit einer jährlichen Leistung von über 3 Mrd. € zu den führenden deutschen Bauunternehmen. Seit der Firmengründung im Jahr 1898 realisiert ZÜBLIN erfolgreich anspruchsvolle Bauprojekte im In- und Ausland und ist heute im deutschen Hoch- und Ingenieurbau die Nummer eins. Das Leistungsspektrum des Unternehmens umfasst alle baurelevanten Aufgaben - vom Ingenieur-, Brücken- oder Tunnelbau über den komplexen Schlüsselfertigbau bis hin zur Baulogistik, dem Holzingenieurbau und dem Bereich Public Private Partnership. ZÜBLIN legt großen Wert auf partnerschaftliche Zusammenarbeit und bietet mit dem ZÜBLIN teamconcept ein seit rund 20 Jahren am Markt bewährtes Partneringmodell. Aktuelle Bauprojekte des zur weltweit agierenden STRABAG SE gehörenden Unternehmens sind beispielsweise der Axel-Springer-Neubau in Berlin, die Messehalle 12 in Frankfurt/M. oder der Altabstiegstunnel auf der Neubaustrecke Wendlingen-Ulm. - Web: www.zueblin.de

Berater: Berater Käuferseite: KPMG Law Rechtsanwaltsgesellschaft mbH (Dr. Daniel Kaut, Dr. Christian Hensel) - ESWICON GmbH & Co. KG Steuerberatungsgesellschaft (Klaus Schäffler) - KPMG AG Wirtschaftsprüfungsgesellschaft (Björn Hannemann) - Berater Ed. Züblin AG und Züblin Bau GmbH: CML Construction Services GmbH (Dr. Matthias Kaulich)

Übersicht der Venture Capital-Investments im deutschsprachigen Raum

Beobachtungszeitraum: 15.02. - 28.02.2018

<i>Unternehmen</i>	<i>Investoren</i>	<i>Branche</i>	<i>Betrag</i>
Airgreet's GmbH	Privatinvestoren	Immobilien	1 Mio. Euro
Attolight AG	Aargauische Kantonalbank, Zürcher Kantonalbank, StartAngels Network, investiere.ch	High-Tech	2,6 Mio. CHF
audEERING GmbH	GN Group	High-Tech	keine Angaben
bookingkit GmbH	Müller Medien, Intermedia / Medien Union, High-Tech Gründerfonds, Business Angel	Software & IT	mittlerer siebenstelliger Betrag
Bring! Labs AG	Swisscom Ventures, Swiss Founders Fund, Business Angels (investiere.ch)	Mobile Services	2 Mio. Euro
EntoNative GmbH	BFB Brandenburg Kapital GmbH, Privatinvestoren	Nahrungsmittelindustrie	1,1 Mio. Euro
guuru AG	investiere.ch, QDN Partners, business angels	Software & IT	800.000 CHF
H55 SA	NanoDimension	Luft- und Raumfahrt	5 Mio. CHF
i2x GmbH	u.a. Holtzbrinck Ventures	Software & IT	5 Mio. Euro
Inreal Technologies GmbH	BitStone Capital, Privatinvestor	Software & IT	mittlerer sechsstelliger Betrag
Insolight SA	investiere.ch, Zürcher Kantonal Bank, business angels	High-Tech	2,3 Mio. CHF
MAGAZINO GmbH	Körper Komzern, Cellcom, Zalando, Fiege Logistik	High-Tech	20,1 Mio. Euro
Massive Insights GmbH	Innovationsstarter Fonds Hamburg, Business Angel (Martin Sinner)	Software & IT	sechsstelliger Betrag

Übersicht der Venture Capital-Investments

im deutschsprachigen Raum

Beobachtungszeitraum: 15.02. - 28.02.2018

<i>Unternehmen</i>	<i>Investoren</i>	<i>Branche</i>	<i>Betrag</i>
Medyria AG	Fongit SeedInvest SA (FSI), investiere.ch, Zürcher Kantonalbank, StartAngels network	Medizintechnik	3,7 Mio. CHF
NAVENTIK GmbH	Technologiegründerfonds Sachsen (TGFS), GPS Ventures GmbH	Software & IT	2 Mio. Euro
odoscope GmbH	TAKKT Beteiligungsgesellschaft mbH, J. F. Müller & Sohn AG	Software & IT	siebenstelliger Betrag
Payworks GmbH	CommerzVentures, Visa, Speedinvest, Finparx	Finanzwesen	14,5 Mio. US-\$
Pregnoia AG	investiere.ch, Zürcher Kantonalbank, CADFEM	Medizintechnik	3,25 Mio. CHF
relayr GmbH	Deutsche Telekom AG, Kleiner Perkins Caufield & Byers, Munich Re	High-Tech	30 Mio. Euro
siOPTICA GmbH	beteiligungsmanagement thüringen GmbH (bm t), Capital-E II ARKIV (Capital-E)	High-Tech	4 Mio. Euro
sofatutor GmbH	Frog Capital, Acton Capital Partners, JCMB Beteiligungs GmbH, IBB Beteiligungsgesellschaft / VC Fonds Kreativwirtschaft Berlin, Cornelsen Bildungsgruppe	Dienstleistungen	3 Mio. Euro
tripbakery GmbH	Pioneers Ventures, Speedinvest, Push Ventures, Business Angels	Dienstleistungen	1 Mio. Euro
Vuframe GmbH	c23 ventures, Business Angel	High-Tech	hoher sechs- stelliger Betrag

VENTURE CAPITAL**Airgreets GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	Immobilien/Sonstiges
Sektor:	Zwischenvermietung von Wohnungen
Mitarbeiter:	-
Investoren:	Privatinvestoren
Finanzierungssumme:	1 Mio. Euro
Stage:	1. Runde

Dealbeschreibung:

Das Münchener Start-up Airgreets hat eine Finanzierungsrunde in Höhe von einer Million Euro abgeschlossen. Investoren sind private Geldgeber, die bereits eine vorherige kleinere Runde unterstützt haben. Neu dazugekommen sind zudem zwei Family Offices.

Unternehmensprofil:

Das im Sommer 2016 gegründete Start-up kümmert sich für Privatpersonen um die gesamte Vermietung ihrer Wohnungen auf der Plattform AirBnB - vom Erstellen des Inserats über die Kommunikation mit dem Gast bis zur Reinigung vor und nach dessen Besuch. Dabei setzen die drei Gründer, vormals alles Unternehmensberater, auf Wohnungseigentümer, die ihre vier Wände nur für wenige Tage oder Wochen im Jahr untervermieten wollen. Die in manchen Städten erhitzt geführte Diskussion um die Zweckentfremdung von privatem Wohnraum will das Team von Airgreets so umgehen. 10.000 Nächte in sechs großen deutschen Städten haben die Münchener so bereits vermieten können - jeweils ein Viertel der Mieteinnahmen geht als Provision an Airgreets.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**Airgreets GmbH**

Waltherstr. 23, 80337 München - Web: www.airgreets.com

VENTURE CAPITAL**Attolight AG**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Schweiz
Branche:	High-Tech/Sonstiges
Sektor:	time-resolved cathodoluminescence instruments
Mitarbeiter:	-
Investoren:	Aargauische Kantonalbank, Zürcher Kantonalbank, StartAngels Network, investiere.ch
Finanzierungssumme:	2,6 Mio. CHF
Stage:	4. Runde

Dealbeschreibung:

Attolight closes new financing round with investiere as largest investor. investiere contributed CHF 1.47 million to Attolight's recent CHF 2.6 million financing round, making the online VC the biggest investor in this round. Additionally, existing shareholders as well as one new investors also joined this round. investiere was one of the first to recognize the potential of this EPFL spin-off and its cutting-edge technology and already participated in Attolight's angel round in 2010. Since then, investiere has contributed to a number of follow-on financing rounds and also helped Attolight identify and secure a key board member from the investiere network.

Unternehmensprofil:

Attolight is an EPFL spin-off that builds microscopes to detect defects in semiconductor materials during the production process accurately and in real-time, saving manufacturers valuable time and resources. In addition, Attolight's proprietary technology is being employed for research purposes in such areas as LED, photovoltaic (solar) cells and semiconductors.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**Attolight AG**

EPFL Innovation Park, Bldg. D, 1015 Lausanne - Web: www.attolight.com

VENTURE CAPITAL**audEERING GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	High-Tech/Sonstiges
Sektor:	intelligente Audioanalyse und emotionale künstliche Intelligenz
Mitarbeiter:	-
Investoren:	GN Group
Finanzierungssumme:	keine Angaben
Stage:	1. Runde

Dealbeschreibung:

Das auf intelligente Audioanalyse und emotionale künstliche Intelligenz spezialisierte Start-Up audEERING aus Gilching bei München erhielt im Januar 2018 eine substantielle Finanzierung. Der dänische Konzern GN erwarb damit eine Minderheitsbeteiligung an audEERING. Der dänische Konzern GN erwarb eine Minderheitsbeteiligung und wird audEERING fortan als strategischer Investor unterstützen. GNs Tochter Jabra entwickelt und vermarktet intelligente Audiolösungen. Dazu gehören Headsets und Sprechanlagen, die produktivitätsfördernd wirken, aber auch diverse Kopfhörer und Freisprechanlagen, die sich zum Telefonieren, Musik hören oder dem Abspielen von multimedialen Inhalten eignen. Mit Marken wie ReSound, Beltone und Interton ist GN außerdem Weltmarktführer für hochwertige Hörgeräte.

Unternehmensprofil:

audEERING wurde 2012 als Spin-Off der TU München gegründet und ist als einziges europäisches Unternehmen Innovationstreiber im Bereich der intelligenten Audioanalyse und emotionaler künstlicher Intelligenz. Durch innovative Verfahren der maschinellen Intelligenz sowie Deep Learning ermöglichen audEERINGs Produkte die automatische Analyse von u. a. akustischen Umgebungen, Sprecherzuständen sowie über 50 verschiedenen Emotionsausprägungen. Zu den Kunden von audEERING zählen multinationale Konzerne wie Huawei, BMW, GfK, Red Bull Media House und Ipsos.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:

audEERING GmbH

Landsberger Str. 46d, 82205 Gilching - Web: www.audeering.com

VENTURE CAPITAL**bookingkit GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	Software & IT/Sonstiges
Sektor:	Buchungssoftware-Anbieter
Mitarbeiter:	-
Investoren:	Müller Medien, Intermedia / Medien Union, High-Tech Gründerfonds, Business Angel
Finanzierungssumme:	mittlerer siebenstelliger Betrag
Stage:	3. Runde

Dealbeschreibung:

bookingkit, die führende SaaS-Lösung zur Digitalisierung von Touren und Aktivitäten, in die der HTGF bereits 2015 als erster Investor eingestiegen ist, realisierte nun eine Series B-Finanzierungsrunde im mittleren einstelligen Millionenbetrag. Neben einer erneuten Beteiligung aller früheren Investoren HTGF, Intermedia Ventures und Business Angel Robert Kabs konnte bookingkit's Geschäftsmodell zusätzlich Müller Medien überzeugen und das Digital- und Medienunternehmen als starken neuen Partner gewinnen. Mit dem Investment wird bookingkit seine Marktführerschaft als Digitalisierer der Freizeit- und Tourismusbranche in der DACH-Region weiter ausbauen und das Team um weitere Experten verstärken.

Unternehmensprofil:

bookingkit digitalisiert mit Touren und Aktivitäten den drittgrößten Bereich der Touristik. Die Software-as-a-Service-Lösung ermöglicht Anbietern von Touren und Aktivitäten eine standardisierte und skalierbare Technologie für die Verwaltung, den Verkauf und die Vermarktung von Buchungen. Mit Hilfe des integrierten Distributionssystems vernetzt bookingkit diese Daten mit Destinationen, Reisebüros und Vertriebskanälen. bookingkit bietet somit sowohl für Anbieter als auch Vermarkter eine digitale Infrastruktur, die in Echtzeit weltweit verwaltet werden kann. Das Unternehmen wurde 2017 mehrfach ausgezeichnet: PhocusWright Europe kürte bookingkit mit dem EMEA Travel Innovator-Award, der Travel Industry Club mit der Auszeichnung Startup des Jahres und das renommierte Vergleichsportal vergleich.org ernannte bookingkit zum Testsieger mit der Note sehr gut. bookingkit sitzt in Berlin und wurde Ende 2014 von Christoph Kruse und Lukas C. C. Hempel gegründet.

Advisors:

Berater bookingkit: LUTZ | ABEL (Dr. Marco Eickmann, LL.M.)

Adresse:**bookingkit GmbH**

Sonnenallee 223, 12059 Berlin - Web: www.bookingkit.de

VENTURE CAPITAL**Bring! Labs AG**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Schweiz
Branche:	Mobile Services
Sektor:	Einkaufslisten App
Mitarbeiter:	10
Investoren:	Swisscom Ventures, Swiss Founders Fund, Business Angels (investiere.ch)
Finanzierungssumme:	2 Mio. Euro
Stage:	3. Runde

Dealbeschreibung:

Das Startup hinter der Einkaufsapp Bring! hat eine weitere Finanzierungsrunde abgeschlossen. Das neue Kapital von knapp 2 Mio. Euro für das Unternehmen aus der Schweiz kommt unter anderen von Swisscom Ventures, Swiss Founders Fund und mehreren Business Angels von Investiere.ch.

Unternehmensprofil:

Bring! Labs AG ist ein Schweizer Startup mit Sitz in Zürich, welches die Einkaufslisten App Bring! entwickelt und vermarktet. Smart macht glücklich: Auch in ganz alltäglichen Bereichen bringt der digitale Wandel Vorteile für Verbraucher. Immer mehr Menschen nutzen selbstverständlich Mobile Devices um unterwegs online zu kommunizieren oder sich zu informieren. Mit der wachsenden Nutzung von Smartphones, Smartwatches und Tablets erlebt auch die Organisation von regelmäßigen Aufgaben, Terminen und Erledigungen eine digitale Evolution. Um mehr Zeit für die schönen Dinge im Leben zu haben, geht der Trend zur Optimierung per Applikation: Productivity-Apps machen den Alltag zuhause und im Büro effizienter, und Shopping-Apps sind Dauerbrenner in den App Stores. Als Kombination dieser Funktionen erleichtert die digitale Einkaufsliste Bring! den alltäglichen Lebensmitteleinkauf. Die Studienfreunde Marco Cerqui, Dominic Mehr und Sandro Strebel gründeten im April 2015 die Bring! Labs AG. Die drei Schweizer überzeugen mit insgesamt 30 Jahren Erfahrung als Software-Entwickler und Geschäftsmänner im internationalen Bereich.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**Bring! Labs AG**

Röntgenstrasse 44, 8005 Zürich - Web: www.getbring.com

VENTURE CAPITAL

EntoNative GmbH

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	Nahrungsmittelindustrie/Futtermittel
Sektor:	Snacks für Hunde auf Basis von Insekten
Mitarbeiter:	-
Investoren:	BFB Brandenburg Kapital GmbH, Privatinvestoren
Finanzierungssumme:	1,1 Mio. Euro
Stage:	1. Runde

Dealbeschreibung:

Im Zuge einer Seed-Finanzierungsrunde über 1,1 Millionen Euro konnte das Startup EntoNative die Brandenburger Förderbank ILB und weitere Privatinvestoren für sich gewinnen. Die ILB investiert über ihre Tochter BFB Brandenburg Kapital GmbH mit dem Frühphasen- und Wachstumsfonds 950.000 Euro, Co-Investoren 150.000 Euro. Das frische Kapital wird in den Ausbau der Produktion und ins Marketing investiert.

Unternehmensprofil:

TeneTRIO ist eine Marke der EntoNative GmbH. Das Unternehmen entstand aus einem Forschungsprojekt an der Universität Potsdam und wurde im Juni 2017 gegründet. EntoNative stellt Hundesnacks auf Basis von Insekten in Deutschland her. Alle Produkte bestehen zu 100 Prozent aus natürlichen Zutaten und sind glutenfrei. Mehlwürmer liefern hochwertige Proteine und sind in der Zucht besonders ressourcenschonend. Die Insekten-Hundesnacks sind auch für Allergiker-Hunde und übergewichtige Hunde optimal geeignet. TeneTRIO wurde beim BPW Business Plan Wettbewerb Berlin Brandenburg, beim Business Angel Club Berlin Brandenburg und beim Ideenwettbewerb der agrazzeitung, DIE ZEIT und BASF ausgezeichnet. Des Weiteren erhielt das Team Anfang 2018 sowohl den Guido-Reger-Gründerpreis der Universität Potsdam, als auch den Grüne Gründerinnen Brandenburg Preis der Bündnis 90/Die Grünen.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**EntoNative GmbH**

Arthur-Scheunert-Allee 114-116, 14558 Berlin - Web: www.tenetrio.de

VENTURE CAPITAL

guuru AG

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Schweiz
Branche:	Software & IT/Sonstiges
Sektor:	on-demand 24/7 live chat support
Mitarbeiter:	-
Investoren:	investiere.ch, QDN Partners, business angels
Finanzierungssumme:	800.000 CHF
Stage:	1. Runde

Dealbeschreibung:

The Swiss startup Guuru has successfully closed its financing round at CHF 800'000. CHF 165'000 was raised via investiere.ch from highly relevant investors. The funds will be used to smoothly execute the company's expansion plans. The round was led by QDN Partners, followed by Investiere.ch and selected business angels. The further funding facilitates expansion in the DACH region.

Unternehmensprofil:

The Zurich based startup Guuru offers cloud-based services that enable companies to provide live-chat support to new and prospective customers by providing solutions to outsource customer service and sales support. Brand ambassadors answer specific product-related questions from potential customers and share their product experience via one-on-one live chat on a company website. For each submitted question, a proprietary algorithm finds the perfect guuru (brand ambassadors and existing customers) within seconds, which allows for faster response to customers' queries and hence accelerating their purchasing decision process. At the end of the dialog, the guuru is compensated based on the user's rating. Companies are able to monitor every chat, view aggregate data and download custom reports at any time. Thanks to Guuru, companies can reduce support costs by up to 50%, expand customer services with a 24/7 on-demand live support and win new customers.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:

guuru AG

Limmatquai 122, 8001 Zürich - Web: www.guuru.com

VENTURE CAPITAL**H55 SA**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Schweiz
Branche:	Luft- und Raumfahrt
Sektor:	Elektroflugzeug
Mitarbeiter:	-
Investoren:	NanoDimension
Finanzierungssumme:	5 Mio. CHF
Stage:	1. Runde

Dealbeschreibung:

Das Schweizer Elektroflugzeug-Start-up H55 von Solar-Pionier André Borschberg hat eine erste Finanzierungsrunde mit NanoDimension, einer Risikokapitalfirma aus dem Silicon Valley, abgeschlossen. Die Investition in Höhe von 5 Mio. CHF soll es H55 ermöglichen, seine elektrischen Antriebstechnologien in die Luftfahrtindustrie zu bringen.

Unternehmensprofil:

Erstes Projekt von H55 ist der im vergangenen Jahr vorgestellte E-Kunstflieger aEro1, mit dem inzwischen schon 50 Flugstunden absolviert wurden. Das einsitzige elektrische Flugzeug konnte in der ersten Version nur rund eine Stunde in der Luft unterwegs sein. Eine neuere Version kann nun immerhin schon zwei Stunden lang seine Runden drehen. Das langfristige Ziel von H55 ist es, auf der Erfahrung mit den Projekten Solar Impulse und Solar Impulse 2 aufzubauen, um elektrische Antriebstechnologien zu entwickeln. Dabei nimmt das Team von André Borschberg den kompletten Strang von der Energiequelle und deren Management bis hin zu Pilotenschnittstellen in den Fokus. Doch auch Steuerungssysteme gehören dazu, die andere Anbieter in ihre Flugzeuge integrieren können sollen.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:

H55 SA

Seewjinenstrasse 6, 3930 Visp - Web: www.h55.ch

VENTURE CAPITAL**i2x GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	Software & IT/Sonstiges
Sektor:	Gesprächstraining und -analyse
Mitarbeiter:	30
Investoren:	u.a. Holtzbrinck Ventures
Finanzierungssumme:	5 Mio. Euro
Stage:	1. Runde

Dealbeschreibung:

Unter Führung von Holtzbrinck Ventures hat das Startup i2x eine Finanzierungsrunde über 5 Mio. Euro abgeschlossen.

Unternehmensprofil:

i2x hilft Verkaufs- und Kundendienstmitarbeitern dabei, beste Leistungen in ihrem Job zu erbringen. Wie? Mit einem intuitiven und persönlich zugeschnittenen Lernansatz, mit dem jede und jeder die eigenen Fähigkeiten verbessern kann. Der Gründer von i2x, Michael Brehm, hat in den letzten 15 Jahren mehrere international erfolgreiche Unternehmen gegründet und geführt. Sein letztes Unternehmen, Rebate Networks, war ein E-Commerce Netzwerk, das in 30 Ländern vertreten war und über 10.000 Mitarbeiter beschäftigte. 2.500 davon waren im Telemarketing und Kundendienst tätig. Trotz vielen Mitarbeitertrainings schwankte die Qualität der Kundengespräche sehr stark, was schon im Jahr 2010 zur Idee von i2x führte. Trotz großer Dynamik und sich ständig verändernden Anforderungen reagieren große Vertriebs- und Kundendienstleister oft träge auf die neuen Herausforderungen. Eine adäquate Präsentation des Unternehmens und seiner Produkte am Telefon ist entscheidend für die Verkaufszahlen, jedoch bei großen Teams äußerst schwer umzusetzen. Um dies zu verändern stellten wir High-Tech-Talente aus der ganzen Welt an und brachten ein Team zusammen, das die verbale Kommunikation durch die Entwicklung eines wirklich nützlichen und effektiven Instruments für Mitarbeiter, die mit Kunden interagieren, verbessert. Unser Team vereint Experten aus den Bereichen Data Science, Machine Learning, Programmierung, Psychologie, Schulung und Fortbildung, Vertrieb und Sprachen, um die Art und Weise, wie Telefonate in Zukunft geführt werden, zu verändern.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**i2x GmbH**

Rosenthaler Str. 2, 10119 Berlin - Web: www.i2x.ai

VENTURE CAPITAL***Inreal Technologies GmbH***

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	Software & IT/Sonstiges
Sektor:	virtuelle Realität, 3D-Simulationen
Mitarbeiter:	-
Investoren:	BitStone Capital, Privatinvestor
Finanzierungssumme:	mittlerer sechsstelliger Betrag
Stage:	2. Runde

Dealbeschreibung:

Das Startup Inreal Technologies hat eine weitere Finanzierungsrunde abgeschlossen. Der international tätige Investor BitStone Capital und Dr. Emilio Matthaei, Gründer des Tech-Dienstleisters Leverton, investieren gemeinsam einen mittleren sechsstelligen Betrag in das auf Virtual Reality spezialisierte Unternehmen. Mit dem neuen Kapital und durch die strategische Partnerschaft mit BitStone wird Inreal seine Softwarelösungen weiterentwickeln, bestehende Vertriebskanäle ausbauen, Marketingmaßnahmen verstärken und so die Expansion in Europa und vor allem in den USA vorbereiten.

Unternehmensprofil:

Die Inreal Technologies GmbH mit Sitz in Karlsruhe wurde im Jahr 2011 von jungen, technikbegeisterten Gründern ins Leben gerufen. Mit seiner Software ermöglicht der technische Innovationsführer Projektentwicklern und Asset Managern in der Immobilienbranche virtuelle Kundenrundgänge durch geplante Gebäude und Sanierungsobjekte - lange bevor diese fertiggestellt sind. Die realistischen 3D-Simulationen von Inreal Technologies schaffen für Anwender dabei einen klaren Mehrwert: Planungen können anschaulich und zeiteffizient präsentiert werden, Kosten für teure Musterbauten entfallen und Missverständnisse werden von Anfang an vermieden. Dank der hohen grafischen Auflösung generiert die Technologie zudem ein emotionales Verkaufserlebnis und lässt sich daher auch gezielt als Vermarktungstool einsetzen. Das Unternehmen wurde 2011 von Thomas Schander und Moritz Luck in Karlsruhe gegründet. Partner wie Bilfinger, WeberHaus oder Carl Zeiss arbeiten bereits eng mit Inreal zusammen und profitieren von den neuen Wettbewerbsvorteilen.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**Inreal Technologies GmbH**

Stephanienstraße 18, 76133 Karlsruhe - Web: www.inreal-tech.com

VENTURE CAPITAL**Insolight SA**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Schweiz
Branche:	High-Tech/Sonstiges
Sektor:	flat solar panel technology
Mitarbeiter:	-
Investoren:	investiere.ch, Zürcher Kantonal Bank, business angels
Finanzierungssumme:	2,3 Mio. CHF
Stage:	1. Runde

Dealbeschreibung:

EPFL startup Insolight has just closed a CHF 2.3 million seed round that was led by investiere.ch. With a contribution of more than CHF 1.1 mio, investiere.ch was also the largest contributor to this round and helped Insolight identify and secure a highly relevant board member. Co-investors are Zürcher Kantonal Bank and a group of private business angels. Following an introduction from investiere.ch, Rainer Isenrich, CEO of Edisun Power Europe AG, accepted to join Insolight's board of directors. His industrial experience and solar background will tremendously help Insolight in their future key decision making.

Unternehmensprofil:

Co-founded by Laurent Coulot, Mathieu Ackermann and Florian Gerlich in September 2015, Insolight is a Swiss start-up developing solar panels with twice the efficiency of conventional panels. Efficiency has a direct impact on return-on-investment for the consumer, effectively lowering the cost of solar electricity. The step-change Insolight is bringing to the market will make solar electricity competitive with other energy sources without subsidies. In August 2016, a third-party validation of Insolight's technology done by the renowned Fraunhofer-Institut (Freiburg, Germany) has demonstrated a record efficiency of more than 36% - double the market average. Insolight is now well on its way to market introduction with its first pilot site already running in Switzerland. Throughout 2018 Insolight is aiming at passing various norms and qualifications that will allow it to enter the market in 2019.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**Insolight SA**

Chemin de la Raye 13, 1024 Ecublens - Web: www.insolight.ch

VENTURE CAPITAL**MAGAZINO GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	High-Tech/Sonstiges
Sektor:	innovative Lager- und Kommissionierautomaten
Mitarbeiter:	80
Investoren:	Körber Konzern, Cellcom, Zalando, Fiege Logistik
Finanzierungssumme:	20,1 Mio. Euro
Stage:	3. Runde

Dealbeschreibung:

Das Münchener Robotik Start-up Magazino hat eine Finanzierungsrunde in Höhe von 20,1 Millionen Euro abgeschlossen. Zu den neuen Investoren gehören der internationale Technologiekonzern Körber, Cellcom, Zalando, sowie Fiege Logistik. Die vom Körber-Konzern angeführte Finanzierungsrunde zählt zu einer der größten Investitionen in Robotik Start-ups in Europa. Mit der Kapitalerhöhung soll vor allem der Vertrieb im In- und Ausland ausgebaut und die Entwicklung der Roboter vorangetrieben werden.

Unternehmensprofil:

Die Magazino GmbH entwickelt und produziert wahrnehmungsgesteuerte, mobile Roboter für die Intralogistik. Seinen Sitz hat das 2014 von Nikolas Engelhard, Frederik Brantner und Lukas Zanger gegründete Start-up in München. Mit 3D-Kameras und zahlreichen Sensoren können die intelligenten Roboter ihre Umgebung wahrnehmen, interpretieren und somit parallel zum Menschen Kommissionier-Arbeiten übernehmen. Mit über 80 Mitarbeitern gehört Magazino zu einem der größten Teams in Europa, welches an wahrnehmungsgesteuerten Robotern arbeitet.

Advisors:

Berater Magazino GmbH und deren Gesellschafter: Quarton International

Adresse:**MAGAZINO GmbH**

Landsberger Str. 234, 80687 München - Web: www.magazino.eu

VENTURE CAPITAL**Massive Insights GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	Software & IT/Sonstiges
Sektor:	Web-Analytics (YouTube Analyse-Tool)
Mitarbeiter:	-
Investoren:	Innovationsstarter Fonds Hamburg, Business Angel (Martin Sinner)
Finanzierungssumme:	sechsstelliger Betrag
Stage:	1. Runde

Dealbeschreibung:

Das Unternehmen Massive Insights GmbH mit VeeScore.com schließt erfolgreich eine Seed-Finanzierungsrunde ab. Der Innovationsstarter Fonds Hamburg und Idealo-Gründer Martin Sinner investieren einen sechsstelligen Betrag in das Hamburger Unternehmen. Das YouTube Analyse-Tool verhilft den professionellen Usern auf YouTube durch das Bereitstellen von Daten über die Konkurrenz ihre hochgeladenen Videos strategisch noch besser zu positionieren. Mit der Finanzierung soll das Produkt verbessert und der Markt weiter erschlossen werden.

Unternehmensprofil:

Veescore.com wurde in der Massive Insights GmbH entwickelt, welche 2013 von den Gründern Christoph Burseg und Christoph Pilka gegründet wurde. Beide Gründer gelten als Experten im Bereich Web Analytics. Veescore.com gibt auf Knopfdruck einen Einblick in Strategien von YouTube-Kanälen und hilft beim identifizieren erfolgreicher Themen. Veescore.com hilft den professionellen Usern bessere Investitionsentscheidungen zu treffen und Zeit zu sparen, in dem die für den jeweiligen User relevanten Daten übersichtlich im Dashboard mit Handlungsempfehlungen angeboten werden. Zu den Kunden gehören YouTuber, Unternehmen und Marken.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:

Massive Insights GmbH

Web: www.veescore.com

VENTURE CAPITAL**Medyria AG**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Schweiz
Branche:	Medizintechnik
Sektor:	Katheternavigation, Messung des Blutdurchflusses
Mitarbeiter:	-
Investoren:	Fongit SeedInvest SA (FSI), investiere.ch, Zürcher Kantonalbank, StartAngels network
Finanzierungssumme:	3,7 Mio. CHF
Stage:	2. Runde

Dealbeschreibung:

Medyria has successfully closed its series B at CHF 3.7 Million and received approval for first-in-man clinical trials. investiere.ch contributed CHF 1.28 Million to Medyria's CHF 3.7 Million Series B round. After the B round closing, Medyria got the green light to conduct first-in-man clinical trials for its catheter positioning system from the German Federal Institute for Drugs and Medical Devices (BfArM). With this the company achieved yet another huge milestone in its short history.

Unternehmensprofil:

Medyria has developed a catheter positioning system with the potential to significantly reduce the use of x-ray and contrast dye. Today, such interventions are visualized using x-ray and contrast-dye, both of which can lead to severe health complications. In fact, 41% of patients are at risk of developing kidney damage or allergic reactions to the dye. Medyria's technology significantly reduces patient risks and cuts costs by shortening hospital stays and eliminating toxic contrast dye complications. Numerous project milestones have already been reached, including successful animal trials as well as product verification and validation. Medyria will begin the human trials in the coming weeks.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**Medyria AG**

c/o Technopark, Technoparkstrasse 2, 8406 Winterthur - Web: www.medyria.com

VENTURE CAPITAL**NAVENTIK GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	Software & IT/Sonstiges
Sektor:	Softwarelösung zur Fahrzeuglokalisierung
Mitarbeiter:	-
Investoren:	Technologiegründerfonds Sachsen (TGFS), GPS Ventures GmbH
Finanzierungssumme:	2 Mio. Euro
Stage:	1. Runde

Dealbeschreibung:

Der Technologiegründerfonds Sachsen (TGFS) und die GPS Ventures GmbH investieren 2,0 Mio. EUR in die NAVENTIK GmbH. Das Start-Up entwickelt und vertreibt eine Softwarelösung, die eine hochgenaue Fahrzeuglokalisierung ermöglicht. Die PATHFINDER-Technologie von NAVENTIK verhilft dem Ziel selbstfahrender Fahrzeuge einen entscheidenden Schritt näher zu kommen.

Unternehmensprofil:

NAVENTIK entwickelt und vertreibt die softwarebasierte Pathfinder Technologie zur hochgenauen und robusten Ego-Lokalisierung von Fahrzeugen auch in innerstädtischen Bereichen. Das Tech-Startup hat seinen Sitz in Chemnitz. Die PATHFINDER-Technologie wurde vom Gründerteam in über sechsjähriger Forschungsarbeit an der TU Chemnitz entwickelt und mehrfach ausgezeichnet: Neben dem Gewinn des Hauptpreises beim 'Gründerwettbewerb - Digitale Innovationen' wurde NAVENTIK in 2017 für die Teilnahme am Accelerator Programm von DB Digital Ventures und Plug and Play ausgewählt. Heute bestätigen Kooperationen mit Volkswagen, Nvidia, der Deutsche Bahn und IAV die herausragende Technologie des Unternehmens.

Advisors:

Berater TGFS: GRUENDELPARTNER (Dr. Steffen Fritzsche)

Adresse:**NAVENTIK GmbH**

Am Walkgraben 13, 09119 Chemnitz - Web: www.naventik.de

VENTURE CAPITAL**odoscope GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	Software & IT/Sonstiges
Sektor:	präskriptive Echtzeit-Analysen großer Datenmengen
Mitarbeiter:	15
Investoren:	TAKKT Beteiligungsgesellschaft mbH, J. F. Müller & Sohn AG
Finanzierungssumme:	siebenstelliger Betrag
Stage:	2. Runde

Dealbeschreibung:

Die TAKKT Beteiligungsgesellschaft mbH (TBG), 100% Tochter der TAKKT AG, hat sich als neuer, strategischer Investor an der odoscope GmbH beteiligt. Zusammen mit dem Alt-Gesellschafter, J. F. Müller & Sohn AG, wurde Anfang Februar 2018 eine siebenstellige Summe in das junge Technologie-Start-up aus Köln investiert.

Unternehmensprofil:

Das von Dr. Ralph Hünermann und der ENGELHARDT KAUPP KIEFER Unternehmensbeteiligungen GmbH 2015 gegründete Unternehmen hat zum Ziel, die führende Operational Intelligence Plattform für den E-Commerce- und das E-Business zu werden. Mit dem nun erfolgtem zusätzlichen Investment soll die OI-Plattform von odoscope strategisch und strukturell weiterentwickelt und der Vertrieb auch in D-A-CH sowie Europa weiter aufgebaut werden. odoscope hat eine zukunftsweisende Software-Engine entwickelt, die vollautomatisiert und in Millisekunden auch anonymen Nutzern auf sie personalisierte Inhalte so auf Webseiten und anderen digitalen Touchpoints präsentiert, dass unternehmensspezifische Vorgaben optimiert werden können. Ganz gleich, ob man Retouren reduzieren, Margen und/oder Conversion Rate erhöhen oder Lager abverkaufen möchte. Kunden wie z.B. die Klingel Gruppe, DefShop, oder Praxisdienst vertrauen bereits auf diese Technologie.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:

odoscope GmbH

Weinsbergstraße 118a, 50823 Köln - Web: www.odoscope.com

VENTURE CAPITAL**Payworks GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	Finanzwesen/Finanzdienstleistungen
Sektor:	Mobile POS Plattform
Mitarbeiter:	-
Investoren:	CommerzVentures, Visa, Speedinvest, Finparx
Finanzierungssumme:	14,5 Mio. US-\$
Stage:	3. Runde

Dealbeschreibung:

Payment technology company, Payworks, announced the successful completion of a Series B Financing round. The additional \$14.5M funding round follows a period of strong growth for Payworks as their next generation Point of Sale technology has increasingly become an important offering for leading omnichannel payment providers. With CommerzVentures and Visa joining the Series B, existing investors, Speedinvest and Finparx also contributed to the round. The recent financing brings Payworks' total funding to \$19M.

Unternehmensprofil:

Payworks is the provider of next generation Point of Sale payment gateway technology. Developers of Point of Sale solutions for merchants can quickly and cost-efficiently integrate card payment functionality into their applications, and securely process EMV, contactless and mobile wallet transactions at the Point of Sale. With headquarters in Germany and offices in the U.K., the U.S. and Spain, Payworks provides its technology to leading acquirers and payment providers globally.

Advisors:

Berater CommerzVentures: P+P Pöllath + Partners (Dr. Michael Inhester)

Adresse:**Payworks GmbH**

Dingolfingerstrasse 15, 81673 München - Web: www.payworks.com

VENTURE CAPITAL**Pregnoia AG**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Schweiz
Branche:	Medizintechnik
Sektor:	Diagnosegerät zur Erkennung von Frühgeburten
Mitarbeiter:	-
Investoren:	investiere.ch, Zürcher Kantonalbank, CADFEM
Finanzierungssumme:	3,25 Mio. CHF
Stage:	1. Runde

Dealbeschreibung:

Pregnoia has successfully closed its seed round at CHF 3.25 million with investiere as the largest investor in the round, contributing CHF 1.7 million. Additionally, investiere.ch identified two highly qualified business angels from its network to join Pregnoia's board. Co-investors in this round were the Zürcher Kantonalbank as well as the corporate investment arm of CADFEM, a software provider active in the medical field.

Unternehmensprofil:

The ETH Spin-off Pregnoia developed an innovative system to accurately assess the stiffness of the cervical tissue of pregnant and non-pregnant women. Cervical stiffness and length are used to assess changes in the cervix in pregnancy. Pregnoia's test can easily be integrated into routine pregnancy checkups by the gynecologist and takes less than a minute to administer. The ETH spin-off has already produced a series of 1'000 devices together with renowned medical suppliers and has been conducting the relevant clinical testing. Pregnoia was able to fund its first phase of development without raising funds from investors, creating a fully functioning prototype with funds obtained through grants and prize money from numerous awards, including the W.A. de Vigier Award in 2016.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**Pregnoia AG**

Leonhardstrasse 21, 8092 Zürich - Web: www.pregnoia.com

VENTURE CAPITAL**relayr GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	High-Tech/Elektronik/Hardware
Sektor:	Hardware Development Kit
Mitarbeiter:	200
Investoren:	Deutsche Telekom AG, Kleiner Perkins Caufield & Byers, Munich Re
Finanzierungssumme:	30 Mio. Euro
Stage:	4. Runde

Dealbeschreibung:

Relayr erhält eine weitere Finanzierung in Höhe von 30 Millionen Euro. Neben den Altinvestoren Munich Re und der amerikanischen Venture-Capital-Gesellschaft Kleiner Perkins beteiligt sich die Deutsche Telekom AG als Leadinvestor an der aktuellen Finanzierungsrunde des Berliner Internet of Things-Start-up.

Unternehmensprofil:

Im April 2013 in Berlin gegründet, unterstützt relayr Unternehmen mit Software, Hardware und Beratungsleistungen dabei, die Herausforderungen der industriellen Digitalisierung zu meistern. Dafür entwickelte das Unternehmen mit der WunderBar ein offenes Hardware-Kit, das eine Sammlung frei programmierbarer Sensoren, Mess- und Funkmodule für die Weiterverwendung in nahezu allen technischen Geräten enthält. Dank direkter Anbindung an die relayr Cloud inklusive Software Development Kit können Entwickler diese Sensoren mit geringem Aufwand adressieren und programmieren und erhalten dadurch maximale Flexibilität bei der Umsetzung eigener vernetzter Ideen. Die Quelloffenheit und ständige Weiterentwicklung des Systems ermöglichen die Integration weiterer Hardware und Dienste etwa von SAP, salesforce.com oder Cisco. relayr ist Gewinner der Cisco IoT Challenge im Oktober 2014, des Focus Digital-Star Award im Januar 2015, des CeBIT CODE_n Awards März 2015 und des FINAKI IT Innovation Awards im Juni 2015.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**relayr GmbH**

Bergmannstraße 102/103, 10961, Berlin - Web: www.relayr.io

VENTURE CAPITAL**siOPTICA GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	High-Tech/Sonstiges
Sektor:	Sichtschutzfilter
Mitarbeiter:	-
Investoren:	beteiligungsmanagement thüringen GmbH (bm t), Capital-E II ARKIV (Capital-E)
Finanzierungssumme:	4 Mio. Euro
Stage:	3. Runde

Dealbeschreibung:

Die siOPTICA GmbH aus Jena hat eine Wachstumsfinanzierung mit der beteiligungsmanagement thüringen GmbH (bm|t) und Capital-E II ARKIV (Capital-E), Antwerpen über 4 Millionen Euro abgeschlossen. Mit dem frischen Kapital wird siOPTICA die Produktpalette ihrer umschaltbaren Sichtschutzfilter erweitern, das Schutzrechtportfolio ausbauen, bestehende Lösungen an neue Kundenbedürfnisse anpassen und innovative Privacy-Technologie-Generierungen weiter entwickeln und gleichzeitig das weltweite Vertriebsnetz ausbauen und sich so noch stärker am Markt positionieren.

Unternehmensprofil:

Die siOPTICA GmbH wurde im Jahr 2013 in Jena gegründet mit dem Ziel, innovative Speziallösungen primär im Bereich der Optik am Markt zu etablieren. Das Unternehmen bietet Technologien im Bereich Sichtschutzfilter an, welche nicht den starken Lichtverlust herkömmlicher Sichtschutzfilter aufweisen und überdies mehrere Betriebsmodi erlauben. Die Lösungen von siOPTICA bieten starken Kundennutzen u.a. auf den Gebieten Fahrzeugbau, Geldautomaten, Bezahlterminals sowie auch im Bereich der mobilen Consumer-Endgeräte.

Advisors:

Berater siOPTICA: GRUENDELPARTNER (Anja Bayer, Dr. Mirko Gründel)

Adresse:**siOPTICA GmbH**

Moritz-von-Rohr-Str. 1a, 07745 Jena - Web: www.sioptica.com

VENTURE CAPITAL**sofatutor GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	Dienstleistungen/Aus-/Weiterbildung
Sektor:	Online-Nachhilfe-Plattform
Mitarbeiter:	-
Investoren:	Frog Capital, Acton Capital Partners, JCMB Beteiligungs GmbH, IBB Beteiligungsgesellschaft / VC Fonds Kreativwirtschaft Berlin, Cornelsen Bildungsgruppe
Finanzierungssumme:	3 Mio. Euro
Stage:	4. Runde

Dealbeschreibung:

Zum Jahresstart 2018 gewinnt die sofatutor GmbH in ihrer vierten Finanzierungsrunde mit Frog Capital einen neuen Gesellschafter hinzu. Mit dem frischen Kapital in Höhe von rund drei Millionen Euro plant das Berliner Unternehmen die Weiterentwicklung der Online-Lernplattform sofatutor.com sowie den Ausbau seiner Position auf dem Bildungsmarkt in der DACH-Region. Zum weiteren Investorenkreis zählen neben Frog Capital, der Münchner Wagniskapitalgeber Acton Capital Partners, die JCMB Beteiligungs GmbH, der von der IBB Beteiligungsgesellschaft verwaltete VC Fonds Kreativwirtschaft Berlin sowie der Schulbuchverlag Cornelsen.

Unternehmensprofil:

sofatutor.com ist eine Online-Lernplattform, die sich an Schüler/innen aller Klassenstufen richtet. Aktuelle Lehrplaninhalte aller Fächer werden in rund 14.000 kurzen Videos anschaulich erklärt und im Anschluss durch Arbeitsblätter und interaktive Übungen gefestigt. Ein Hausaufgaben-Chat ergänzt das Portfolio, das mit Spaß zum Lernerfolg führt. In Deutschland, Österreich und der Schweiz hat sofatutor.com bereits über 200.000 Nutzer.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**sofatutor GmbH**

Grünberger Str. 54, 10245 Berlin - Web: www.sofatutor.com

VENTURE CAPITAL**tripbakery GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Österreich
Branche:	Dienstleistungen/Touristik
Sektor:	Buchungs-Plattform für Gruppenreisen
Mitarbeiter:	-
Investoren:	Pioneers Ventures, Speedinvest, Push Ventures, Business Angels
Finanzierungssumme:	1 Mio. Euro
Stage:	1. Runde

Dealbeschreibung:

2016 gründeten Ajmal Said und Robert Sasse ein Online-Reiseportal, das darauf spezialisiert ist, die Unterkunftssuche für Gruppen zu erleichtern und Hotelbuchungen auch für größere Kontingente zu ermöglichen. Dieses Konzept überzeugte namhafte Investoren wie die Gründer von hotel.de, Pioneers Ventures, Speedinvest und PUSH Ventures und brachte dem Start-up nicht nur Know-how aus dem Hotellerie-Bereich, sondern auch rund eine Million Euro an Investitionen.

Unternehmensprofil:

Der Hauptzweck von Tripbakery: Das Startup will großen Gruppen entsprechende Hotelkontingente vermitteln, die es auf herkömmlichen Reise-Portalen meist nicht gibt. Die Expertise der Hotel.de-Macher kommt ihnen dabei sicherlich zugute. Der Online-Dienst ist für die buchenden Kunden kostenlos, Tripbakery finanziert sich über spezielle Vereinbarungen mit den Hotels und bekommt von diesen eine Vermittlungsgebühr in marktüblicher Höhe.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:

tripbakery GmbH

Radelmayergasse 2, 1190 Wien - Web: www.tripbakery.com

VENTURE CAPITAL**Vuframe GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2018
Land:	Deutschland
Branche:	High-Tech/Sonstiges
Sektor:	Plattform für interaktive, virtuelle Produktansichten in 3D, AR und VR
Mitarbeiter:	-
Investoren:	c23 ventures, Business Angel
Finanzierungssumme:	hoher sechsstelliger Betrag
Stage:	1. Runde

Dealbeschreibung:

Die Vuframe GmbH schließt über das BayStartUP Investoren-Netzwerk eine Finanzierungsrunde ab und holt sich frisches Kapital im oberen 6-stelligen Bereich. Als Kapitalgeber beteiligen sich c23 ventures sowie ein Business Angel aus Regensburg.

Unternehmensprofil:

Mit der marktführenden Plattform kann jeder Anwender, jede Art von Produkt einfach und interaktiv in 3D, Augmented und Virtual Reality darstellen. Dabei werden Bilder, Bau- und CAD-Pläne sowie Dokumente mit Echtzeit-3D-Modellen, Panoramabildern und 360 Grad Videos kombiniert. Alle Darstellungsformen werden übersichtlich in einer Produktansicht angezeigt. Mit Hilfe von Vuframe's eigenem 3D-Datenformat, das Dateien nicht größer als ein YouTube Video werden lässt, funktioniert das auf allen Endgeräten und Betriebssystemen, eingebunden auf einer Website oder über Virtual Reality/Augmented Reality Headsets. Die interaktiven Produktansichten können in sozialen Netzwerken und Messengerdiensten geteilt werden. Die innovative Visualisierungslösung ermöglicht unter anderem die virtuelle Darstellung und Präsentation von Einrichtungsgegenständen wie Möbel im eigenen Wohnzimmer, Maschinen und Anlagen sowie die Simulation von Bauvorhaben auf mobilen Endgeräten. Das Ganze erfolgt über ein leicht zu bedienendes Self-Service-Tool.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**Vuframe GmbH**

Krauterermarkt 3, 93047 Regensburg - Web: www.vuframe.com

Impressum

14. Jahrgang 2018, Nr. 4

Herausgeber: MAJUNKE Consulting, Sven Majunke
Lilienstrasse 21a, 76571 Gaggenau
Tel.: 07225-987129, Fax: 07225-987128
eMail: sm@majunke.com, Internet: www.majunke.com
Finanzamt Rastatt : Steuer-Nr. : 39292/30523

Redaktion : Sven Majunke

Haftung und Hinweise: Artikeln, Empfehlungen und Tabellen liegen Quellen zugrunde, welche die Redaktion für verlässlich hält. Eine Garantie für die Richtigkeit der Angaben kann allerdings nicht übernommen werden. Bei unaufgefordert eingesandten Beiträgen behält sich die Redaktion Kürzungen oder Nichtabdruck vor.

Die in den ‚DEAL-NEWS‘ enthaltenen Angaben dienen ausschließlich Informationszwecken. Sie sind nicht als Angebote oder Empfehlungen bestimmter Anlageprodukte zu verstehen. Dies gilt auch dann, wenn einzelne Emittenten oder Wertpapiere genannt werden.

Nachdruck: © MAJUNKE Consulting, Gaggenau.

Alle Rechte, insbesondere das der Übersetzung in fremde Sprachen, vorbehalten. Ohne schriftliche Genehmigung von MAJUNKE Consulting ist es nicht gestattet, diese ‚DEAL-NEWS‘ oder Teile daraus auf photomechanischem Wege (Photokopie, Mikrokopie) zu vervielfältigen. Unter dieses Verbot fallen auch die Aufnahme in elektronische Datenbanken, Internet und die Vervielfältigung auf CD-ROM.